



В НОМЕРЕ:

НОВОСТИ

2-3

Эффект разделения

«Газпром нефть» реорганизует модель продаж

Мини УГМК-Сталь

Подготовка к комплексным испытаниям

Партнерская встреча

EKF Electrotechnica создает СПО

Мощный показ

Брянская техника в Бронницах

Dow в России

Первая пятилетка производства и опыта

СТРАТЕГИИ

4-5

Комплексная безопасность

454 компании из разных регионов мира

ММБА: ключевые подробности

Интервью с Александром Борисовым

Россия в ВТО

Полезно ли такое членство?

Коварство «бриллиантов»

Фондовые вопросы и ответы

Альтернативные прорывы

Энергетика Дальнего Востока

Технополис «Москва»

Кто решился профинансировать проект

ПЯТЬ ЛЕТ ПОСЛЕ РАО ЕЭС

6-7

Москва, ПС «Ясенево»

Капитальный ремонт оборудования

В интересах «Газпрома»

ГПА с повышенными характеристиками

Газопоршневые перспективы

ОАО «Сатурн — Газовые турбины»

СТРОИТЕЛЬНЫЙ КОМПЛЕКС

8

Против логики

Кто мешает строить дома для военных?

Стратегическое партнерство

«Главстрой» и Сбербанк России

Дом «под старину»

Особое нанесение Saratect

ВАЖНАЯ ТЕМА

Трудовые пенсии планируется повысить на 8,8% в 2014 году, социальные — на 15,2%, сообщил министр труда и социальной защиты РФ Максим Топилин. С 1 февраля 2014 года трудовые пенсии планируется повысить на 5,5%, а с 1 апреля 2014 года — еще на 3,3%. Средний размер трудовой пенсии в 2014 году составит 11,144 тыс. руб., а в 2016 году — более 13,2 тыс. руб., отметил министр: «Соотношение с прожиточным минимумом пенсионера к 2016 году поднимется до почти 192%». Социальные пенсии повысятся в 2014 году на 15,2% в связи с тем, что в текущем году прожиточный минимум пенсионеров увеличивается, отметил М.Топилин: «Социальные пенсии будут проиндексированы в более высоких объемах». Минтруд и Пенсионный фонд России (ПФР) в конце июня объявили об официальном запуске разработанного их экспертами пенсионного калькулятора, при помощи которого работающие россияне могут заранее узнать, на какую именно пенсию они вправе рассчитывать в будущем.

Разумный подход

Технологии снижения стоимости капитальных затрат на соцобъекты

Дарья Цымбулова,
пресс-служба QuickDeck

По данным Министерства регионального развития РФ, износ основных фондов отечественного ЖКХ сегодня превышает 60%. Особенно непростая ситуация складывается со зданиями учреждений социальной сферы, средний уровень износа которых в ряде регионов достигает 80%. Поскольку состояние именно этих объектов во многом определяет качество жизни населения и успех национальных проектов, их восстановление и модернизация становятся первоочередными целями, приоритетными для бюджетов всех уровней. Однако недостаток финансирования делает решение подобных задач чрезвычайно сложным для местных администраций. Поэтому оптимизация затрат на капитальный ремонт является сегодня насущной необходимостью. Реальными способами сокращения его сметной стоимости могут стать использование стандартизованных проектных решений, упрощение и ускорение работ, а также экономия на последующей эксплуатации объектов и увеличение межремонтного периода.

Оптимизация проектирования

Как известно, любой капитальный ремонт должен производиться по утвержденным проектам и сметам. В среднем расценки на проектные работы начинаются от 1000 руб./м², то есть даже первичные затраты на капремонт весьма велики. Поскольку источником финансирования для социальных служб и организаций в первую очередь являются казенные деньги, и лишь в малой степени — собственные средства, нагрузка капитальной реконструкции на местные бюджеты может стать критической.

Достаточно заметное снижение затрат (в том числе и рабочее время) на этапе разработки проекта возможно при условии использования стандартных решений. Как прави-

ло, их можно найти в утвержденных государственным структурами (например, Минрегионом) справочниках. Подобный подход популярен среди проектировщиков и сметчиков, поскольку существенно облегчает работу с надзорными органами. То есть любой специалист может без проблем обосновать планируемые за-

траты перед госэкспертизой и другими контролирующими инстанциями, если применяемый материал соответствует нормативам (СНиП), включен в сборник сметных цен, имеет утвержденные технологические карты и альбомы технических решений.



Недостаточное внимание к сохранению фондов может привести к необходимости очень дорогого ремонта

подобная документация (государственные элементные сметные нормы (ГЭСН), отраслевые справочники и т.п.) утверждается местными госорганами, обычно центрами мониторинга цен. Такие источ-

ники содержат средние рекомендуемые отпускные цены на основные материальные ресурсы, применяемые в строительстве на расчетный период. Поэтому такие данные могут использоваться инвесторами, заказчиками и подрядчиками, независимо от их ведомственной принадлежности и форм собственности.

наличие существенно облегчает работу специалистов, поскольку позволяет применить стандартные позиции, и вопросов при защите проекта ни у кого не возникнет.

В некоторых случаях использование стандартизованных решений позволяет заказчику вообще пропустить один или несколько этапов разра-

ботки, что также дает существенную экономию. Например, в области инженерных коммуникаций подобное решение было разработано отраслевым институтом МосжилНИИпроект совместно с компанией «Данфос», ведущим мировым производителем энергосберегающего оборудования. Плодом работы специалистов двух организаций стал альбом типовых решений автоматических систем управления (АУУ) для узлов отопления многих серий зданий еще советского пе-

Сокращение трудозатрат

Другая, не менее важная статья расходов — это трудовые и времязатраты. Их снижение особенно важно в случаях, когда сроки капитального ремонта очень жесткие, например, если речь идет о детских учреждениях, спортивных объектах, имеющих первостепенную социальную значимость.

(Окончание на стр. 8)

ЦИФРА НЕДЕЛИ

Инфляция в России в июне составила 0,4%, а за период с начала года — 3,5%. В годовом выражении инфляция составила 6,9% (данные Росстата). Заметнее всего цены выросли в Чеченской Республике (на 1%) в результате удорожания продуктов питания (на 1,6%). В Чукотском автономном округе товары и услуги подешевели на 0,5%, в том числе продукты питания — на 1,3%. В Москве инфляция составила 0,4% (с начала года — 3,7%).

Платформа «iRegion»

Электронные системы для субъектов РФ

Антонина Грибанова

Госкорпорация Ростех займется разработкой и внедрением систем «электронного региона» — автоматизированных систем управления для органов государственной власти. Компания «Вега-ГАЗ», принадлежащая «дочке» Ростеха «РТ-Инвест», приступила к выполнению контракта по созданию платформы «iRegion», пользователями которой будут власти и бюджетные учреждения Ямало-Ненецкого автономного округа.

Компания «Вега-ГАЗ» разработала комплекс технических решений, которые станут основой единых автоматизированных систем управления регионами — так называемых «электронных правительств» концепции iRegion. Первым проектом в этой области станет система управления Ямало-Ненецким автономным округом. Контракт с государственным унитарным предприятием ЯНАО «Ямал-Инфотех», обеспечивающим технологическую инфраструктуру информационного взаимодействия органов власти региона, был заключен в 2012 году. Проект планируется реализовать в ближайшие два года.

«Этот проект является приоритетным для нас, поскольку станет платформой для дальнейшего развития региона, — подчеркивает губернатор Ямало-Ненецкого автономного округа Дмитрий Кобылкин. — Проект позволит осуществлять рациональное расходование бюджетных средств во всем программах развития округа. Создание системы «электронного региона» избавит жителей от необходимости посещения различных организаций, а госслужащие смогут эффективнее реагировать на обращения граждан. Особое внимание будет уде-

лено предупреждению чрезвычайных ситуаций или оперативному реагированию на них органами власти».

Концепция iRegion представляет собой формат «электронного правительства», состоящего из системы электронного документооборота для работы окружного правительства и интернет-портала госуслуг для граждан. Она позволяет в режиме онлайн выявлять и анализировать проблемные вопросы округа, осуществлять набор административного персонала, оценивать инвестиционную привлекательность региона и т.д.

«К работе по программированию и внедрению систем «электронного региона» будут привлечены эксперты и научно-исследовательские институты Ростеха, — отмечает генеральный директор УК «РТ-Инвест» Андрей Шипелов. — Решения, которые разрабатываются для правительства Ямало-Ненецкого автономного округа, будут применены при реализации аналогичных проектов в других регионах страны, а также предложены к внедрению за рубежом».

«Наша основная задача — создать полностью интегрированную систему для управления регионом, включая управление транспортным комплексом, медициной, жилищно-коммунальным хозяйством и другими сферами деятельности, — комментирует генеральный директор «Вега-ГАЗ» Дмитрий Мосолов. — Именно такой проект «под ключ» обеспечит согласованную работу всех учреждений региона и своевременное принятие управленческих решений».

Судьба порта

ВС

Тревога на тему дальнейшего развития порта в Усть-Луге углубилась. Денежное развитие и расширение терминала «Роснефтебункера» в Усть-Луге профинансирует Государственная корпорация «Банк развития и внешнеэкономической деятельности (Внешэкономбанк)». Наблюдательный совет банка одобрил заявку структуры Gunvor на \$200 млн для строительства четвертой очереди терминала. Условия займа не раскрываются.

«Роснефтебункер» строит и эксплуатирует комплекс наливных грузов в порту Усть-Луга. Первая очередь терминала была запущена в 2009 году, сейчас комплекс может ежегодно переваливать до 20 млн т нефтепродуктов. Со строительством четвертой очереди мощность терминала проектная мощность вырастет до 30 млн т, для этого нужно расширить мощности для перевалки высококачественных нефтепродуктов и построить резервуарный парк на 290000 куб. м нефтепродуктов. Всего проект требует \$250 млн. О том, когда четвертая очередь заработает, «Роснефтебункер» не сообщает. Всего инвестиции в развитие нефтеналивного терминала «Роснефтебункера» оцениваются в \$1,3 млрд.

ВЭБ и раньше одалживал деньги «Роснефтебункеру». В 2011 году банк предоставил структуре Gunvor кредит на \$198,7 млн для строительства первых трех очередей нефтепродуктового терминала: мощности для мазута, дизельного топлива и бензина, говорится в материалах компании. Из них \$100 млн пошло на погашение долга «Роснефтебункера» перед структурой Gunvor. В августе 2012 года «Роснефтебункер» договорился с ВЭБом об отсрочке на год выплаты по кредиту на \$198,7 млн (договор о предоставлении кредита подписан 16 августа 2012 года). По этому новому соглашению с банком выплаты по кредиту должны были начаться в январе 2013 года.

При этом банк в качестве одного из условий нового соглашения обязал «дочку» Gunvor выйти на мощность 20 млн т уже 30 октября 2012 г. Но к концу 2012 г. объем перевалки терминала «Роснефтебункера» достиг 19,08 млн т, отмечает компания в своем отчете за 2012 год. Земля и инфраструктура терминала «Роснефтебункер» — в залоге у ВЭБа.

Внешэкономбанк является государственной корпорацией, выполняющей функции Банка развития, и действует в целях обеспечения повышения конкурентоспособности российской экономики, ее диверсификации и стимулирования притока инвестиций. Внешэкономбанк финансирует крупные инвестиционные проекты, направленные на устранение инфраструктурных ограничений экономического роста. ВЭБ не конкурирует с коммерческими кредитными организациями и участвует только в тех проектах, которые не могут получить финансирование частных инвесторов. Согласно меморандуму о финансовой политике, Внешэкономбанк предоставляет кредиты, гарантии и поручительства по проектам, срок окупаемости которых превышает 5 лет, а общая стоимость — более 2 млрд руб. Исполняя функции Банка развития, Внешэкономбанк также участвует в финансировании инвестиционных проектов, направленных на модернизацию моногородов; помогает малому и среднему предпринимательству; поддерживает российских экспортеров на мировых рынках; содействует привлечению прямых иностранных инвестиций в Россию.

СОВРЕМЕННЫЙ ПРОМЫШЛЕННЫЙ ДИЗАЙН

во всех его воплощениях

Подготовка и издание книг,
буклетов, проспектовРазработка и доработка корпоративного стиля
Дизайн тары и упаковок

Корпоративная и презентационная полиграфия

Выставочные стенды,
корпоративная экспозицияОрганизация, оформление
и проведение выставок, форумов, презентацийОформление и защита
промышленных образцовПлакаты, транспаранты,
наглядная агитация

Ребрендинг «под ключ»

Редакция «Промышленного еженедельника» совместно с Лабораторией промышленного дизайна «Промо-дизайн», опираясь на многолетний опыт работы в области промышленности и энергетики, предлагают широкий круг услуг по разработке и реализации заказов и проектов в области промышленного дизайна.

Разработка концепций
и предложений — бесплатно!+7-985-766-3923
doc@promweekly.ru

НОВОСТИ / КОММЕНТАРИИ



Компания «Газпром нефть» разделяет оптовый и розничный бизнес на всех уровнях



Высший Арбитражный Суд Российской Федерации решительно поддержал ТПП РФ

- «Промышленный еженедельник» на льготных условиях публикует:**
- Годовые отчеты
 - Материалы к собраниям акционеров
 - Решения и постановления собраний акционеров, заседаний президиумов, конференций и т.д.
 - Объявления о существенных фактах
 - Объявления о конкурсах и тендерах
 - Обращения к акционерам, инвесторам, партнерам
 - Поздравления
- +7(495)778-18-05, 778-14-47

НОВОСТИ

Интеллектуальная собственность

По итогам прошлого года ОАО «Татнефть» получило 36% всех патентов Республики Татарстан и треть всех заявок на изобретение. Эти данные были озвучены в Министерстве экономики РТ на торжественном заседании, посвященном Дню изобретателя и рационализатора. Коллектив ОАО «Татнефть» в числе лучших предприятий и организаций в изобретательской, рационализаторской и патентно-лицензионной работе по итогам 2012 года награжден почетной грамотой и благодарственным письмом Министерства экономики РТ. Министр экономики РТ Артем Здунов отметил, что в Татарстане реализуется программа «Развитие рынка интеллектуальной собственности на инновационные регионы России. Рационализаторская и изобретательская деятельность акционерного общества «Татнефть» способствует реализации указанной республиканской программы. В 2012 году специалисты компании внедрили 11562 рационализаторских предложения, изобретения, полезные модели и программ ЭВМ. В Федеральный институт промышленной собственности направлено 244 заявки на предполагаемые изобретения и полезные модели, получено 246 охранных документов.

Регионы готовятся к PROEstate

Представители регионов России формируют программы участия в VII Международном инвестиционном форуме PROEstate, который состоится 9-11 сентября 2013 года в Москве. Региональные администрации и представители бизнес-сообщества станут экспонентами и примут участие в деловой и конкурсной программе форума. Уже известно, что собственники стендов в рамках экспозиции представят администрация города Перми. На выставке представители Урала презентуют наиболее интересные проекты, проведут ряд переговоров и обсудят перспективы развития регионального рынка недвижимости. Ожидается, что экспонентами PROEstate станут также и другие города. В частности, планируется участие в выставке администраций Самары, Екатеринбурга, Псковской, Калужской и Ленинградской областей. Кроме того, будут представлены стенды региональных игроков рынка. На форуме состоится презентация потенциальных площадок — участников Всероссийского конкурса молодых архитекторов «Молодая архитектура в современном девелопменте». В настоящее время о своем желании участвовать в проекте заявили Сургут, Екатеринбург, Ульяновск, Красноярск, Казань и Московская область. На PROEstate Жюри выберет 3 конкурсные площадки, которые и будут предложены молодым архитекторам для создания конкурсных работ.

Гибкое решение минимизирует риски

Компания Infor, лидирующий поставщик приложений для бизнеса, обслуживающий более 70000 клиентов по всему миру, объявил о всеобщей доступности решения Infor Implementation Accelerator (Ускорители внедрения) для компаний пищевой промышленности и производителей напитков. Оно разработано специально для желающих оперативно внедрить систему планирования ресурсов (ERP) с возможностью масштабирования при росте компании. «Ускорители внедрения» от Infor — это предварительно сконфигурированные отраслевые и продуктовые решения, основанные на новейших версиях программных комплексов и созданные для обеспечения ключевых бизнес-процессов в компаниях, специализирующихся на производстве кондитерских и хлебобулочных изделий, молочных продуктов, белка, фруктов, овощей, других пищевых продуктов и напитков. Сокращение времени внедрения поможет компаниям пищевой промышленности и производителям напитков снизить стоимость, минимизировать риск и ускорить возврат инвестиций. Предварительно отлаженные решения позволяют быстрее внедрять усовершенствования в бизнес-процессы и возвращать затраченные на внедрение средства. Решение Infor Implementation Accelerator обеспечивает клиентов готовыми к использованию бизнес-процессами, обучающими материалами и шаблонами, позволяя получить преимущество от внедрения немедленно. Специально созданные, чтобы отвечать запросам подразделений в компаниях пищевой отрасли, эти решения открывают дополнительные возможности в таких сферах, как работа с клиентами, производство, поставки, финансы и контроль качества.

ВАС поддержал позицию ТПП РФ

Высший Арбитражный Суд Российской Федерации (ВАС РФ) 28 июня 2013 года вынес Определение об отказе в передаче дела № А56-35775/2011 в Президиум Высшего Арбитражного Суда РФ. Судья дела следующая: законно ли торговые-промышленные палаты ограничивают прием в свои ряды «чужих» организаций и предпринимателей, то есть зарегистрированных и работающих не на территории деятельности соответствующей палаты, и могут ли судебные инстанции своим решением отменить это ограничение? Так, Ленинградская областная торговая-промышленная палата попыталась обойти это ограничение следующим образом. Формально отказав компании из Санкт-Петербурга в приеме в члены областной палаты, в ходе судебного заседания требования данной петербургской компании о вступлении палата признала полностью. Высшая судебная инстанция своим Определением поддержала позицию ТПП РФ и подтвердила законность применения судами абзаца 4 статьи 21 Устава ТПП РФ при обжаловании организациями и предпринимателями отказа в приеме в члены ТПП РФ, если они не находятся и не ведут деятельность на территории ее ответственности. Коллекция судей ВАС РФ поддержала выводы нижестоящих судов о том, что свобода деятельности некоммерческой организации не может быть истолкована как ее обязанность принять в свои члены каждого, игнорируя при этом положения своего устава и не учитывая права и интересы других членов организации. В Определении говорится: «Наличие у организации права вступать в торговую-промышленные палаты Российской Федерации не исключает саму возможность установления в уставах названных организаций условий такого членства, в частности о членстве по месту нахождения вступающих в палаты организаций».

Эффект разделения

«Газпром нефть» реорганизует региональные продажи

Елена Стольникова

Компания «Газпром нефть» объявила о реорганизации структуры региональных продаж, которая предполагает разделение оптового и розничного бизнеса на всех уровнях. Основная цель проекта — повышение эффективности продаж и корпоративного управления, в частности — за счет упрощения и укрупнения структуры продаж, разделения финансового результата оптового и розничного бизнеса.

Как рассказал в рамках презентации новой структуры директор по региональным продажам «Газпром нефти» Александр Крылов, еще в 2009 году с целью динамичного и поступательного развития компании была разработана стратегия сбыта нефтепродуктов на рынках Российской Федерации и СНГ. Этот документ предусматривал амбициозные цели, которые можно объединить в три группы: рост масштабов бизнеса, его эффективность и развитие нового бренда сети АЗС «Газпромнефть», который тогда только выходил на рынок.

С момента принятия стратегии компания значительно расширила масштабы своего бизнеса и фактически вдвое увеличила количество региональных присутствия. Размер сети увеличился за это время в полтора раза. «Для формирования имиджа современной АЗС мы активно развивали и продолжаем развивать целый комплекс услуг для наших клиентов. Особое внимание мы уделяем соблюдению высоких стандартов обслуживания



ния, контролю качества топлива», — отметил Александр Крылов.

Разделение оптовых и розничных продаж также соответствует подписанному в феврале 2013 года «Газпром нефтью» и Федеральной антимонопольной службой России «Правилам торговой практики ОАО «Газпром нефть» в отношении реализации бензинов и дизельных топлив в Российской Федерации». Документ, разработанный «Газпром нефтью», призван обеспечить максимальную прозрачность оптовых продаж нефтепродуктов и определить основные принципы их реализации, в том числе — приоритетность поставок на внутренний рынок и единый порядок ценообразования. Для управления оптовыми продажами «Газпром нефть» зарегистрировала в Санкт-Пе-

тербурге новую компанию — ООО «Газпромнефть-Региональные продажи» с четырьмя филиалами-кластерами: центральным в Москве, уральским в Тюмени, западно-сибирским в Омске и восточно-сибирским в Кемерове.

«Газпромнефть-Региональные продажи» занимается продажей нефтепродуктов мелкооптовым клиентам и региональной логистикой. Центральный оптовый кластер стал пилотным и начал операционную деятельность в апреле 2013 года. В него вошли Москва и Московская область, Санкт-Петербург и Ленинградская область, Ивановская, Калужская, Нижегородская, Новгородская, Псковская, Тверская и Ярославская области. Остальные филиалы начали свою операционную деятельность с 1 июня.

Реорганизация розничных продаж началась в июне 2013 года с объединения предприятий нефтепродуктообеспечения в три кластера: центральный в Санкт-Петербурге, уральский в Екатеринбурге и сибирский в Новосибирске.

«Главная задача компании остается прежней — обеспечить качественным топливом всех конечных потребителей. «Газпром нефть» первой из нефтяных компаний проводит реорганизацию для достижения еще более высоких результатов как в сети АЗС «Газпромнефть», так и в оптовом бизнесе. В частности, для клиентов оптового бизнеса важным итогом реорганизации станет повышение прозрачности сбытовой деятельности компании», — отметил директор по региональным продажам «Газпром нефти» Александр Крылов.

Партнерская встреча-2013

EKF Electrotechnica создает СРО

Международный электротехнический холдинг EKF Electrotechnica объявил о создании НП «ЭКФ Электромастер», которое к началу 2014 года планируется зарегистрировать как саморегулируемую организацию.

В Подмоскowie в конце июня состоялось одно из самых ожидаемых и мероприятий международного электротехнического холдинга EKF Electrotechnica — Партнерская встреча-2013. Событие посетили свыше 300 партнеров EKF из России и стран ближнего зарубежья. В рамках деловой программы партнерской встречи состоялись выступления первых лиц компаний: главы правления EKF Group Евгения Ой-

сачера, директора по международному инвестициям и развитию Дмитрия Назарова, гендиректора EKF Владимира Масло, директора по маркетингу Александра Тезяева. Ключевым моментом в конференции стала презентация нового проекта — некоммерческого партнерства (НП) «ЭКФ Электромастер», объединения организаций в сфере электрооборудования и электромонтажных работ низкого напряжения. Представил проект руководитель «ЭКФ Электромастер» Игорь Сивенок. «Создание НП во многом упростит и ускорит работу, станет гарантом безопасности для участников, позволит оптимизировать производство, в целом, сделает работу более эффективной», — отметил он.

«Идея создания организации лежала на поверхности. «EKF работает на строительном рынке уже более 10 лет, за это время мы пришли к пониманию неэффективности разрозненных услуг, которые предлагают компании в области обеспечения объекта электроэнергией», — рассказывает Александр Тезяев. — «ЭКФ Электромастер» — готовый проект, «коробочное решение», которое можно купить по разумной цене. Г-н Тезяев отмечает очевидные плюсы объединения для компаний и отрасли в целом: строительный рынок получает в лице СРО защиту от оказания некачественных услуг, EKF — контроль всего проекта: от поставки комплектующих до его сдачи.

Мини УГМК-Сталь

Подготовка к комплексным испытаниям оборудования

Металлургический мини-завод УГМК-Сталь в Тюмени готовится к комплексным испытаниям оборудования. В настоящее время строительство вышло на завершающую стадию, перейти от испытаний к выпуску продукции планируется до IV квартала текущего года. Об этом рассказал директор филиала ООО «УГМК-Сталь» — металлургический завод по производству сортового проката» Сергей Глушков.

«Запуск завода — действительно тяжелый процесс, очень много агрегатов, много вопросов, которые приходится решать одновременно», — рассказал Сергей Глушков. — До IV квартала мы закончим все испытания и перейдем к выпуску продукции». Основная технологическая линия состоит из двух цехов. В сортопрокатном продолжается монтаж прокатного стана и идет подготовка к комплексным испытаниям. Кроме того, мини-завод включает в себя кислородную установку (производительностью 3,5 тыс. куб. м в час), сеть газочистных сооружений (эффективность более 99,4%) и очистных сооружений проливных стоков. «Завод оснащен самыми передовыми технологиями, позволяющими минимизировать выбросы и практически свести их к нулю», — рассказал Сергей Глушков. — Эффективность газоочистки 99,4% — очень хороший показатель, безусловно, мы его добьемся».

Сергей Глушков подчеркнул, что «мини» — это предприятие не полного металлургического цикла: на тюменском заводе отсутствует коксохимическое и аггломерационное производство. «Нет мартеновских печей, нет конвертеров. У нас — электро-



печь. И выплавка стали — процесс расплавления металлолома при помощи электроэнергии. Уровень оснащения мини-завода УГМК-Сталь в этот же день оценили представители японской делегации предпринимателей во главе с чрезвычайным и полномочным послом Японии в России Тихаито Харала. Гости прибыли в Тюмени в целях расширения экономических связей и презентации собственных технологий. Строительство металлургического завода по производству сортового проката реализуется в рамках договора о

сотрудничестве между Уральской горно-металлургической компанией (УГМК) и правительством Тюменской области. Непосредственно реализацией проекта занимается дивизион черной металлургии УГМК — ООО «УГМК-Сталь». Оценочная стоимость завода — порядка 22 млрд руб. Завод рассчитан на производство 545 тыс. т стального металлопроката в год. Новое предприятие для Тюмени — это 1050 современных рабочих мест и порядка 600-700 млн руб. ежегодных налоговых поступлений в бюджеты всех уровней.



ЦИТАТА НЕДЕЛИ

Владимир Путин, Президент Российской Федерации

«Чтобы развиваться, идти вперед нашим компаниям, предприятиям, включая малый и средний бизнес, необходимы дешевые и, как принято в таких случаях говорить, «длинные» деньги. Прежде всего, конечно, заемные средства. Однако, по мнению самих предпринимателей, стоимость банковских кредитов сейчас явно завышена».

НОВОСТИ

Официальный перевозчик

Аэрофлот выступает официальным авиаперевозчиком XXVII Всемирной летней Универсиады 2013 года в Казани. Аэрофлот осуществляет авиаперевозку спортсменов, судей, организаторов и иных участников Всемирных летних студенческих игр в рамках партнерского договора, заключенного с АНО «Исполнительная дирекция Казань 2013». Авиакомпания выполняет регулярные рейсы по маршруту Москва — Казань — Москва с 2010 года. В связи с проведением Универсиады увеличено количество полетов на этом направлении до шести ежедневных рейсов. Поддержка спорта и физкультурного движения — одно из приоритетных направлений деятельности авиакомпании. Аэрофлот активно поощряет развитие собственных спортивных команд и поддерживает крупнейшие события в области международного спорта: является спонсором ПФК «ЦСКА», генеральным партнером зимних Олимпийских и Паралимпийских игр 2014 года в Сочи, многократно оказывал содействие шахматным, футбольным и теннисным турнирам, является официальным партнером и авиаперевозчиком сборной команды России по футболу. Особое внимание компания уделяет поддержке детского и юношеского спорта.

ТПП Берлина: презентационный семинар

В Москве прошел семинар «Практика работы торгово-промышленной палаты Берлина», организованный МТПП при поддержке Российско-Германской внешнеторговой палаты. Московская и Берлинская торгово-промышленные палаты активно развивают свое сотрудничество. На основании договоренностей, достигнутых во время визита в Берлин президента Московской ТПП Михаила Кроулева, специалисты Берлинской ТПП поделились опытом работы с коллегами из Москвы. С основным докладом о работе торгово-промышленной палаты Берлина выступил управляющий директор Ян Элер. «Главное отличие между нашими палатами в том, что в Германии членство в ТПП является обязательным. Поэтому у нас в Палате состоит 275 тыс. предприятий и организаций. Это позволяет нам быть очень сильной структурой. На основе федерального закона Германии мы, по сути, действуем как государственные органы, что позволяет государству иметь меньше органов управления экономической и не тратить деньги на содержание большого аппарата чиновников. Идея состоит в том, что мы официально представляем интересы бизнеса. Поэтому к нам прислушивается государство, и многие наши предложения обретают форму законов. При этом мы не получаем дотаций от государства, что обеспечивает полную независимость от власти».

Наука — инженер — промышленность

Делегаты прошедшего в Комсомольске-на-Амуре первого Дальневосточного Конгресса инженеров «Наука — инженер — промышленность» посетили филиал компании «Сухой» — КИА-АЗ имени Ю.А. Гагарина. Гости, среди которых были члены Совета Федерации ФС РФ, представители вузов и научной общественности, журналисты ознакомились со всем циклом производства самолетов гражданской авиации. Делегаты конгресса побывали в Инженерном центре предприятия, где им рассказали об основных направлениях реализации инженерно-технических проектов в программах компании «Сухой», создании эффективной производственной среды на заводе и том качественном прорыве, который совершил КИААЗ, перейдя от «бумажного» к электронному 3D-моделированию самолетов. Гости познакомались с работой агрегатно-сборочного производства, посетили участки ручной и автоматической сборки частей фюзеляжа самолета «Сухой Суперджет 100», участки штампо-заготовительного и механо-обрабатывающего производства, а также цех окончательной сборки этих современных лайнеров.

Рацпредэффект

Экономический эффект от внедрения рацпредложений на Комсомольском авиационном заводе компании «Сухой» составил более 36 млн руб. За 2012 год и 5 месяцев текущего года в производство было внедрено 1160 предложений, 148 изобретений, полезных моделей, промышленных образцов, программ для ЭВМ и баз данных. За прошедший период от использования рацпредложений при производстве деталей самолетов существенно уменьшена норма расхода алюминиевых сплавов, сталей, высокопрочных сплавов, проводов и жгутов. В результате работы по улучшению технологического обеспечения производства получен экономический эффект в сумме 20,3 млн руб. В результате использования предложений новаторов снижены затраты на производство ряда модификаций боевой авиатехники и среднемагистрального лайнера «Сухой Суперджет-100». Экономленные средства направлены на развитие производства. За большой вклад в развитие научно-технического прогресса 67 работников предприятия награждены благодарностями, почетными грамотами и ценными подарками.

Оборонное соглашение

В Санкт-Петербурге в рамках VI Международного военного-морского салона подписано Соглашение между ОАО «НПО «Сатурн» и ОАО «Центр судоремонта «Звездочка» о взаимодействии при осуществлении технического сотрудничества. «Соглашение подразумевает совместное проведение работ по возможной модернизации кораблей», — комментирует директор программы морских ГТД ОАО «НПО «Сатурн» Дмитрий Новиков, — с применением газотурбинных двигателей и агрегатов НПО «Сатурн». Реализация Соглашения будет способствовать созданию импортнезависимого российского производства корабельных газотурбинных энергоустановок».

Испытания «Ориона»

Специалисты ЦАГИ завершили очередной цикл работ по формированию облика беспилотного летательного аппарата «Орион». Главным исполнителем и заказчиком исследований является ЗАО «Транзас». Данная программа разрабатывается в интересах гражданского использования. Основой летательного аппарата такого класса является высокоскоростное ламинарное крыло большого удлинения, разработанное специалистами ЦАГИ. Выполнение высоких требований по продолжительности полета такого БЛА возможно только благодаря комплексному подходу к проектированию крыла и компоновки в целом, правильному выбору основных критериев.

НОВОСТИ / КОММЕНТАРИИ



Первая пятилетка успешной работы крупного инвестпроекта в Подмоскowie

Dow в России

Пятилетие запуска производства в Раменском



Наталья Вигуль

Компания Dow вместе с заказчиками и представителями местной власти отметили 5 лет со дня запуска производства в городе Раменское (Московская область). В официальной церемонии, состоявшейся на производственном объекте в Раменском, приняли участие сотрудники компании, заказчики, администрация района и журналисты. Участников также пригласили совершить экскурсию по заводу, чтобы узнать больше о процессе производства, ассортименте продукции и ее применении в промышленности.

ООО «ФИННДИСП», дочернее предприятие компании Dow Chemical, официально за-

регистрированное в 2003 году, в 2008 году локализовало первую партию продукции для российского рынка. Сегодня ООО «ФИННДИСП» — это современный завод, который выпускает две полимерные дисперсии для производства упаковочной липкой ленты, для изготовления интерьерных и фасадных красок, а также использующихся в качестве связующего вещества в грунтовках и клеях на водной основе.

«Производственная площадка в городе Раменское является одним из ключевых предприятий Dow в России и странах СНГ — регионе, где мы непрерывно ведем свою деятельность на протяжении почти 40 лет», — отметил Питер де Грут, генеральный директор Dow в России и СНГ. — Наш завод выпускает продукцию и материалы высшего качества, соответствующие всем произ-

водственным стандартам. Такие показатели являются результатом приверженности и вклада со стороны каждого отдельного сотрудника. Мы рады, что наши заказчики и Администрация Раменского района присоединились сегодня к праздничной столь важной для нас событию.

«Пятилетний юбилей, который мы отмечаем сегодня, является ключевым моментом для нашей компании, каждого сотрудника, наших заказчиков и жителей Раменского. За эти годы мы предоставили нашим заказчикам преимущества, необходимые им для успешного ведения бизнеса и достижения успеха, заслуживая их уважение день за днем», — отметил Сергей Бенденко, генеральный директор и директор производства ООО «ФИННДИСП». — Кратчайшие сроки выполнения заказов, на-

дежное исполнение договорных обязательств, а также строгое соответствие технике безопасности и высочайшим стандартам качества — наши основные принципы успешного сотрудничества с заказчиками и деловыми партнерами.

Компания содействует экономическому развитию Раменского и принимает непосредственное участие в общественной жизни города и района. Благотворительные программы, в основном, направлены на улучшение жилищных условий, финансирование ремонта фасада 1-й школы, замену устаревшей системы водоснабжения и отопления в местном детском доме, а также поддержку региональных образовательных и спортивных инициатив.

«Сегодня на территории Раменского района имеется современное высокотехнологичное производство, которое отвечает всем стандартам техники безопасности и экологичности. Полная автоматизация технологического процесса способствует получению высококачественной продукции, которая хорошо известна и востребована на местном рынке», — отметил Владимир Долгушин, заместитель главы администрации Раменского муниципального района. — Думаю, что достигнутое за пять прошедших лет не предел и у руководства имеются планы по дальнейшему развитию производства за счет внедрения новых технологий и современного оборудования».

Господин Долгушин поздравил коллектив с праздником и вручил сотрудникам компании ООО «ФИННДИСП» почетные грамоты и ордена от имени Главы Раменского муниципального района.

получения водно-дисперсионных красок и адгезивов постоянной липкости. Совместное предприятие «Дау Изолан» запустило в 2009 году производство полиуретановых систем на новом современном заводе во Владимире.

Dow является многоотраслевой химической компанией, которая использует достижения науки и техники на благо прогресса человечества. Компания применяет возможности химии и инновационные технологии, с учетом принципов устойчивого развития, для решения насущных мировых проблем: обеспечение чистой питьевой водой, производство возобновляемой энергии, энергосбережение и повышение продуктивности сельского хозяйства. Богатый

ассортимент производимой продукции и разрабатываемых передовых решений находит широкое применение в таких быстроразвивающихся отраслях, как электроника, водоснабжение, энергопотребление, лакокрасочные материалы и сельское хозяйство. Компания предлагает своим заказчикам в 160 странах высокотехнологичные материалы, продукты специальной химии, продукты для сельского хозяйства и широкий выбор пластмасс. В 2012 году объем продаж Dow составил около \$57 млрд, а штат сотрудников насчитывал около 54000 человек во всем мире. Ассортимент продукции компании включает свыше 5000 наименований, которые производятся на 188 заводах в 36 странах мира.

Интеллект месторождения

Schneider Electric представила новые решения

Компания Schneider Electric — мировой эксперт в области управления электроэнергией — представила ключевые интегрированные решения для предприятий ТЭК на 12-й Московской международной выставке «Нефть и Газ» / MIOGE 2013. На стенде Schneider Electric были представлены решения по диспетчеризации ключевых объектов отрасли всех уровней — от добычи до переработки, системы по тучету электроэнергии, управления транспортировкой углеводородов, системы доступа и видеонаблюдения за опасными участками производства и др.

«Schneider Electric на российском рынке находится уже давно. Мы прочно заняли позиции одного из ключевых поставщиков интеллектуального оборудования для нефтегазовой отрасли. Для нашей компании российский рынок является четвертым по объему продаж в мире, но по оборудованию для нефтегазового комплекса Россия для нас номер один», — подчеркнул Директор департамента «Нефть и газ» Schneider Electric в России Михаил Черкасов. —



«Выставка «Нефть и Газ» — повод еще раз показать нашим клиентам и потенциальным партнерам, что в компании идет начавшийся несколько лет назад процесс трансформации: мы продаем теперь не только продукты, как это было традиционно. Сегодня Schneider Electric представляет проекты, кото-

рые сам готов брать под ключ, комплексные системные решения». Среди системных решений, представленных на стенде, центральное место заняли системы оснащения интеллектуального месторождения SmartField — решение для повышения эффективности производства при максимальной добыче, направ-

ленное на снижение механических повреждений и простоев, а также система диспетчерского управления транспортировкой нефти и газа. В рамках конгресса специалисты компании также приняли участие в тематической сессии «Современные решения по управлению нефтегазовыми объектами».

Компания Schneider Electric является мировым экспертом в управлении электроэнергией. Подразделение компании успешно работает более чем в 100 странах. Schneider Electric предлагает интегрированные энергоэффективные решения для энергетики и

инфраструктуры, промышленных предприятий, объектов гражданского и жилищного строительства, а также центров обработки данных. Более 140000 сотрудников. Оборот компании в 2012 году достиг 24 млрд евро. ЗАО «Шнейдер Электрик» имеет коммер-

ческие представительства в 19 городах России с головным офисом в Москве. Производственная база Schneider Electric в России представлена тремя действующими заводами, тремя логистическими центрами, собственным научно-техническим центром.



Решения по диспетчеризации ключевых объектов всех уровней — от добычи до переработки

Брянская техника

Представительный показ в Бронницах

Евгения Дмитриева

В преддверии праздника военных автомобилей в подмосковных Бронницах на полигоне НИИЦ АТ 3 ЦНИИ МО РФ состоялся внушительный показ военной автомобильной техники (ВАТ). Свою продукцию представили все ведущие производители ВАТ, среди которых особенно выделяется Брянский автомобильный завод, представивший специальные колесные шасси и колесные тягачи (СКШТ) — особый вид транспортной техники для наиболее важных образцов вооружения и военной техники (ВВТ), способных решить исход любой боевой операции. Кроме БАЗа никто в России такую технику серийно не изготавливает.

ЗАО «БАЗ» — одно из ведущих российских предприятий по разработке и производству специальных колесных шасси и тягачей высокой проходимости. С 1958 года на заводе разработано более 70 образцов техники, широко известных не только в России, но и далеко за ее пределами. Брянский автомобильный завод является одним из основных разработчиков и изготовителей специальной военной автомобильной техники для нужд Министерства обороны РФ. Для различных комплексов вооружения было поставлено свыше 25000 единиц техники. На шасси «БАЗ» были смонтированы такие известные системы вооружения, как, тактические ракетные комплексы «Луна» и «Точка» (шасси 135ЛМ и БАЗ-5921/22), зенитно-ракетный комплекс «Оса» (шасси БАЗ-5937/39), реактивная система залпового огня «Ураган» (шасси 135ЛМП), оперативно-так-

тический ракетный комплекс «Ока» (шасси БАЗ-6944), и многие другие, в том числе ЗРК «Триумф» (шасси БАЗ-6402). Продукция завода находит широкое применение при монтаже крановой техники (автокраны «Ивановцы») и оборудования для нефтегазовой отрасли. Мобильные буровые установки и агрегаты для ремонта скважин, смонтированные на шасси «БАЗ», активно используются крупнейшими нефтегазовыми компаниями, такими

— седельный тягач БАЗ-6402 в составе пусковой установки зенитно-ракетной системы С-400, специальные колесные шасси БАЗ-6909 и БАЗ-69092, балластный тягач БАЗ-6306 и новейшую разработку — «широкий» седельный тягач БАЗ-6403.01, который расширил семейство «Вошина-1».

Кроме того были представлены два образца систем самопогрузки-разгрузки типа «мультилифт», которые также в производственной програм-

Показ привлек внимание высшего руководства Министерства обороны РФ. За день до официальных мероприятий начальник Главного автотранспортного управления генерал-лейтенант Александр Шенченко встретился с представителями Брянского автомобильного завода и высказал мнение о том, что техника семейства «Вошина-1» является незаменимой для ряда комплексов и систем ВВТ. Министр обороны РФ



как «Газпром», «Сургутнефтегаз», «Транснефть», «Роснефть» и другие. Техника «Брянского автомобильного завода» ежегодно участвует в параде на Красной площади в Москве.

О важности ВАТ говорит тот факт, что сегодня более 90% систем и комплексов ВВТ монтируются на автомобильных базовых шасси. БАЗ представил в Бронницах-1»

ме нашего завода. Эти системы позволяют значительно сократить время погрузки, выгрузки, доставки военного имущества непосредственно на боевые позиции войск и не требуют никаких дополнительных устройств или приспособлений. Они позволяют значительно облегчить доставку грузов, что повышает возможности войск при ведении боевых действий.

Сергей Шойгу в ходе осмотра экспозиции посетил стенд Брянского автомобильного завода, выслушал доклад Председателя Совета директоров ЗАО «БАЗ» Александра Елисеева и осмотрел экспозицию. В дальнейшем шасси и тягачи, а также системы «Мультилифт» были показаны министру обороны и сопровождавшим его лицам в движении на полигоне.

Из кризиса — к успеху

CTS Invest начинает работы по модернизации и развитию



Светлана Гуляева

Компания CTS Invest начинает работы по модернизации и развитию целлюлозного завода в городе Питкяранта. Планы компании CTS Invest по выводу завода из кризиса включают масштабную программу модернизации производства, развития продаж и другие конкретные шаги в области долгосрочного партнерства. Суммарный объем планируемых инвестиций на период ближайших трех лет — около 2 млрд руб. В посвященной этому проекту пресс-конференции приняли участие генеральный директор CTS Invest Виталий Лисунов, заместитель главы министерства экономического развития правительства Республики Карелия Валентин Чмил, руководители и ключевые представители организаций — стратегических партнеров инвестиционного проекта: глобальной компании по продажам целлюлозы Price & Pierce, консалтинговой компании Vision Hunters, НИПИ «Кузбасспроект», российско-шведской компании «СВЕКО Союз Инжиниринг», Банка ВТБ и «Экспобанка».

По словам представителей CTS Invest, компания взяла на себя задачу вывода целлюлозного завода в городе Питкяранта из кризиса, и сейчас, непосредственно

после завершения процедуры банкротства завода, развернет работу по полномасштабной модернизации производства и реорганизации деятельности предприятия, которое играет важную роль в экономике Северо-Западного региона и Республики Карелия. Для этого был разработан инвестиционный план, в рамках которого предусмотрен ряд мероприятий.

Разработку и реализацию мероприятий в рамках инвестиционного плана сопровождает компания Vision Hunters (Финляндия), одна из самых авторитетных бизнес-консалтинговых организаций на европейском рынке. Vision Hunters — консалтинговая компания, которая специализируется на стратегических вопросах развития и сделок слияния-поглощения в лесном и энергетических секторах промышленности в глобальном масштабе. Штаб-квартира находится в Финляндии в городе Эспоо. Компания работает по заказу ООО «Питкяранта Палп» над разработкой стратегического плана развития завода. Работа была начата в мае 2013 года и проходит в тесном сотрудничестве и кооперации с руководством и собственниками предприятия. Новый стратегический бизнес-план, касательно долгосрочного будущего завода, будет подготовлен к сентябрю текущего года.

Маркку Тонккюнен, заместитель председателя правления компании Vision Hunters, обладающий более 30 летним опытом практической работы в глобаль-

ной целлюлозно-бумажной промышленности по разработке и реализации стратегий отметил: «Завод обладает потенциалом развития в долгосрочном плане. Приятно вести работу с новыми собственниками завода, у которых есть конкретные идеи дальнейшего обновления предприятия. Хотели бы также поблагодарить Главу Республики Карелия А. П. Худилайна и министра экономического развития В.Я. Чмиля за активную позицию по поиску наилучших вариантов будущего завода. Благодаря им стала возможна наша совместная работа».

В рамках инвестиционного плана предусмотрено подписание соглашения о сотрудничестве с глобальной компанией по продаже целлюлозы Price & Pierce, которое станет партнером, представляющим интересы Целлюлозного завода за пределами России и СНГ, обеспечивая прямой выход на потребителей по всему миру в течение трех лет. Price & Pierce — аффилированная компания таких гигантов индустрии, как Gould Paper Corporation (США) и Japan Pulp and Paper Company Ltd., имеющая более 70 торговых представительств в мире. Подписание соглашения о намерениях заключить договор о сотрудничестве между компаниями CTS Invest и Price & Pierce состоялось в ходе пресс-конференции.

Для обеспечения таких объемов продаж соответствующими объемами продукции предполагается модернизация производства с целью доведения его до уровня европейских и международных стандартов. Активное участие в этом проекте примет российско-шведское совместное предприятие «СВЕКО Союз Инжиниринг» (разработка новой системы энергетического комплекса, что приведет к повышению конкурентоспособности продукции Целлюлозного завода) и НИПИ «Кузбасспроект» (проект модернизации корыстного котла для эффективной утилизации промышленных отходов).

Масштабная реорганизация и реконструкция одного из важнейших предприятий отрасли в Северо-Западном регионе получили поддержку Правительства Республики Карелия и крупных банков, которые стали партнерами в инвестиционном проекте — Банк ВТБ и «Экспобанк».

«Наша цель — создать рентабельное, экологически чистое предприятие европейского уровня», — подчеркнул генеральный директор CTS Invest Виталий Лисунов. — У нас есть для этого ресурсы, опыт и знания, а также поддержка органов государственной власти и бизнес-сообщества».

454 компании со всего мира

Итоги Международного салона «Комплексная безопасность — 2013»

Подведены итоги VI Международного салона «Комплексная безопасность — 2013», который в соответствии с распоряжением правительства Российской Федерации от 28 июля 2011 года №1310-р был проведен в Москве в конце мая. Организаторы Салона: МЧС России, МВД России, Федеральная служба по военно-техническому сотрудничеству (ФСВТС) России. На официальном открытии выступили: министр по чрезвычайным ситуациям Владимир Пучков; заместитель министра внутренних дел Сергей Герасимов; заместитель председателя Совета Федерации РФ Юрий Воробьев. Общая экспозиционная площадь Салона составила 27 тыс. кв. м, из них 22 тыс. кв. м — в павильоне и на открытых площадках — 5 тыс. кв. м. Общая площадь выставки, которая была занята стендами экспонентов (нетто) составила, по данным аудита, более 13,6 тыс. кв. м.

Владимир Пучков в своем выступлении отметил, что «за прошедшие годы Салон приобрел мощный международный авторитет, и стал одной из ведущих мировых площадок, демонстрирующих достижения науки, техники и технологий в области обеспечения комплексной безопасности... Каждый день наши подразделения в мирное время выполняют боевые задачи, и для них необходимо создавать новые средства обеспечения безопасности граждан». Сергей Герасимов сказал об уникальности выставки и постоянном увеличении ее масштабов, а также выразил уверенность, что при ее осмотре не будет равнодушных. По окончании церемонии открытия выставки руководители министерств и ведомств осмотрели отдельные экспозиции, оценили работу ряда представленных комплексов и систем в действии.

Традиционные тематические разделы Салона «Комплексная безопасность — 2013»: пожарная безопасность, средства спасения, техника охраны, комплексная безопасность на транспорте, защита и оборона, промышленная безопасность, безопасность границы, ядерная и радиационная безопасность, информационные технологии, экологическая безопасность и медицина катастроф.

На Салоне представители рабочей группы МЧС России ознакомились с представленными разработками, и впоследствии сформируют предложения о возможности их закупки для выполнения задач министерства. Большое внимание посетителей привлекла обширная экспозиция на тему «Обеспечение безопасности на водных объектах». На многих стендах были представлены новые технологии для Министерства обороны России, среди которых можно отметить многофункциональный робототехнический комплекс для разминирования.

В ходе работы Салона состоялись следующие ключевые мероприятия: XVIII Международная научно-практическая конференция по проблемам защиты населения и территорий от чрезвычайных ситуаций «Проблемы обеспечения безопасности жизнедеятельности муниципальных образований: пути решения»; Всероссийская научно-практическая конференция «Обеспечение промышленной безопасности опасных производственных объектов на современном этапе»; актуальный семинар: «Природные и техногенные риски в условиях глобального

сферах безопасности.

В числе организаторов конференций и круглых столов, как государственных, так и частных структур: Департамент пожарно-спасательных сил, специальная пожарная охраны и сил гражданской обороны МЧС России, Управление Государственной инспекции по маломерным судам



потепления климата» и другие. Всего состоялось более трех десятков интереснейших и актуальных целевых мероприятий деловой программы Салона, экспонентами представлено много новинок по направлениям, проведен ряд переговоров о государственно-частном партнерстве в различных

Международного салона. Тема мероприятия: «Проблемы психологических последствий, связанных с радиационными авариями и другими чрезвычайными ситуациями». Организатором международной конференции выступил Центр экстренной психологической помощи МЧС России.

Самая главная проблема для любого ответственного государства — обеспечение безо-

23 мая продолжил свою работу многодневный Международный конгресс «ТЭК России: приоритетный вектор развития — безопасность», состоявшаяся Конференция «Обеспечение пожарной безопасности объектов ТЭК». Большой интерес участников и посетителей вызвало мероприятие на

МЧС России, начальник научно-исследовательского центра «Робототехника», д.т.н., полковник внутренней службы С.Париченко перечислил основные направления развития специализированной робототехники, отметил высокий уровень докладчиков и демонстрационных материалов, а

активность докладчиков и слушателей, ведь почти по каждому докладу были заданы тематические вопросы.

У входа в павильон можно было ознакомиться с линейкой средств различного назначения, которые так необходимы при работе пожарных и спасателей в критических и опасных условиях. На открытых площадках Салона перед павильоном демонстрировались уникальные образцы техники: пожарные подъемники (в действии), специализированные средства различного назначения на базе отечественных и зарубежных шасси, катера пожарные и медицинские, мощные устройства пожаротушения на разных принципах, мобильные медицинские комплексы и другие интересные многофункциональные экспонаты.

В ходе работы Салона состоялось награждение дипломами и медалями победителей конкурса «Национальная безопасность». Всего номинировано более 60 организаций, в числе которых научные, учебные и производственные государственные организации и частные компании, которые представили на Международном салоне передовые изделия

В ходе работы Салона прошло торжественное награждение дипломами и медалями победителей конкурса «Национальная безопасность». Всего в нем было номинировано более 60 организаций, в числе которых научные, учебные и производственные государственные организации и частные компании



актуальной теме: «Перспективы развития экстремальной робототехники в интересах МЧС и МВД России», которое состоялось 23 мая. В беседе с корреспондентом информационного агентства «Оружие России» модератор мероприятия — заместитель начальника института ФГБУ ВНИИПО

также сказал, что «информационное поле открыто для специалистов в деле совершенствования спетехники, в первую очередь, благодаря таким мероприятиям, как Международный салон «Комплексная безопасность». Конференция, по общему мнению, прошла успешно, была велика

и технологии. Настоящая проблема — реальная форма публичного признания государственных и предпринимательскими структурами достижений профессионалов отрасли безопасности. Прошел еще один конкурс — по 12 номинациям, где в состав экспертно-аналитической комиссии вош-

Московская Международная Бизнес Ассоциация

Александр Борисов: «По существу, в составе ММБА нашел свое отражение весь спектр бизнеса, работающего в России»



Александр Борисов, генеральный директор Московской Международной Бизнес Ассоциации

В России сегодня действует множество объединений деловых кругов как узко профессиональных, так и многопрофильных; как отечественных, так и иностранных. В этом ряду особняком стоит Московская Международная Бизнес Ассоциация (ММБА), отметившая недавно свое 15-летие. О том, что представляет на сегодняшний день ММБА, ее вклад в развитие страны мы говорим с генеральным директором Ассоциации Александром Борисовым.

— Александр Иванович, что представляет собой руководимая вами ассоциация? Какие ключевые задачи решает, какие цели ставит перед собой?

— Московская Международная Бизнес Ассоциация существует с ноября 1997 года. Идея ее создания родилась спонтанно у группы иностранных и российских компаний. Они предложили мэру Москвы организовать дополнительный канал диалога между администрацией и бизнес-сообществом. В составе Ассоциации — 200 компаний, банков и предприятий из 23 стран мира. Треть — крупные транснациональные корпорации: IBM, «Сименс», «НЕСТЛЕ», «Проктер энд Гэмбл», «Пепси-Кола», «Эрнст и Янг» и другие. Треть — российские компании со штаб-квартирами в Москве. Такие как «Банк Москвы» и «Крокус интернешнл» — наши учредители, «Аэрофлот», ИФК «Метропол» и так далее. И еще одна треть — региональные компании из 32 субъектов РФ.

Таким образом, если первоначально Ассоциация создавалась как инструмент помощи в первую очередь иностранным компаниям для выхода на московский и российский рынок, то по мере развития член-

ства она стала мультипрофессиональной, многорегиональной. По существу, в составе Ассоциации нашел свое отражение весь спектр бизнеса, работающего в России.

— Изменились ли за время существования ММБА ее задачи и характер деятельности?

— Безусловно, 15 лет в реалиях современной России — это большой срок для любой организации. Конечно, в нашей работе произошло немало изменений, ведь за эти годы изменилась страна, ее экономика, люди... С тридцати компаний, составлявших костяк ММБА в момент учредительного собрания в Кремлевском Дворце съездов, мы выросли до 200 в 2000 году и... приняли решение ограничить дальнейший количественный рост.

— Это, безусловно, нестандартный шаг, чем же он был вызван?

— Мы на опыте ошущили: для того, чтобы полноценно работать с каждой из компаний, входящих в состав Ассоциации, знать ее основные проблемы и трудности, необходимо установить ограничения в приеме новых членов. Понятно, что если их будет, допустим, 500 — может наступить определенная «сатурация», перенасыщение, и как результат — падение качества в работе с компаниями. Поэтому мы предпочли пойти по пути совершенствования состава Ассоциации, превратив ее в свободный клуб компаний — лидеров в своих сегментах рынка. А я как руководитель исполнительной дирекции знаю руководителей всех компаний-членов не только в лицо, но и по имени-отчеству, могу поздравить с днем рождения или с рождением ребенка. Поверьте, это много значит в установлении добрых доверительных контактов с членами Ассоциации.

Что касается наших задач, то они практически не изменились: помогать, советовать, защищать интересы компаний-членов, обеспечивать диалог бизнеса с властью, способствовать переменам в лучшую сторону делового климата в стране и продвигать позитивный имидж России и ее столицы за рубежом.

— Это действительно говорит о том, что ММБА — во многом особая

организация. А в чем еще ее отличие от аналогичных объединений бизнеса?

— Как я уже сказал, уникальный характер Ассоциации состоит в ее мультипрофессиональности. Она объединяет российские и иностранные, столичные и региональные, крупные, средние и даже небольшие компании, представляя тем самым практически полный срез делового сообщества. В Исполком ММБА в равной пропорции представлены власть (исполнительная и законодательная, федеральная, региональная и муниципальная) и бизнес (отечественный и зарубежный). Должность президента ММБА с октября 2012 года исполняет полномочный представитель правительства РФ в высших органах судебной власти Михаил Барщевский.

Еще нас отличает особый подход к членству в Ассоциации. Чтобы в нее войти, нужно предоставить серьезные рекомендации, пройти проверку служб экономической безопасности, но главное — предложить к реализации интересный проект, масштабную программу, инновационный продукт или технологию. Только после этого вопрос о членстве выносится на рассмотрение Исполкома Ассоциации. Поэтому для нас количество членов — не самоцель.

Есть и другие особенности работы с членами нашей Ассоциации, например — вовлечение компаний в работу с проектами других членов, городские программы и проекты. И все же самое основное отличие заключается в том, что мы работаем индивидуально с каждой компанией, стараемся понять, с какими проблемами и трудностями она сталкивается и что мы можем сделать, чтобы помочь преодолеть их, используя в том числе и возможности Исполкома ММБА, в который входят члены Совета Федерации, Государственной Думы, правительства Москвы, Московской области, московской Городской Думы.

— В настоящее время ММБА по праву считается организацией, во многом определяющей инвестиционный климат в столице России. Каким образом члены Ассоциации участвуют в процессе инвестирования в Россию и в Москву в частности?

— Статистика, которую мы ведем по иностранным компаниям-членам, говорит, что первые 10 лет со дня основания Ассоциации в среднем каждый год иностранных компаний-членов реализовывали где-то около одного миллиарда прямых (хочу это подчеркнуть особо) инвестиций в развитие производства, создание сетей дистрибуции, развитие инфраструктуры. А с 2008 года (в то время как для российских компаний этот период стал очень сложным, когда подавляющее большинство из них были вынуждены идти по пути снижения издержек, замораживания проектов) иностранные компании — члены ММБА удвоили иностранные инвестиции до \$2 млрд, а в 2009 году еще раз удвоили их до \$4 млрд. Этот процесс продолжился и в 2010, и в 2011 годах вплоть до 2012 года. Так что общий итог за все время существования ММБА по привлечению прямых иностранных инвестиций превысил уже \$30 млрд.

Но по большому счету для нас это не стало большим сюрпризом, потому что для иностранных компаний международного уровня, которые существуют по 50-100 лет, кризисы — это достаточно обычное явление. Многие из них такие кризисы проходили неоднократно, привычка работать в кризисных условиях у них есть, процедуры отработаны. И кризис, что называется, не застает их врасплох. С другой стороны, есть еще одно большое отличие между методами работы российской и иностранной бизнес-среды — это то, что иностранные компании привыкли работать на низкой марже прибыли. То есть? три-пять процентов годовой прибыли — для них вполне допустимо и даже нормальное явление. Для российского бизнеса это, конечно, недостаточный уровень прибыльности, и некоторые даже шутят: за 30% набраться не будем. Но кризис внес серьезные коррективы в поведение такого рода бизнесменов. И, наконец, последнее объяснение такой позиции иностранного предпринимательства в России. У них все-таки есть серьезная финансовая подушка безопасности в виде капиталов материнских компаний. И, конечно, те компании, которые чувствуют и

предвосхищают возобновление экономической активности и ощущают дальнейшую перспективность своей работы в России, именно в период кризиса покупают активы по другим ценам, по ценам рынка, а значит — с очень высокой степенью уверенности в том, что эти вложения в дальнейшем очень серьезно окупятся.

— Александр Иванович, в ноябре 2012 года состоялось очередное отчетно-выборное собрание, на котором президентом Ассоциации был избран Михаил Барщевский. В связи с этим, какие акценты в своей деятельности ставит перед собой ММБА на предстоящий период?

— Избрание Михаила Юрьевича президентом Ассоциации для нас стало весьма важным событием, поскольку он широко известен в общественных кругах и в государственном истеблишменте как человек, который имеет свою точку зрения на многие вопросы и умеет ее аргументировать. Уже в качестве президента ММБА он был утвержден руководителем экспертного совета при обдумывании по защите предпринимателей Б.Ю.Титове и стал инициатором известной идеи об амнистии предпринимателям, которая в конечном счете была поддержана президентом России и находится сейчас в Государственной Думе. В предстоящий период ММБА сосредоточит свои усилия на расширении участия своих представителей в общественных и экспертных советах при органах власти Москвы и Московской области, на проведении совместных мероприятий, нацеленных на ведение планов и директивных документов правительства обоих субъектов до широких предпринимательских масс, на консолидацию усилий по привлечению новых иностранных инвестиций в московский регион и укреплению его позитивного имиджа.

На среднесрочный период Исполком ММБА утвердил ряд конкретных программ работы. Федеральная программа «Иностранные компании — отечественные производители» будет направлена на изменение не всегда доброжелательного восприятия работающих в Москве и России иностранных компаний в обществен-

ном мнении и в глазах представителей государственной власти и политических партий. Программа планируется как долгосрочный комплексный набор мероприятий и инициатив (конференции, круглые столы, парламентские слушания, дискуссии в СМИ), инициируемый ММБА с последующим подключением других объединений деловых кругов. Идея программы поддержана вице-спикером Госдумы РФ Сергеем Железняком и вице-президентом ТПП РФ Г.Г.Петровым.

Региональная программа «Smart City — лаборатория будущего» нацелена на объединение под эгидой ММБА заинтересованных компаний, желающих внести свой вклад в формирование нового облика российской столицы с учетом подготовки мастер-плана Москвы и расширения ее границ, а также плана развития Московской области. Предлагается использовать пример и практический опыт таких компаний как IBM, Siemens, Mitsubishi, Hewlett-Packard, Gdf-Suez и др., имеющих серьезные наработки инновационных подходов в урбанистических проектах. Программа предполагает широкое участие всех заинтересованных компаний, как членов, так и партнеров ММБА. Программа поддержана мэром Москвы Сергеем Собяниным и правительством Московской области.

Локальная программа — Московский международный бизнес клуб, которая позволит организовать стабильную возможность общения широкого круга руководителей ведущих российских и иностранных компаний, работающих в Москве, Московской области и других регионах России. Членство в клубе будет как личным, так и корпоративным при условии, однако, что оно будет доступно только определенному уровню высшего менеджмента, устанавливаемому Наблюдательным советом Клуба. Целями работы ММБК является: полноценное и широкое общение людей одного круга, получение дополнительной информации от ведущих политиков и общественных деятелей, расширение культурного кругозора.

Приглашаем всех заинтересованных подключаться к совместной работе по перечисленным направлениям.

Фондовый рынок

совместно с Инвестиционной компанией «ФИНАМ»

НОВОСТИ

Доля в «Нортгазе»

«НОВАТЭК» увеличил свою долю в ЗАО «Нортгаз» с 49% до 50% по итогам проведенной допэмиссии. В расчете на одну акцию стоимость приобретения дополнительного пакета соответствует стоимости ранее приобретенных 49% акций «Нортгаза». «Нортгаз» владеет лицензией на добычу углеводородов на Северо-Уренгойском месторождении, расположенном в Надымском и Пуровском районах Ямало-Ненецкого автономного округа. Согласно оценке компании DeGolyer & MacNaughton, доказанные запасы Северо-Уренгойского месторождения по стандартам SEC по состоянию на 31 декабря 2012 года составили 157,3 млрд куб. м газа и 21,1 млн т жидких углеводородов. В 2012 году на месторождении было добыто 4,2 млрд куб. м природного газа и 426 тыс. т дестанизованного газового конденсата.

«Татнефть»: снижение в I квартале

Чистая прибыль «Татнефти» по МСФО за I квартал 2013 года составила 16,974 млрд руб. (\$558 млн) по сравнению с 27,365 млрд руб. (\$904 млн) чистой прибыли акционеров группы, полученной в первом квартале 2012 года. Консолидированная выручка «Татнефти» от реализации за первый квартал 2013 года составила 106,554 млрд руб. (\$3,504 млрд) по сравнению с 111,259 млрд руб. (\$3,677 млрд) за первый квартал 2012 года. Общая стоимость консолидированных активов общества выросла с 630,607 млрд руб. (\$20,762 млрд) на 31 декабря 2012 года до 641,636 млрд руб. (сократилась в долларах США до \$20,642 млрд) на 31 марта 2013 года. Общая сумма консолидированных обязательств общества уменьшилась с 184,374 млрд руб. (\$6,070 млрд) на 31 декабря 2012 года до 177,448 млрд руб. (\$5,709 млрд) на 31 марта 2013 года. Обший консолидированный акционерный капитал общества увеличился с 446,233 млрд руб. (\$14,692 млрд) на 31 декабря 2012 года до 464,188 млрд руб. (\$14,934 млрд) на 31 марта 2013 года.

Включение в FTSE Gold Mines

Акции Polyus Gold будут включены в индексы FTSE Gold Mines и Rogers — Van Eck Hard Assets. Polyus Gold был включен в сегмент премиального листинга на Лондонской фондовой бирже 19 июня 2012 года. FTSE Gold Mines включает в себя акции золотодобывающих компаний, объем производства золота которых составляет не менее 300 тыс. унций в год, а доля выручки от добычи золота составляет не менее 51%. Индекс Rogers — Van Eck Hard Assets Producers Index включает в себя около 1800 по всему миру с минимальной капитализацией в \$500 млн и ежедневным оборотом свыше \$1 млн.

Переводить локомотивы на газ

«Российские железные дороги» и «Газпром» подписали меморандум о сотрудничестве в области расширения использования природного газа в качестве моторного топлива на локомотивах. Сотрудничество между компаниями предусматривает совместную разработку и реализацию программ создания, испытаний и внедрения образцов локомотивов, использующих природный газ, а также координацию создания и организации инфраструктуры по их сервисному обслуживанию, включая специализированные мощности для их заправки. Реализация меморандума позволит ускорить создание маневровых и магистральных газотурбовозов, а также организовать расширение строительства объектов инфраструктуры газоснабжения этих локомотивов в соответствии с планами их поставки на российские железные дороги.

Технополис «Москва»: нюансы

«Сбербанк» профинансирует создание технополиса «Москва», который создается на площадях бывшего завода АЗЛК. Банк открыл ГУП «Стройэкспром» кредитную линию в размере 3 млрд руб. сроком на 10 лет. Цель — финансирование затрат ГУП «Стройэкспром», связанных с приобретением и реконструкцией нежилых зданий, необходимых для реализации инвестиционного проекта правительства города Москвы «Создание технополиса «Москва». Реализация проекта позволит создать 3500 новых рабочих мест. Финансирование создания технополиса станет первым плотным проектом Сбербанка в рамках программы «Новая индустриализация», которая направлена на разработку комплекса финансовых и нефинансовых инструментов для индустриально-инновационного развития для клиентов всех сегментов из различных регионов РФ.

Дополнительные субсидии

«БазэлЦемент-Пикалево» получат дополнительные субсидии на транспортировку сырья. Из федерального бюджета выделены 120 млн руб. на возмещение части затрат по перевозке нефелинового концентрата. Еще 27 млн руб. предприятие получит из оставшихся средств субсидий прошлых лет. С начала года предприятию «БазэлЦемент-Пикалево» уже были выделены субсидии в размере 120 млн руб. на возмещение части затрат по перевозке нефелинового концентрата железнодорожным транспортом. Таким образом, на сегодняшний день объем финансовой поддержки предприятия составляет 267 млн руб. Остановка предприятий Пикалевского комплекса («Пикалевский глиноземный завод», «Пикалевский цемент», «Метатим») «прогремела» на всю страну в 2009 году, когда работники моногорода перекрыли федеральную трассу Новая Ладога — Вологда в знак протеста против тяжелой социально-экономической ситуации. Положение в моногороде планомерно ухудшалось с конца 2008 года, регулярно проходили митинги сокращенных с заводов работников. Руководство Ленинградской области выделяло субсидии предприятиям на погашение долгов и выплату зарплат, однако этого было недостаточно. Ситуацию разре-

Россия в ВТО

Полезно ли членство для экономики?

Кристина Бардина, обозреватель Finam.ru

Почти год назад прошла ратификация соглашений ВТО, однако лидеры отечественного производства и ведущих отраслей отмечают, что этот шаг нанес только ощутимый удар их бизнесу. К сожалению, первые негативные итоги вступления в ВТО подтвердились и эксперты.

В текущем году в России возрос импорт, снизились таможенные сборы, упали доходы в бюджет. Эксперты отмечают, что все это может стать угрозой для промышленных предприятий и привести к сокращению рабочих мест.

РФ упал, по некоторым показателям, на 19%. Импорт, наоборот, возрос: упал только импорт топливно-энергетических товаров. За 4 месяца недополученные доходы бюджета от внешнеэкономической деятельности упали на 27%. Ни одна из надежд не оправдалась, а потери экономики даже превзошли пессимистические прогнозы», — отметил Константин Бабкин, президент Промышленного Союза «Новое Содружество», лидер «Партии Дела».

Подтверждением данных опасений стал отчет сельскохозяйственных ассоциаций, который показал, что в животноводстве, в производстве свинины, говядины, мяса птицы и молока практически все

улучшается. Если год назад большинство компаний позитивно оценивали потенциальный эффект от вступления страны в ВТО, то уже в 2013-ом большинство членов АЕБ (66%) не почувствовали никаких изменений в своих предприятиях. 78% глав европейских компаний отметили, что в 2012 году их оборот увеличился. Но результаты оказались существенно ниже прошлогоднего опроса: тогда о росте выручки заявили 87%.

Но если все так плохо, почему бы не выйти из ВТО? Несмотря на удручающую статистику, эксперты признают, что выход из ВТО обойдется России дороже, чем борьба с последствиями от вступления. «Мы не должны бросать

правил, которые нам не нравятся. Наша задача еще и в том, чтобы в рамках Таможенного союза сформировать единую индустриальную политику и проводить ее в жизнь».

Что же тогда необходимо предпринять? «Первое, что нужно сделать, снизить курс рубля или хотя бы не давать ему дальше укрепляться. Это мировой тренд и средство в конкурентной борьбе, который используют Китай, США и Европа», — говорит Валерий Гартунг, первый зампреда комитета Госдумы по промышленности и торговле. И второе — нужно снижать ставки для реального сектора экономики, умень-

Коварство

«Бриллианты»



Юлия Афанасьева, аналитик УЦ «ФИНАМ»

В рамках изучения классического технического анализа рассказа, что бывает, если коварная фигура «расширяющаяся формация» сливается с не менее коварной фигурой «симметричный треугольник». Появляется редкая и малоизученная на дневных срезах российских акций — фигура «бриллиант», или «ромб».

Фигура диковинна, так как процесс ее формирования занимает длительное время. Наши котировки слишком эмоциональны, чтобы подолгу находиться в ограниченных диапазонах. В литературе по классическому техническому анализу, вы можете увидеть не только условия формирования и описание фигуры «бриллиант/ромб», но и узнать, что, по мнению гурьев рынка нужно делать, когда котировки покидают пределы формации. Кто-то измеряет диагональ фигуры и откладывает от точки пробоя одной из границ, кто-то ориентируется на размер тренда, актуального до входа в фигуру.

Я же предпочитаю торговать то, что было и есть! То есть, смотрю прошлые и настоящие графики, чтобы понять индивидуальные особенности поведения бумаг в той или иной ситуации.

Не претендую на истину в последней инстанции потому, что мне лично разглядеть бриллианты/ромбы сложно, и если я их вижу, то на своих рабочих дневных срезах. На более мелких масштабах может быть несколько иное развитие событий после пробоя, но это вы же сами это определите, если того требует ваша торговая стратегия.

Если хотите сами попробовать найти «бриллианты/ромбы», то крупные фигуры есть на обыкновенных и привилегированных акциях «Сбербанка» с ноября 2009 года по начало 2013 года. Уверена, вы не пройдете мимо них на дневном или недельном срезе.

Простите за большую теоретическую часть, но я бы хотела, чтобы вывод напросился у вас сам. Торговать в рамках действия «Бриллианта/ромба» опасно. Не надо ориентироваться только на пробой его линий сопротивления или поддержки. Ждите подтверждение движения от более значимых индикаторов или вовсе оставайтесь в стороне, пока не пробита верхняя и нижняя грань «Бриллианта/ромба».

В конечном итоге, резюмируем, что точно нам дают «Бриллианты/ромбы»? Предупреждение, о том, что в бумагах, где они появились, будет неспокойно и некомфортно, как спекулянтам, так и инвесторам. Для понимающих людей такое предупреждение иногда важнее более четкого сигнала на покупку или продажу акций.



Радость от вступления в ВТО переходит в фазу трезвого анализа и нелюбимых подсчетов

«Нам обещали всевозможные блага: это и рост инвестиций, и цивилизованные отношения со всем миром, и развитие экспорта, и снижение потребительских цен, и увеличение эффективности отечественного производства. Но ничего такого мы не видим. К примеру, отгрузка товаров из России за 4 месяца 2013 года существенно снизилась. Это касается практически всех отраслей. Падение в 9% в металлургической области — конечно, не катастрофа, но удар. Экспорт основных видов продукции из

предприятия находятся в убытках, рентабельных не осталось. Выгоды от вступления РФ в ряды Всемирной торговой организации пока не заметны, экономика тормозит, а инвестиционный климат не

ся из крайности в крайность, — говорит директор Института экономики РАН Руслан Гринберг. — Мой призыв простой: у нас нет альтернативы, кроме как оставаться в ВТО и бороться за изменение

страховые платежи с фонда оплаты труда».

Абсолютный приоритет для России, с точки зрения Константина Бабкина, создание нормальных условий для развития собственной экономики, для реализации и приумножения потенциала народа. Если ВТО вредит такой цели, то это вредная организация, туда не то что вступать не нужно, а надо бороться с ней, заключил промышленник. А пока непонятно, для кого в России вступление в ВТО оказалось выгодным, признают эксперты.

Несмотря на удручающую статистику, эксперты признают, что выход из ВТО обойдется России дороже, чем борьба с последствиями от вступления. «Мы не должны бросаться из крайности в крайность», — считает директор Института экономики РАН Руслан Гринберг

НОВОСТИ

шал Владимир Путин, который возглавлял правительство РФ. Он лично провел совещание в городе 4 июня 2009 года. Путин распорядился, чтобы вся задолженность по заработной плате работникам пикалевских заводов была выплачена (более 41 млн руб.). Также были подписаны соглашения между собственниками заводов.

Прорыв в альтернативной энергетике

Реализация программы развития возобновляемых источников энергии (ВИЭ) на Дальнем Востоке покажет свою эффективность, приведет к значительному снижению потребления дорогостоящего дизельного топлива и снижению темпов роста тарифов. Об этом заявил заместитель генерального директора по стратегии и инвестициям ОАО «РАО Энергетические системы Востока» Алексей Каплун. Установка солнечных станций в поселках Батамай, Ючюгей, Дулгалах и Куду-Кюэль Республики Саха (Якутия) позволила сэкономить от 9,3 до 16,2 т дизтоплива в год. Так как первый опыт по реализации проектов ВИЭ показал их экономическую целесообразность, ОАО «РАО Энергетические системы Востока» в ближайшие 3-4 года планирует сделать качественный и количественный прорыв в развитии этих проектов. В первую очередь это касается солнечной и ветровой генерации. В планах холдинга реализация проектов по строительству солнечных станций общей мощностью 60 МВт, а также порядка 20 МВт ветроэлектрических установок. Малые ГЭС также могут быть рассмотрены в качестве источника альтернативной энергии, хотя масштаб реализации проектов гораздо меньше, что связано с удаленностью створов, климатическими условиями и др. Требуемый объем финансирования для реализации проектов — около 10 млрд руб.

«ЛУКОЙЛ» увеличит дивиденды

Акционеры «ЛУКОЙЛ» на годовом общем собрании приняли решение выплатить дивиденды по итогам 2012 года в размере 50 руб. на одну обыкновенную акцию (не включая промежуточные дивиденды в размере 40 руб. на одну обыкновенную акцию, ранее утвержденные и выплаченные в 2012 году), говорится в сообщении компании. Таким образом, общий размер дивидендов за 2012 год с учетом промежуточных дивидендов составит 90 руб. на одну обыкновенную акцию, что на 20% вы-



ше размера дивиденда предыдущего года (75 рублей по итогам работы за 2011 год). Совокупный размер дивидендов определен из расчета суммы, направляемой на выплату дивидендов, которая составляет 76550692950 руб., что соответствует 35% от чистой прибыли ОАО «ЛУКОЙЛ» и 23% от чистой консолидированной прибыли Группы «ЛУКОЙЛ», рассчитанной в соответствии с ОПБУ США.

Покупки «Иркутскэнерго»

«Иркутскэнерго» приобрело у «Евросибэнерго» 51% долю в уставном капитале ООО «Автозаводская ТЭЦ» (Нижний Новгород) за 1,91 млрд руб. Сделка совершена 24 июня 2013 года.

Совет директоров «Иркутскэнерго» одобрил совершение сделки 5 июня 2013 года. Текущая установленная электрическая мощность Автозаводской ТЭЦ составляет 580 МВт. Автозаводская ТЭЦ обеспечивает тепло- и электроснабжение населения, промышленных предприятий, организаций и учреждений бюджетной сферы, других потребителей, производит и реализует свыше 30% электроэнергии и до 40% тепловой энергии всех объемов Нижегородского рынка. С 1 января 2010 года Автозаводская ТЭЦ является субъектом оптового рынка электроэнергии и мощности. Валовая прибыль Автозаводской ТЭЦ за 2012 год составила 893 млн руб. Ключевым проектом развития ООО «Автозаводская ТЭЦ» является строительство новой парогазовой установки мощностью 400 МВт, что позволит увеличить долю рынка.

ЕАБР предоставит более 1 млрд руб.

Состоялось подписание кредитного договора между Евразийским банком развития (ЕАБР) и ЗАО «Тихвинский вагоностроительный завод» (ТВСЗ). В соответствии с ним Банк предоставит предприятию 1,1 млрд руб. Средства предназначены в первую очередь для приобретения сырья, материалов и комплектующих. В июне 2013 года ЕАБР в ходе очередного заседания Совета ЕАБР принял решение об увеличении суммы участия Банка в финансировании ТВСЗ и предоставлении предприятию дополнительных кредитных ресурсов. Проект строительства ТВСЗ был реализован Группой компаний «ИСТ» при участии ЕАБР и Внешэкономбанка. В 2008-2010 гг. эти институты развития предоставили \$660 млн (по \$330 млн каждый) сроком на 8,5 лет на строительство предприятия и приобретение оборудования для него. С момента официального запуска производства в начале 2012 года ТВСЗ приступил к серийному выпуску современной продукции транспортного машиностроения, общий объем которой к концу 2013 года составит более 5 тыс. грузовых вагонов. Массовое производство инновационных грузовых вагонов на Тихвинском ВСЗ способствует развитию транспортной отрасли России и повышению эффективности железнодорожных перевозок. Через укрепление единого транспортного пространства стран СНГ и увеличение российского экспорта предприятие оказывает влияние на углубление экономической интеграции Российской Федерации со странами региона.



Москва, ПС «Ясенево»

МОЭСК завершила капитальный ремонт оборудования

В МОЭСК полным ходом идет подготовка к осенне-зимнему периоду. На днях в филиале компании — Центральных электрических сетях (ЦЭС) — завершился капитальный ремонт силового оборудования на подстанции 220/110/10 кВ «Ясенево». Был выполнен ремонт двух высоковольтных трансформаторов ВДТ 1 и ВДТ 3.

Кроме того, специалистами ОАО «Завод РЭТО» с привлечением сотрудников ЦЭС проведен полный комплекс работ по техническому обслуживанию оборудования ячейки автотрансформатора (АТ-1), а также элегазового выключателя 220 кВ, осуществлена замена высоковольтных вводов масляного выключателя 110 кВ. Проведены дополнительные работы по техобслуживанию АТ-1 с опробованием системы пожаротушения, ремонт разъединителей 10 кВ и козырьков над открыто уста-

новленными реакторами типа РБДГ-10. Также выполнена ревизия привода регулирова-



ния под нагрузкой, заменен предохранительный клапан автотрансформатора АТ-1.

«Все ремонтные работы были произведены за две недели, в строго установленные сроки, с тщательной проверкой качества их выполнения», — отметил заместитель директора — главный инженер ЦЭС Павел Самылов. — Плановый ремонт оборудования подстанций с применением современных материалов и технологий является залогом надежного и бесперебойного электроснабжения наших потребителей».

По словам Павла Самылова, проведение полного комплекса работ на выведенном в ремонт оборудовании является наиболее рациональным: это позволяет максимально сократить время отключения электростанций, не снижая при этом качества электроснабжения потребителей. От подстанции «Ясенево» запитано немало социально значимых объектов столицы. В их числе Центральная клиническая больница РАН, детский астматический санаторий, пожарное депо «Ясенево» и другие.

Customer Application Center

В Москве открылся шоу-рум инновационных решений GE

Нина Бывшева

В Москве прошло торжественное открытие Customer Application Center (CAC) — первого в России шоу-рума компании GE, в котором представлены инновационные решения подразделения GE — Oil & Gas Measurement & Control в области мониторинга состояния промышленного оборудования и неразрушающего контроля.

Учебно-демонстрационный центр GE Measurement & Control в Москве — один из трех европейских центров CAC — позволяет детально ознакомиться с любыми технологиями измерения и управления, включая системы мониторинга состояния оборудования Bentley Nevada, контроллеры Mark VIe, распределенные сис-

темы управления OC6000, а также оборудование для неразрушающего контроля и средства измерения.

«Мы стремимся предоставлять комплексные услуги по безопасности производственных и промышленных процессов, и мы не перестаем искать решения для завтрашнего дня, стараясь обеспечить наших клиентов самым лучшим оборудованием по уровню качества, безопасности и эффективности», — отметил Алессандро Мариани, исполнительный директор GE Oil & Gas в России и СНГ.

Общая площадь учебно-демонстрационного центра составляет 400 кв. м. Это самая крупная площадка GE Measurement & Control в России и СНГ, обладающая всеми необходимыми техническими ресурсами и высококвалифицированным персоналом, ориентированным на работу с заказчиками.

В интересах «Газпрома»

«РЭП Холдинг» изготовит ГПА с повышенными характеристиками

В Санкт-Петербурге в рамках международного экономического форума председатель правления ОАО «Газпром» Алексей Миллер и президент ЗАО «РЭП Холдинг» Игорь Старинков подписали Меморандум о намерениях. В соответствии с документом, «РЭП Холдинг» будет осуществлять разработку и производство новой модели газоперекачивающего агрегата (ГПА) стационарного типа мощностью 16 МВт с КПД 38% и рабочим ресурсом не менее 200 тыс. часов. В настоящее время в России не изготавливаются агрегаты с такими характеристиками. Так, заявленный КПД ГПА серии «Урал» аналогичной мощности составляет около 36%, рабочий ресурс — около 100 тыс. часов.



После нового петербургского договора в течение трех месяцев «РЭП Холдинг» подготовит график разработки и производства новой модели ГПА. «Газпром» рассматривает возможность применения таких агрегатов на своих промышленных объектах и проведения испытаний опытного образца.

Подписание данного Меморандума является продолжением стратегического партнерства между «Газпромом» и «РЭП Холдингом» в рамках производства и поставки высокотехнологичных газоперекачивающих агрегатов. Так, 19 декабря 2012 года «Газпром» и «РЭП Холдинг» подписали Программу долгосрочного сотрудничества на период до 2020 год. В Программе, в частности, прописаны мероприятия,

которые позволят наладить разработку и серийный выпуск в России конкурентоспособных газотурбинных и электроприводных газоперекачивающих агрегатов и электростанций.

В настоящий момент между компаниями действует несколько контрактов на поставку агрегатов нового поколения ГПА-32 «Ладога» на компрессорные станции первой и второй ветки МГ «Бованенково-Ухта» и другие объекты реконструк-

ции и нового строительства ОАО «Газпром». Успешный опыт в освоении и локализации технологий производства лицензионной газовой турбины MS5002E, входящей в состав ГПА-32 «Ладога», и достаточность производственных мощностей предприятий «РЭП Холдинга» способствовал решению о продолжении сотрудничества в области разработки и серийного выпуска линейки современных агрегатов новой мощности.

Сберегающая планета

Мир уверенно переходит в режим глобальной экономии

Ольга Белова

Согласно прогнозу влиятельного британского издания Financial Times, в ближайшей десятилетии значительные силы в энергетической сфере будут брошены не на разработку новейших источников энергии, а на развитие сберегающих технологий. Издание ссылается на выводы Фраунгоферовского института по системным и инновационным исследованиям (Германия). Специалисты научного центра подсчитали, что к 2050 году Евросоюз способен потребить на свои нужды только 57% энергии использованной странами ЕС в 1990 году. В результате введения энергосберегающих технологий Европа сможет сэкономить в год не менее 500 млрд евро.

Расчеты лишней раз подтверждают огромный потенциал энергосбережения. Максимальные результаты могут быть достигнуты при ремонте и строительстве зданий, модернизации промышленных предприятий и транспорта — это общепризнанная «большая тройка» главных потребителей энергии. К примеру, при строительстве спортивных объектов Универсиады-2013 в Казани энергоэффективности уделялось первостепенное внимание.

«В системе водоснабжения Дворца единоборств используются установки повышения давления Нудро МРС-Е с насосами GRUNDFOS серии CRE с частотно-регулируемым приводом. Они работают в автоматическом режиме с включением и отключением всех насосов в зависимости от потребления воды, которое постоянно изменяется в течение суток», — отмечает Роман Марихейн, руководитель направления «Инженерные системы зданий и сооружений», компании GRUNDFOS, ведущего

мирового производителя насосного оборудования. Огромный резерв снижения затрат заключен в реконструкции промышленных предприятий. Постоянная работа в этом направлении приносит значительные результаты. «В процессе модернизации производства используются те же методы, что и при ремонте зданий. Насосы потребляют до 20% всей электроэнергии предприятия. Из них 30-40% можно оптимизировать», — продолжает Роман Марихейн. — В мировых масштабах, замена всех устаревших насосов на современные аналоги сэкономит миллиарды долларов».

Наиболее интересным примером снижения затрат является завод по производству фанеры «Фанком», расположенный в Свердловской области. Ранее здесь, в производственной котельной, в качестве насосов для теплосети применялись агрегаты 1980 года выпуска. Их заменили на конольно-моноблочные насосы GRUNDFOS серии NBG. При инвестициях в 1250000 руб. ежегодная экономия составляет 4800 тыс. руб. Техника окупилась всего за 4 месяца.

Третье ключевое направление по снижению потребления ресурсов связано с транспортом. По данным Международного энергетического агентства, его энергоэффективность можно увеличить в два раза. Такой эффект станет возможен благодаря уменьшению массы автомобиля (при использовании новых материалов), увеличению эффективности сжигания топлива и внедрению ряда других современных технологий.

На протяжении многих десятилетий мир развивался экстенсивно за счет постоянного увеличения добычи природных ресурсов. Очевидно, что такой путь не может быть бесконечным. В настоящее время человечество переходит на этап интенсивного использования энергии. И в каждой стране есть шанс получить наибольший эффект от энергосбережения.

Сэкономленные киловатты

МРСК Северного Кавказа: реализация программы «25-20-18»



МРСК Северного Кавказа с начала весны текущего года реализует программу «25-20-18», направленную на поэтапное снижение уровня потерь электроэнергии. Программа призвана вывести районные электрические сети к лету на показатель 18%, что является нормативом по технологическим потерям для МРСК Северного Кавказа.

Эта задача была поставлена генеральным директором компании Петром Сельцовским в феврале текущего года. Реализация программы «25-20-18» позволила МРСК Северного Кавказа за три месяца сэкономить электроэнергию, достаточной для годового обеспечения 130-тысячного города

го неоднократно предупрежденный о необходимости активизации борьбы с безучетным потреблением электроэнергии?

Итог: решение об увольнении.

Пороговые показатели апреля в 20% также в большинстве энергосистем не были превышены. Так, в филиале МРСК Северного Кавказа — «Ставропольэнерго» уровень потерь составил 12,7%, в Северо-Осетинском филиале — 8,55%, в Кабардино-Балкарском филиале — 14,38%, по Карачаево-Черкесскому филиалу

лурт. В целом, снижение уровня потерь электроэнергии в зоне ответственности «Дагэnergосети» за 5 месяцев текущего года по сравнению с аналогичным периодом 2012 года составило 219 млн 870 тыс. кВт·ч, что сопоставимо с потребностями в электроэнергии столицы Республики Дагестан города Махачкалы в течение двух месяцев.

По ОАО «Дагэnergосеть» наилучшие результаты показали Ботлихские РЭС, где уровень потерь в мае составил 7,4%, Унцукульские РЭС — 11,7% и Сергокалинские РЭС

ковских РЭС потери электроэнергии по сравнению с таким же периодом прошлого года снизились на 50%. В Шатойских РЭС уровень потерь снижен до 18,9% с 47,3% в 2012 году.

Надо отметить, что и в «благополучных» сетях регионов Северо-Кавказского федерального округа — там, где потери в пределах нормы, удалось добиться успехов.

В Северо-Осетинском филиале МРСК Северного Кавказа средний уровень потерь в сетях в марте составил 9,9% (10,6% в этот месяц 2012 года), в апреле — 8,5% (9,45% — в 2012 году). Объем потерь по филиалу в мае составил 7,69%, что на 1 млн 867 тыс. кВт·ч меньше, чем за аналогичный период 2012 года, когда потери составляли 8,87%.

Положительные результаты за указанные три месяца показали Моздокские РЭС, где уровень потерь в мае не превысил 5,5%. Правобережные РЭС — 6,9% и Дигорские РЭС — 6,8%.

В самой крупной региональной энергосистеме СКФО — ставропольской — удалось достичь снижения потерь электроэнергии в начале года на 0,8% или 23,99 млн кВт·ч. Такого объема хватит для электроснабжения, например, города Георгиевска в течение трех месяцев.

Технологические потери при этом отмечены на уровне 14,39% при плане 15,34%. А в мае уровень потерь был снижен до значения 11,16%. Все районные электрические сети, которые в филиале МРСК Северного Кавказа — «Ставропольэнерго» — 26 плюс две арендованные горэлектросети, выполнили доведенные до них плановые задания. В мае почти на пункт, до 13% снижены потери в Кабардино-Балкарском филиале и до 13,8% в Карачаево-Черкесском филиале компании.

Кроме того, специалистами ОАО «МРСК Северного Кавказа» параллельно проводится целый комплекс мероприятий, направленных на учет каждого киловатта. В частности, активизирована работа по выявлению безучетного и бездоговорного потребления электроэнергии, обследованы узлы расчетного учета электроэнергии юридических лиц на предмет исполнения ранее выданных предписаний. Ужесточен контроль за эффективностью проводимых обходов, характером отключений и проверкой учета электроэнергии. В числе технических мероприятий — замена магистрального голого провода на самонесущий изолированный провод (СИП) во всех районных электросетях. Намечены планы по совершенствованию систем расчетного учета.

Результаты этой значительной по объему работы позволяют сделать вывод, что уси-



Уровень потерь по МРСК Северного Кавказа в 2012 году составил 21%, тогда как в 2011 году этот показатель был на уровне 24%. Ушедшие в сверхнормативные и технологические потери 4,06 млрд кВт·ч, в 2012 году можно сравнить с годичным отпуском в сеть по трем регионам компании — Карачаево-Черкессии, Кабардино-Балкарии и Северной Осетии



— 13,44%, по дочернему обществу «Дагэnergосеть» — 18,39%.

Особенно значимых успехов достигли специалисты ОАО «Дагэnergосеть». По итогам апреля и мая потери в сетях Дагестана составили менее 19%, что было почти вдвое ниже мартовского показателя прошлого года, превышавшего 30%. Только за май текущего года снижение потерь в этом дочернем обществе МРСК Северного Кавказа составило 7 млн 337 тыс. 500 кВт·ч. Этого объема достаточно для электроснабжения в течение месяца города Кизи-

— 12,3%. Серьезное снижение и в других районных электрических сетях. Вдвое, с 44,5% в мае прошлого года до 22,5% в мае этого года, снизили потери Хасавюртовские РЭС. Результат Тляринских РЭС — 23,72% в 2013 году против 44,72% в мае 2012 года.

В управляемом МРСК Северного Кавказа обществе «Нурэnergо» (Чеченская Республика) за 5 месяцев текущего года потери были снижены на 5,7% или 69,6 млн кВт·ч по сравнению с аналогичным периодом прошлого года. После установки новых интеллектуальных приборов учета в Шел-

ля по снижению потерь в рамках программы «25-20-18» не прошли даром. Потери электроэнергии по всей МРСК Северного Кавказа удалось снизить за три месяца текущего года на 3,1% или на 258,6 млн кВт·ч, что сопоставимо с годовым потреблением электроэнергии столицей Карачаево-Черкесской Республики — г. Черкеском с населением 130 тыс. человек.

Продолжая курс на улучшение производственных показателей, по итогам года энергетики МРСК Северного Кавказа надеются на более оптимистичный результат.

ПЯТЬ ЛЕТ ПОСЛЕ РАО ЕЭС

Газопоршневые перспективы

ОАО «Сатурн — Газовые турбины» развивает уникальные энергетические компетенции



Дмитрий Кожевников

На прошедших в Москве выставке и форуме «Нефть и газ — 2013» одной из вызвавших большой интерес среди профессионалов и стратегически наиболее перспективных стала презентация компанией ОАО «Сатурн — Газовые турбины» своих возможностей в области создания оборудования на базе газопоршневых технологий. Компания представила широкую гамму технологий и услуг в данном направлении, включая выполнение агрегатирования, поставок, монтажа и ввода в эксплуатацию газопоршневых электростанций простого и когенерационного циклов. «Промышленный еженедельник» уже неоднократно обращался к инновационному опыту компании «Сатурн — Газовые турбины» (генеральному пэкиджену в составе ОАО «УК «ОДК»), в том числе в области новейших энергетических решений. Представленная на выставке «Нефть и газ» программа развития компании в этом направлении, а также опыт уже реализованных и реализуемых ею проектов дают дополнительные аргументы как в пользу самих газопоршневых технологий, так и в адрес компании, которая в данной отрасли индустрии является сегодня безусловным инновационным национальным лидером.

Принципиальные преимущества

Одно из ключевых направлений работы ОАО «Сатурн — Газовые турбины» — оборудование на базе газопоршневых приводов, чьи объективные преимущества становятся очевидными для все более широкого круга потребителей, среди которых — предприятия самого разного отраслевого спектра и практически любого географического расположения. При этом новое газопоршневое оборудование оказывается просто незаменимым в реализации ряда емких инвестиционных проектов, касающихся создания установок, которые работают в том числе на принципах когенерации.

Для пояснения. Когенерация (совместный процесс производства электрической и тепловой энергии) лежит сегодня в основе большинства новых мини-электростанций, которые чаще называют «мини-ТЭС». ОАО «Сатурн — Газовые турбины» объективно является ведущим национальным производителем мини-ТЭС и признанным технологическим лидером в этом сегменте рынка. И технологии эти становятся все более социально востребованными, в том числе потому, что все больше коммунальных котельных в стране реконструируют и модернизируют именно в мини-электростанции, основанные на использовании газопоршневых установок, а заводские паровые котельные преобразуют в когенерационные газопоршневые энергоцентры.

Растущая популярность таких электростанций нового поколения объясняется целым рядом объективных причин, среди которых — высокая эффективность, надежность эксплуатации и простота обслуживания, но главное — одновременное получение из единой установки и электричества, и тепла. Законодательство РФ требует использования принципа когенерации при реконструкции и новом строительстве объектов энергогенерации с установленной тепловой мощностью 5 и более гигакалорий.

Благодаря возможности использования тепловой энергии, которую вырабатывают газопоршневые электростанции для производства горячей воды, пара, а также в технологических процессах сушки горячим воздухом, этот вид газовых электростанций все прочнее укрепляет свои позиции на рынке. А технологические возможности компании «Сатурн — Газовые турбины» делают реальностью теоретические планы и проекты по обретению нового качества в снабжении районов и предприятий страны энергией и теплом. Ставка в этих процессах — на газопоршневые установки, для производства которых на рыбинском предприятии созданы дополнительные производственные мощности.

Технологическая база свершений

Вот уже больше года, как на производственной площадке компании «Сатурн — Газовые турбины» в Рыбинске работает новый цех, в котором выпускают газопоршневые энергетические станции мощностью от 800 кВт до 4 МВт. Эти установки разработаны на базе приводов ведущих мировых производителей, среди которых прежде всего следует назвать Caterpillar, GE, MWM и MTU. В новом цехе осуществляется сборка агрегатов параллельно на нескольких участках (производственных линиях). На первом участке сборки осуществляется установка двигателя и крупногабаритных деталей, на втором — сборка турбоблока и электромаг, на третьем — окончательная сборка. На недавно созданном испытательном стенде проводятся контрольные испытания агрегатов. На трех участках можно одновременно изготавливать 12 станций. Производство рассчитано на сборку 60 энергоблоков в год.

Можно без преувеличения констатировать факт, что сегодня «Сатурн — Газовые турбины» и ОДК в целом выступают ключевым производителем оборудования для осуществления национальной программы технического перевооружения, нового строительства и ремонта энергетического и тепломеханического оборудования ТЭС на объектах топливно-энергетического комплекса. Основным содержанием работы рыбинского предприятия в данном сегменте является изготовление силовых энергетических модулей для газопоршневых установок мощностью от 800 до 4000 кВт; разработка и внедрение мероприятий по повышению надежности, эффективности и



экономичности действующего оборудования и обслуживание энергетического и тепломеханического оборудования, в том числе — с проведением регламентных, сервисных и монтажных работ.

Самые широкие возможности

В рамках программы предприятия по локализации производства газопоршневых агрегатов в первую очередь создается оборудование двух мощностных групп: от 0,8 МВт до 2 МВт и от 2 МВт до 4 МВт. Конкретный выбор мощности остается за заказчиком, исходя из конкретных целей и задач. Специалисты ОАО «Сатурн — Газовые турбины» способны полностью сконструировать необходимую энергоустановку на базе газопоршневых приводов, которая может работать как автономный источник энергии, или параллельно с электрической сетью, или с другими энергоустановками. Отдельно необходимо сказать о том, что предприятие гарантирует современный унифицированный пэкидж.

При этом можно отметить, что каким бы ни был выбор заказчика, любое исполнение газопоршневых агрегатов будет соответствовать самым современным требованиям рынка к этой технике. Среди фактически гарантированных показателей: электрический КПД — не менее 42-43%, удельный расход газа — не более 0,25 кубометра на кВт·ч, ресурс до капитального ремонта — не менее 50-65 тыс. часов, назначенный ресурс — не менее 200-250 тыс. часов. Очевидно, что эти технические параметры делают газопоршневую технику от ОАО «Сатурн — Газовые турбины» весьма и весьма привлекательной для самого широкого круга потенциальных потребителей.

Реальные проекты

Одним из безусловных преимуществ предложения и решений от ОАО «Сатурн — Газовые турбины» является то, что компания на практике уже неоднократно доказала свои компетенции.

Среди реальных проектов компании в качестве примера можно привести создание энергоцентра в виде мини-ТЭС на территории Лыткариноского машиностроительного завода (филиала ОАО «НПО «Сатурн»). В этом проекте ОАО «Сатурн — Газовые турбины» выступает в роли генерального подрядчика строительства нового энергообъекта. Лыткаринский энергоцентр представляет собой когенерационную станцию на базе газопоршневых агрегатов РГПЭУ-1 суммарной мощностью 2,5 МВт (с газопоршневыми двигателями немецкой компании MTU) и блочно-модульной котельной на базе двух водогрейных котлов Vitomax производства компании Viessmann (Германия) суммарной мощностью 7,5 МВт. Реализация проекта обеспечит стабильность и независимость Лыткариноского машиностроительного завода за счет автономности и позволит предприятию сократить издержки производства за счет существенного снижения себестоимости тепловой и электрической энергии (по сравнению с ценой покупки у энергосбытовых компаний).

В рамках реализации данного проекта ОАО «Сатурн — Газовые турбины» оформлены договоры на проектирование и присоединение мини-ТЭС к газораспределительной сети, а также на поставку всего комплекта оборудования и комплектующих изделий. Будущая станция будет занимать площадь 22 м на 12 м; она состоит из 14 транспортабельных бло-

ков. Как говорят специалисты, «фактически это блочно-модульная котельная с интегрированными в нее решениями по газопоршневому установкам. Она может вырабатывать более 2 МВт электроэнергии и порядка 6,5 МВт тепловой энергии».

Аналогичный проект компания реализует в интересах одной из дочерних компаний ОАО «Газпром» — компании «Газпром трансгаз Югорск». В настоящее время идет разработка проектных решений и получение разрешительных документов для проведения строительства по данному проекту. Отметим, что в проекте применяется несколько иное компоновочное решение, отличное от классического, что говорит о гибкости исполнения в соответствии с требованиями заказчика.

Значительная часть реализуемых предприятием проектов — муниципальные проекты. Один из примеров — разработка проекта в зоне изолированного энергоснабжения Хабаровского края в поселке сельского типа, где износ основного оборудования дизельной электростанции и применяемого на ней котель-

печь себестоимость киловатта электроэнергии в размере 1,2-1,6 руб., и до 1 тыс. руб. за гигакалорию тепла. Эти цены позволяют достаточно быстро (от трех до семи лет) окупать инвестиции. Безусловно, окупаемость проекта находится в прямой зависимости от загруженности установки, особенностей ее эксплуатации и оптимального решения при выборе типа станции. Еще одно условие быстрой окупаемости — работа на уровне базовой загрузки, а это не менее 7,5 тыс. часов работы в год. При этом средний жизненный цикл сатурновской газопоршневой установки — 250 тыс. моточасов с капитальными ремонтами через каждые 60 тыс. моточасов.

ОАО «Сатурн — Газовые турбины» вовсе не предлагает приобретать «энергетического коша в мешке». По каждому конкретному объекту специалисты компании проводят свою экспертную оценку и делают предварительное технико-экономическое обоснование, в том числе с расчетом дисконтированных схем, с учетом инфляционных индексов, с учетом кредитования и других переменных условий.

Стенд контрольно-заводских испытаний оборудован электронным устройством мощностью до 5 МВт, к стенду подведены газ и все необходимые коммуникации. Новые установки еще до отправки потребителю проходят самые суровые испытания, включая работу с полной нагрузкой. Испытательный стенд находится в непосредственной близости от сборочного корпуса: нет никаких потерь во времени или транспортировке



ного оборудования достигает порядка 80%. В ОАО «Сатурн — Газовые турбины» подготовлено решение на основе применения трех установок (две рабочих и одна резервная) по 1,2 МВт, плюс котельное оборудование. И это только один из многих проектов с применением газопоршневых установок в муниципальной сфере. Существуют и другие возможности и наработки, в том числе — применение в интересах муниципалитетов установок единичной мощностью до 4 МВт.

Крайне важным является вопрос себестоимости получаемой энергии и тепла, что особенно важно как раз для муниципальных бюджетов. По расчетам специалистов ОАО «Сатурн — Газовые турбины», подтвержденным (что особенно ценно!) на практике, при условии централизованного газоснабжения газопоршневые установки способны обес-

цель — предоставить будущему потребителю первичное корректное представление об экономике конкретного проекта. Экономике, которая начинает складываться еще на этапе разработки и создания техники.

Предприятие полного цикла

Одним из весомых рыночных преимуществ ОАО «Сатурн — Газовые турбины» является то, что это предприятие полного цикла. То есть, здесь осуществляют все циклы работ, начиная от конструкторской разработки оборудования, его выпуска, и заканчивая сервисным сопровождением в эксплуатации. Возможна комплексная реализация проекта «под ключ». Разумеется, все эти достоинства применены и в сегменте газопоршневых установок.

Растущая популярность данного сегмента объясняет-

ся прежде всего тем, что в последние годы российскому рынку требуется все больше энергетических установок единичной мощности менее 2 МВт. При этом самая маленькая газотурбинная установка, которая выпускается на «Сатурне — Газовые турбины», обладает мощностью 2,5 МВт. Отвечая потребностям рынка, предприятие разработало программу по разработке и освоению выпуска энергоустановок на базе газопоршневых машин.

Для этого в конструкторских отделах были созданы соответствующие подразделения. Был создан специализированный корпус, оснащенный новейшим высокотехнологичным оборудованием, призванный работать исключительно на выпуск газопоршневой техники: в корпусе производятся сварочные работы, сборка и покраска газопоршневых установок. В цехе применена транспортно-очисточная система, позволяющая перемещать громоздкие агрегаты практически в любом направлении и в любую точку, что облегчает и ускоряет работу по созданию столь сложных установок.

Особая тема — заводские испытания. Сегодня ОАО «Сатурн — Газовые турбины» готово к проведению полного цикла необходимых заводских испытаний создаваемого на предприятии газопоршневой энергетического оборудования, в том числе — к проверке агрегатов под нагрузкой на стенде контрольно-заводских испытаний.

Стенд контрольно-заводских испытаний оборудован электронным устройством мощностью до 5 МВт, к стенду подведены газ и все необходимые коммуникации. Новые установки еще до отправки потребителю проходят самые суровые контрольные испытания, включая работу с полной нагрузкой. Испытательный стенд находится в непосредственной близости от сборочного корпуса. Установка просто «выкачивается» из цеха прямо на стенд. Нет никаких потерь во времени или транспортировке. Еще один плюс: те специалисты, которые участвуют в создании установки, монтируют ее — конструкторы, слесари, монтажники, наладчики и т.д. — находясь рядом и при необходимости могут оперативно решать возникающие вопросы. Представители заказчика могут присутствовать при испытаниях и воочию убе-

работаны такие алгоритмы взаимодействия высококлассных специалистов, которые способны обеспечить самый высокий уровень качества и надежности, при этом — в оптимальные сроки.

Подтвержденный уровень

В дни работы выставки «Нефть и газ — 2013» стало известно, что система менеджмента качества ОАО «Сатурн — Газовые турбины» получила убедительные подтверждения соответствия международным стандартам. Это неслучайное совпадение еще раз наглядно подтвердило, что в российском блоке энергетического машиностроения есть уверенный лидер, способный выступать серьезным игроком на мировом рынке и равным партнером с глобальными брендами.

В подтверждение вышесказанного в московском офисе ЗАО «Бюро Веритас Сертификейш Русь» состоялось торжественное вручение сертификата соответствия интегрированной системы менеджмента ОАО «Сатурн — Газовые турбины» требованиям международных стандартов ISO 9001:2008, ISO 14001:2004, OHSAS 18001:2007 и национальному стандарту ГОСТ ISO 9001-2011.

По мнению специалистов «Бюро Веритас Сертификейш Русь», ОАО «Сатурн — Газовые турбины» является примером компании, в которой реализован стратегически продуманный вариант поэтапного внедрения международных стандартов в практику менеджмента компании. Эксперты подтвердили, что сегодня компания успешно работает в рамках новой системы менеджмента качества, принимаемой за базовую процессную модель своего бизнеса. Она включает в себя системы экологического менеджмента, профессионального здоровья и безопасности по требованиям ISO 14001:2004 и OHSAS18001:2007, а также менеджмента качества по требованиям национального стандарта ГОСТ ISO 9001:2008 для подтверждения ответственного отношения к российским потребителям своей продукции.

Напомним, что первый сертификат соответствия был получен ОАО «Сатурн — Газовые турбины» на систему менеджмента по требованиям ГОСТ Р ИСО 9001-2008 еще в мае 2010 года. Затем состоялась сертификация по требованиям международного стандарта ISO 9001:2008 — первый опыт работы компании с «Бюро Веритас». Следующим этапом стала сертификация по требованиям СТО ГАЗПРОМ 9001-2006.

Новая сертификация отличается от предыдущих включением в систему менеджмента инструментов для управления экологическими аспектами и самого «человечного» стандарта OHSAS для сохранения окружающей среды и заботы о здоровье и безопасности персонала. Требования стандарта OHSAS распространяются не только на персонал компании: принимается ответственность за персонал сторонних организаций, осуществляющих работы в интересах ОАО «Сатурн — Газовые турбины» — подрядчиков и субподрядчиков.

ОАО «Сатурн — Газовые турбины» — интегратор и комплексный поставщик высокоэффективного наземного оборудования для нужд ОАО «Газпром» и нефтегазовых компаний, энергогенерирующих компаний (ОГК, ТЭК), ЖКХ, муниципальных образований, энергоемких промышленных предприятий. ОАО «Сатурн — Газовые турбины» определено генеральным подрядчиком ОДК по строительству энергообъектов, газоперекачивающих комплексов и сопровождению их в эксплуатации.

ОАО «ОПК «ОБОРОНПРОМ» — многопрофильная машиностроительная группа, создана в 2002 году. Входит в состав ГК «Российские технологии». Основные направления деятельности: вертолетостроение (ОАО «Вертолеты России»), двигателестроение (УК «Объединенная двигателестроительная корпорация»), другие активы.

Средний жизненный цикл газопоршневой установки, созданной в ОАО «Сатурн — Газовые турбины» — 250 тыс. моточасов с капитальными ремонтами через каждые 60 тыс. моточасов

даться в соответствии с требованиями и заявленным характеристикам еще до его отгрузки.

Все это говорит о высоком качестве технологий, о высоком качестве организации производства и о серьезном отношении к делу. Создана такая технологическая база и от-

СТРОИТЕЛЬНЫЙ КОМПЛЕКС

Против логики

Обеспечение жильем военнослужащих: кто мешает?

Юрий Соколов

Проблема обеспечения жильем российских офицеров и сверхсрочников — одна из наиболее стабильных в стране. Нерв проблемы понятен: люди, которые защищают страну, имеют полное право ожидать от нее хотя бы гарантированного проживания для себя и своих семей. И масштабы здесь достаточно серьезные: например, в 2011 году в очереди на квартиры стояли 167,7 тыс. военнослужащих. Правда, по статистике за время с тех пор более 48 тыс. из них постоянное жилье было предоставлено. Однако проблема еще весьма далека от полного разрешения, будь то предоставление жилья или выдача адекватных финансовых дотаций. По данным Минобороны РФ, на реализацию программы жилья для военных бюджетом в 2012-2014 годы предусмотрено выделение 80 млрд руб. При этом не редки случаи, когда задержка в решении проблемы приносит чиновники со своей извечной волокитой. Именно такая история происходит, например, в Москве, где уже несколько лет не могут начать строительство дома для военных при всех положительных заключениях и даже судебным решением.

Проблемы с предоставлением жилья российским военнослужащим есть, этого никто не отрицает. Причины у этих проблем разные, в том числе связанные с рядом «системных сбоев», как считает замминистра обороны РФ Руслан Цаликов. Ситуация с собственным жильем оказалась настолько сложной и запутанной, что министерство выступило инициатором подготовки законопроекта, направленного на то, чтобы основной формой компенсации было единовременное денежное вознаграждение. При этом военное ведомство постарается «сохранить возможность решения проблемы другими методами».

По заявлению Минобороны, предлагается разработать несколько механизмов, которые позволят решать жилищный вопрос справедливо, с обязательным учетом состава семьи и лет выслуги. При этом главное российское военное ведомство официально уже объявило минимальный размер единовременной денежной выплаты, которая с 2014 года должна помочь обеспечению жильем бесквартирных военных — не менее 3 млн руб. Параллельно, что эта весьма благая инициатива вряд ли позволит обеспечить офицеров достойным жильем, особенно в

центральных регионах и крупных городах. Тем более, если семья у военного — многодетная. И потому очевидно, что сами военнослужащие наверняка будут выбирать собственную квартиру. Особенно когда речь будет идти о таком городе, как, например, Москва.

И хотя по словам Руслана Цаликова, Минобороны РФ планирует ликвидировать очередь военнослужащих на постоянное жилье уже к середине 2015 года, при всем желании,



чтобы так и произошло, есть сомнения. Потому как у выполнения этой программы иногда возникают неожиданные препятствия на уровне местных средних чиновников. Весьма показательная история в этом отношении происходит в Москве, о чем и хочется рассказать подробнее.

Ведь по сути именно об этом говорил председатель президиума общественной организации «Офицеры России» Антон Цветков на профильном круглом столе в РИА Новости, утверждая, что Министерство обороны должно выстроить систему взаимодействия с региональными и местными властями при строительстве постоянного жилья для военных. Имелось в виду в том числе и необходимость преодоления местного, скажем так, саботажа.

Теперь — о самой истории. Еще в феврале 2007 года Минобороны РФ в лице ФГУ «61 научно-исследовательский испытательный институт (Железнодорожных войск)» по согласованию с Федеральным агентством по управлению государственным имуществом на тендерной основе заключило с инвестором — ЗАО «Эко-Тепло» (один из старейших участников московского строительного сектора) инвестиционный контракт. Контракт предусматривал строительство в Москве на улице Енисейской многоквартирного жилого до-

ма с подземной автостоянкой. Контракт был заключен на основании распоряжения Федерального агентства по управлению федеральным имуществом от 17 ноября 2006 года за №4098-р.

Участок под строительство находился (впрочем, находится и сегодня) в федеральной собственности (это важно) и еще в июне 2005 года был предоставлен в постоянное (бессрочное) пользование ФГУ «61 научно-исследовательский ис-

томатического визирования вот уже столько лет инициаторы проекта никак не могут получить. И слова о том, что военнослужащим нужны квартиры, что проект согласован, что уже потрачены немалые средства — все это не находит никакого понимания.

В этой истории есть уже и решение арбитражного суда, куда в поисках дополнительного инструмента для продвижения ситуации с мертвой точки обратился инвестор. В резуль-

тате появилось совершенно очевидное решение Арбитражного суда города Москвы (дело № А40-53971/07-53-497), который признал действительным контракт на реализацию инвестиционного проекта от 26.02.07, заключенный между ЗАО «Эко-Тепло» и Федеральным государственным учреждением «61 Научно-исследовательский испытательный институт (Железнодорожных войск)». Тем самым арбитраж подтвердил необходимость выполнения данного контракта.

И что бы, вы думали, случилось после этого? А ничего! Жилой дом строить так и не начали. Военные по-прежнему стоят в очередях. Средние чиновники по-прежнему находят основания для того, чтобы «задвигать» все нормальные требования, в том числе — арбитражного суда.

Самое обидное в этой истории то, что конечными жертвами становятся семьи офицеров. И получается, что с одной стороны — государство старается обеспечить своих защитников достойным жильем, строители готовы строить, деньги на это есть, но... на сцену выходят невидимые миру «игроки», и все спорится... Обидно, по крайней мере. Задержав...

«Промышленный еженедельник» будет следить за этой историей.

тате появилось совершенно очевидное решение Арбитражного суда города Москвы (дело № А40-53971/07-53-497), который признал действительным контракт на реализацию инвестиционного проекта от 26.02.07, заключенный между ЗАО «Эко-Тепло» и Федеральным государственным учреждением «61 Научно-исследовательский испытательный институт (Железнодорожных войск)». Тем самым арбитраж подтвердил необходимость выполнения данного контракта.

И что бы, вы думали, случилось после этого?

А ничего! Жилой дом строить так и не начали. Военные по-прежнему стоят в очередях. Средние чиновники по-прежнему находят основания для того, чтобы «задвигать» все нормальные требования, в том числе — арбитражного суда.

Самое обидное в этой истории то, что конечными жертвами становятся семьи офицеров. И получается, что с одной стороны — государство старается обеспечить своих защитников достойным жильем, строители готовы строить, деньги на это есть, но... на сцену выходят невидимые миру «игроки», и все спорится... Обидно, по крайней мере. Задержав...

«Промышленный еженедельник» будет следить за этой историей.

тате появилось совершенно очевидное решение Арбитражного суда города Москвы (дело № А40-53971/07-53-497), который признал действительным контракт на реализацию инвестиционного проекта от 26.02.07, заключенный между ЗАО «Эко-Тепло» и Федеральным государственным учреждением «61 Научно-исследовательский испытательный институт (Железнодорожных войск)». Тем самым арбитраж подтвердил необходимость выполнения данного контракта.

И что бы, вы думали, случилось после этого?

А ничего! Жилой дом строить так и не начали. Военные по-прежнему стоят в очередях. Средние чиновники по-прежнему находят основания для того, чтобы «задвигать» все нормальные требования, в том числе — арбитражного суда.

Самое обидное в этой истории то, что конечными жертвами становятся семьи офицеров. И получается, что с одной стороны — государство старается обеспечить своих защитников достойным жильем, строители готовы строить, деньги на это есть, но... на сцену выходят невидимые миру «игроки», и все спорится... Обидно, по крайней мере. Задержав...

«Промышленный еженедельник» будет следить за этой историей.

Разумный подход

(Окончание. Начало на стр. 1)

Так, в связи с необходимостью сокращения такого рода затрат при капитальном ремонте гандбольного зала в ГБОУ-ДОД (государственном бюджетном образовательном учреждении дополнительного образования детей) «Детско-юношеский центр Московского района Санкт-Петербурга «Центр физической культуры, спорта и здоровья» в качестве материала для модернизации основания пола были выбраны влагостойкие шпунтованные ДСП QuickDeck. Технология соединения плит позволяет ускорить и упростить сборку, что кардинально снижает стоимость и время работ.

«Выбор покрытия, — говорит Андрей Пчелкин, директор Центра, — был обусловлен, во-первых, возможностью быстрого и качественного монтажа. Во-вторых, особенностью самого зала — по его периметру проходят отопительные трубы, случаются протечки. Нам нужно было ровное основание, устойчивое к воздействию воды, поэтому мы и предпочли влагостойкое покрытие. Практика показала, что выбор оказался правильным. Для ремонта других залов мы также будем использовать этот материал».

По аналогичным причинам материал применялся и при ремонте здания больницы в пос. Ириново (Ленинградская область). Пол в медицинских учреждениях должен выдерживать высокую проходимость и значительные точечные нагрузки от воздействия тяжелой мебели. Исходя из этого и был сделан выбор основы под покрытие, характеризующейся ровностью и долговечностью, а также скоростью монтажа, которая позволила в короткие сроки завершить модернизацию.

«Использование модульных конструкций при обустройстве полов, — комментирует Сергей Кудрявцев («Завод Невский Ламинат»), — дает возможность сократить трудозатраты фактически в два раза. Например, если для формирования привывающей цементно-песчаной стяжки в стеном-термомонтажном помещении по нормативам требуется не менее 40 человеко-часов работ, то для монтажа основания из влагостойких шпунтованных ДСП — всего 23 человека аса. Кроме того, можно обойтись без использования квалифицированной рабочей силы и специального оборудования. Наконец, исключаются неудобства, неизбежные при проведении «мокрых» работ».

Следует также отметить, что экономия на трудозатратах может стать ключевой в том случае, если на объекте планируются периодические изменения. Например, это относится к спортивным сооружениям, где перед соревнованиями помещения часто переобустраиваются под конкретные нужды. Именно таким образом в 2012 году готовились корты в Санкт-Петербургском СКК, где проходил ежегодный Международный теннисный турнир

St. Petersburg Open, входящий в мировую серию ATP World Tour. Несмотря на то, что соревнования состоялись раньше обычного времени на 2 месяца, качество кортов оказалось на мировом уровне. Здесь также для обустройства ровного и прочного основания использовались шпунтованные плиты QuickDeck, что позволило собрать покрытие в сжатые сроки.

Снижение эксплуатационных расходов

Нужно заметить, что затраты на качественно сделанный капремонт могут быть компенсированы и в процессе последующей эксплуатации здания. Это, как правило, происходит за счет резкого снижения потерь, например — тепловых, и соответствующего уменьшения коммунальных расходов.

Так, в упомянутом выше примере модернизации екатеринбургских социальных объектов уже в первый сезон расходы на отопление сократились на треть. Еще более показательным оказались результаты капитального ремонта детского сада, вновь открытого в декабре прошлого года в городе Среднеуральске Свердловской области. Знанию почти полвека, поэтому модернизация стала насущной необходимостью: объект был включен в социальную программу «Детский сад нового типа», поддержанную Президентом России и Агентством стратегических инициатив.

Капитальный ремонт садика производился с мая по декабрь 2012 года компанией «ГенСтройУрал». Полезная площадь здания была существенно расширена: на старый каркас надстроили третий этаж, что увеличило количество мест для детей более чем в два раза. Стены утеплили, произвели замену окон и смонтировали современную систему освещения. Реализация проекта обошлась в 120 млн руб.

В рамках реконструкции системы теплоснабжения взамен стандартного элементарного узла с задвижками был установлен энергоэффективный индивидуальный тепловой пункт с погодозависимым регулированием. Оборудование обеспечивает

нужную температуру теплоносителя в системе отопления в зависимости от погодных условий. Кроме того, отопительные приборы в помещениях садика снабжены автоматическими радиаторными терморегуляторами, которые позволяют поддерживать определенную температуру и дают возможность избежать как перегрева, так и излишней прохлады. Все это не только обеспечивает комфортные для малышей условия, но и дает существенную экономию тепла, которая достигает 50% за сезон.

Вообще, как показывает практика, реконструкция старых объектов капитального строительства — мероприятие не просто необходимое, но и выгодное. «Одна из проблем модернизации зданий пост-

ройки 1960-70 гг. состоит в том, что приходится менять не только все внутридомовые коммуникации, но и оборудование ЦТП, а также и квартальные тепловые и водопроводные сети, — объясняет Роман Марихейн, руководитель сегмента насосного оборудования для инженерных систем зданий компании GRUNDFOS, мирового лидера по производству насосного оборудования. — Например, старая насосная техника потребляет вполонуть больше электричества, чем современные аналоги. Однако затраты на замену обрываются огромной экономией энергоресурсов. Так, в якутском городе Нерюнгри после реконструкции инженерных сетей и модернизации тепловых пунктов в кварталах массовой пятиэтажной застройки среднесуточный расход горячей воды снизился в среднем на 50%, а суммарное потребление тепла — более чем на 20%».

Хорошим способом окупить затраты на капитальный ремонт за счет уменьшения дальнейших расходов на эксплуатацию является заключение так называемых энергосервисных контрактов. Суть их в том, что часть расходов на переобустройство здания, связанное с его энергоэффективностью, берет на себя энергопоставляющая компания. В этом случае инвестиции окупаются за счет экономии ресурсов. Такую роль контракты выполняет, например, «Мосэнергосбыт», одна из крупнейших распределяющих организаций Москвы и области. Существуют несколько форм договоров, рассчитанных, как правило, на три года. Энергосберегающие мероприятия проводятся силами Мосэнергосбыта в счет оплаты за потребленную электроэнергию. Стоимость контракта определяется в размере трехмесячного потребления, а возврат средств, как уже говорилось, осуществляется в течение трехлетнего срока за счет полученного экономического эффекта.

Подобным образом в рамках пилотного проекта была проведена модернизация систем освещения в МУЗ Одиновская центральная районная больница. В результате оснащения социального объекта энергосберегающей осветительной техникой потребление электроэнергии сократилось на 30%, что позволяет учреждению без проблем рассчитываться по условиям контракта.

Капитальный ремонт зданий социальной инфраструктуры — актуальная проблема для большинства регионов нашей страны. К сожалению, недостаточность финансирования и недооценка местными администрациями возможности современных строительных технологий тормозит процесс реконструкции важнейших объектов. Отсюда, что ситуация в последние годы начала меняться в лучшую сторону, о чем говорит опыт успешных модернизаций как в Центре, так и на периферии.

Дом «под старину»

Особое нанесение Saratext создаст сверкающий эффект

Анастасия Румянцова

Компания Saragol, эксперт в области защиты и теплоизоляции фасадов зданий, разработала минеральную штукатурку Saratext-Edelkratzputz K40. Благодаря особой технике нанесения продукта фасад здания приобретает искрящийся блеск, а сам дом — вид старинного здания.

«В коттеджном строительстве последние годы все больше набирает популярность стиль дома «под старину», для которого характерны спокойные пастельные цвета фасадов с искрящимся блеском. При этом при строительстве усадеб ранее всегда использовались природные материалы, такие как камень и слюда. Они очень прихотливы и сложны в обработке. На сегодняшний день современные технологии позволяют соблюсти требования стиля не в ущерб скорости возведения, функциональности и эксплуатационным характеристикам строений», — говорит Александр Косарев, генеральный директор московского архитектурного бюро «АВК».

Ранее при строительстве особняков использовалась терразитовая штукатурка, одним из свойств которой и является искрящийся блеск. «При использовании технологии терразитовой штукатурки поверх песчано-цементного слоя наносится смесь из гилравлической известки с добавлением мелких камней. Отдел-

ку по затвердевшему раствору выполняют бучардой, зубилом или другими инструментами. В результате обработки слоя получается равномерно-шероховатая поверхность с искрящимся блеском. Но для получения такого эффекта необходимо строго соблюдать соотношение ингредиентов при замесах. При технологии терразитовой штукатурки довольно трудно сделать фасад здания равномерным по цвету и фактуре», — рассказывает Сергей Гречко, ведущий специалист по применению материалов компании Saragol.

Минеральная штукатурка Saratext-Edelkratzputz K40 была разработана в качестве альтернативы терразитовой. Новинка представляет собой известковую смесь с полимерами. Это готовый продукт, при применении которого отпадает необходимость изготавливать состав ремесленным способом: вручную подбирать слюду и камень. «Во-первых, это существенно сохраняет время, во-вторых — делает фактуру фасада равномерной», — поясняет Сергей Гречко.

После высыхания продукта металлической теркой круговыми движениями стирается верхний слой. Так как в состав Saratext-Edelkratzputz K40 входит слюда, при снятии слоя штукатурки фасад начинает сиять на солнце. Еще одним преимуществом продукта является возможность получить различные оттенки, что невозможно сделать с терразитовой штукатуркой. «Особенно это актуально при

проведении реставрационных работ, когда нужно подобрать точный оттенок фасада здания», — подмечает г-н Гречко. Штукатурка специально разработана для применения в качестве заключительного покрытия в теплоизоляционных системах SARATEX. Их совместное использование позволяет утеплить фасад дома с использованием современных материалов, но при этом получить внешний вид старинного здания.

Система утепления фасадов Saragol — инновационная система теплоизоляции фасадов с уникальными прочностными и декоративными характеристиками, с опытом практического применения с 1957 года — носит название SARATEX. Преимущество системы утепления фасада SARATEX: уникальные прочностные характеристики, что позволяет защищать фасад здания от механических и атмосферных воздействий; инновационный армирующий слой системы выдерживает значительные температурные перепады, что позволяет применять для финишного декора системы очень темные тона; применение запатентованных технологий на основе нанокристаллической решетки в декоративном слое позволяет сохранять фасад чистым, защищает его от влаги и, как следствие, исключает образование плесени; перемещение «точки росы» из ограждающей конструкции в утеплитель уменьшает возмущение атмосферного воздуха на несущую конструкцию; сущест-

венное уменьшение толщины наружных стен строящихся зданий и, как следствие, снижение затрат на строительство и увеличение внутренней площади помещений; комфортные условия проживания внутри здания за счет обеспечения стабильной температуры внутренней поверхности стены (как при очень низкой, так и при высокой температуре наружного воздуха); эффективная звукоизоляция; большой выбор декоративных покрытий.

Компания Saragol Group ведет свою историю с 1885 года, и на сегодняшний день это один из самых больших производителей фасадных решений в мире. В компании работает более 3700 сотрудников. Центральное предприятие находится в Обер-Рамштеде, на федеральной земле Гессен (Германия). В России материалы фирмы Saragol известны давно. С 1992 года в Москве открыто Представительство фирмы, а с августа 2000 года в Москве работает дочерняя фирма ООО «Капарол», которая имеет свои филиалы в Санкт-Петербурге, Екатеринбурге, Воронеже, Ростове-на-Дону, Краснодаре, Ставрополе, Самаре, Казани, Сочи, Новосибирске. Помимо сбытовых функций компания обучает, консультирует, проводит семинары для партнеров, принимает участие в работе профессиональных объединений и отраслевых мероприятиях. Группа компаний Saragol наращивает в РФ свои производственные мощности. В настоящее время успешно действуют два завода.

«Главстрой» и «Сбербанк России»

Соглашение о стратегическом сотрудничестве

Александр Базиян

В ходе Петербургского международного экономического форума «Сбербанк России» и «Главстрой» заключили Соглашение о стратегическом сотрудничестве. Документ подписали президент, председатель правления «Сбербанка России» Герман Греф и председатель совета директоров «Главстроя» Зигфрид Вольф.

Соглашение предусматривает возможности предоставления Сбербанком финансирования на цели реализации проектов редевелопмента промышленных зон в Москве на стандартах проектного финансирования в общем объеме до 50 млрд руб., организации программ кредитования физических лиц на покупку квартир и нежилых помещений в возводимых «Главстроем» объектах, организации для сотрудников компании комплексного зарплатного обслуживания.

«Освоение территорий бывших промышленных предприятий является одной из приоритетных задач в рамках совершенствования пространства Москвы, и «Сбербанк» видит большие перспективы развития бизнеса Главстроя в данном направлении», — отметил Герман Греф. — В рамках финансирования проектов «Главстрой» «Сбербанк» предлагает своим клиентам — физическим лицам специальные программы ипотечного кредитования».

«Создание инфраструктуры, повышающей качество жизни, является основной задачей компании «Главстрой». Строи-

тельство жилой и социальной недвижимости на месте бывших промышленных предприятий позволит по-новому взглянуть на пространство и развитие промышленных зон в Москве. Наше сотрудничество со «Сбербанком» в рамках проектного финансирования, а также создания условий для ипотечного кредитования сделают покупку квартир и нежилых помещений более доступными», — отметил Зигфрид Вольф, председатель совета директоров компании «Главстрой».

ОАО «Сбербанк России» — крупнейший банк в России, на долю которого приходится около трети активов всего российского банковского сектора. Учредителем и основным акционером ОАО «Сбербанк России» является Центральный банк Российской Федерации, владеющий 50% уставного капитала плюс одна голосующая акция. Другими акционерами Банка являются международные и российские инвесторы. Услугами Сбербанка пользуются более 100 млн физических лиц и около 1 млн предприятий.

ОАО «Главстрой» — одна из крупнейших строительных компаний в России. Она осуществляет стратегическое управление строительными активами бизнес-группы «Базовый Элемент». «Главстрой» объединяет предприятия, работающие в сфере девелопмента, жилищно-гражданского строительства, строительства транспортной инфраструктуры и производства строительных материалов. Компания Главстроя осуществляет полный цикл работ — от добычи необходимого для производства строительных материалов сырья до эксплуатации технологически уникальных объектов.

ПРОМЫШЛЕННЫЙ
УЧРЕДИТЕЛЬ И ИЗДАТЕЛЬ:
ООО «Редакция газеты «Промышленный еженедельник».
Издание зарегистрировано в Министерстве Российской Федерации по делам печати, телерадиовещания и средств массовой информации.

П/И № 77-12380 от 19.04.2002 г. Перерегистрировано в связи со сменой учредителя П/И № 77-14566 от 07.02.2003 г. Перерегистрировано в связи со сменой учредителя П/И № ФС77-19251 от 23.12.2004 г. в Федеральной службе по надзору за соблюдением законодательства в сфере массовых коммуникаций и охране культурного наследия.

Генеральный директор, главный редактор Валерий Стольников
Заместители главного редактора Елена Стольникова Дмитрий Кожеников
Помощники главного редактора Юлия Гужонкова Татьяна Соколова

Директор по развитию Дмитрий Минаков
Региональный директор Наталья Можалева
Дизайн и верстка Роман Кураев, Елена Кураева
Руководитель коммерческой службы Александр Лобачев

Логистика ЗАО «Истгалф-Трансавто»
Представитель в Северной Америке: Виктория Яковлева (Банкувер, Канада); vkj@telus.net Tel.: (1-604)-805-5979
Распространяется по подписке, по прямой рассылке и на профессиональных мероприятиях.
Подписаться на «Промышленный еженедельник» можно в лю-

бом отделении связи РФ и СНГ по каталогам «Роспечать» и «Пресса России» по индексам 45774 и 83475 (для юрлиц); по каталогу «Почта России» по индексам 10887 и 10888 (для юрлиц); через «Интер-Почту».
Подписка на электронную версию: podpiska@promweekly.ru
Материалы, отмеченные ©, публикуются на правах рекламы.

Адрес для корреспонденции: 123104, Москва, а/я 29
Тел. редакции: (495) 729-3977, 778-1447, 499-194-1033 (факс)
www.promweekly.ru
doc@promweekly.ru, pe-gazeta@inbox.ru
Над номером работали: А.Рыкова, А.Глуховская, А.Коптяев, В.Тихомиров, Е.Львова, Ю.Соколов, Д.Теперев.

Использованы материалы информгентств и интернет-изданий.
Номер подписан 5.07.2013
Отпечатано в типографии ОАО «ИД «Красная звезда» 123007, г. Москва, Хорошевское шоссе, 38
www.redstarph.ru
Номер заказа 3334
Тираж 40000 экз.