

В НОМЕРЕ:

НОВОСТИ

2-3

«Ижмаш» антикризисный
Второй этап оздоровления

Тюковий юбилей

Тысячный пресс-подборник Ростсельмаша

Соревнования лучших
Победила команда из Красноярска

Мнение общественности
Государству предложили прислушаться

Буровые для «Евразии»
Церемония приемки в Екатеринбурге

СТРАТЕГИИ

4-5

Португальские параллели
Интервью с Игорем Золкиным

SAP HANA international
Доступное для всех ПО

Программа SaM146
Совещание участников проекта

В защиту отрасли
Россия не хочет отказываться от асбеста

Особенности развития
Национальный рынок мостовых ЖБК

Цены на недвижимость
Ситуация остается стабильной

ДЕНЬ СТРОИТЕЛЯ 2011

6-7

Новая электростанция
От ОАО «Сатурн — Газовые турбины»

ЕМО 2011
Передовые концепции и принципы производства

Смысл формы
Секреты строительного дизайна

ПОДРОБНОСТИ

8

Россия и Германия
В ожидании «перекрестных лет»

Взгляд из МТПП
Реструктуризация или взыскание?

Спорт энергичных
V летняя спартакиада энергетиков

ВАЖНАЯ ТЕМА

Комиссия Таможенного союза России, Белоруссии и Казахстана с 25 августа вводит мораторий до 1 января 2012 года на изменение ставок ввозных таможенных пошлин. Вводится мораторий и на внесение изменений в единую товарную номенклатуру внешнеэкономической деятельности (ТН ВЭД). Также планируется, что до 25 августа 2011 года комиссия рассмотрит предложения по корректировке импортных пошлин, которые могут быть введены в действие не позднее 1 сентября этого года. Срок согласования новой редакции ТН ВЭД Таможенного союза таможенными органами — до 25 октября 2011 года. С 1 сентября 2010 года действует соглашение об установлении и применении в Таможенном союзе порядка зачисления и распределения ввозных таможенных пошлин. Сейчас распределение импортных пошлин между национальными бюджетами производится в соответствии с нормативами: 4,7% от общей суммы ввозных пошлин зачисляется в Беларусь, 7,33% — в Казахстан, 87,97% — в

Байкальские надежды

НПК «Иркут» формирует инженерный корпус будущего страны

Валерий Стольников,
Иркутск — Москва

В конце июля на Байкале прошел Первый международный молодежный промышленный форум «Инженеры будущего 2011». Форум собрал больше 1200 молодых ученых, инженеров, аспирантов, студентов, которые представляли около 300 предприятий и 54 технических вуза из 56 регионов России и 32 зарубежных стран. Организаторами Форума выступили Союз машиностроителей России и правительство Иркутской области, а ключевым партнером — Корпорация «Иркут», ведущее предприятие российского авиапрома, чьи технологические достижения и реальная производственная деятельность, с одной стороны, оказались прекрасным контекстом тематике Форума, а с другой — послужили живым наглядным примером стратегического торжества созидательной инженерной мысли. При этом характерно, что в лагерь Форума на окраине поселка Большое Голоустное собрались действительно не бодрые функционеры, а перспективные молодые инженеры. Форум на Байкале, хочется верить, знаменует собой глубокий государственный и общественный интерес к техническим основам развития индустрии. Перефокусирование с общих благопожелательных разговоров на конкретные инженеры и конструкторы, кто, по сути, есть главная надежда завтрашней российской экономики — бесспорно, крайне важно и своевременно. Лучшие инженерные проекты Форума будут представлены осенью на Байкальском экономическом форуме.

машиностроения, выступавший главным предприятием самого амбициозного российского авиапроекта МС-21, гостеприимно принимал молодую техническую элиту России и открыто делился тонкостями своих производственных принципов. И т. д. Кстати, программа Форума была на удивление насыщена именно деловыми

дискуссиями, презентациями, круглыми столами, лекциями и т. д. Иными словами, встреча на Байкале никак не походила на развлекательный спортивно-молодежный пикник у воды. А присутствие реальных лидеров-производственников (таких, как Алексей Федоров и Сандро Бономи) делало все происходящее исключительно осмысленным и серьезным.



На Байкале собрались лучшие молодые инженеры России

Прямую и контекстную важность участия (как пример и ориентир) в этом проекте Корпорации «Иркут» и Иркутского авиационного завода дополнительно подтвердил ви-

авиационный завод Корпорации стал первым предприятием в России, получившим сертификаты соответствия стандартам Airbus и EN9100. В течение последних шести (!) лет Корпорация входит в рейтинг 100 мировых лидеров ВПК по версии авторитетного американского издания Defense News. Также несколько лет «Иркут» признают «Компанией года» в номинации «Промышленность. ВПК», а также победителем конкурса на звание «Лучший российский экспортер года» в номинации «Авиастроение (самолетостроение)». Причем, и по итогам Форума среди луч-

зачитал приветствие Председателя Правительства Российской Федерации Владимира Путина, где, в частности, прозвучало: «Считаю ваш проект важной и своевременной инициативой, представляющей прекрасную возможность российским и зарубежным молодым ученым, специалистам промышленных предприятий, студентам пообщаться со своими сверстниками, обменяться профессиональным опытом в дружеской неформальной атмосфере, обсудить актуальные вопросы, которые волнуют сейчас молодежь».

(Окончание на стр. 3)

ЦИФРА НЕДЕЛИ

С 26 июля по 1 августа в России впервые с лета 2009 года зафиксирована дефляция на уровне 0,1%, сообщил Росстат. Инфляция с начала года остановилась на отметке 5%. Потребительские цены явно стагнируют. Ранее о возможном снижении цен в августе этого года предупреждал первый заместитель председателя Банка России Алексей Улюкаев. В целом же ЦБ РФ сохраняет прогноз инфляции по итогам 2011 года на уровне 6-7%.

Экономика БРИКС

Стабильнее, чем в «развитых странах»

Владислав Исаев

Информационная группа Finam.ru провела онлайн-конференцию «Роль БРИК в хрупком восстановлении мировой экономики». Ее участники считают, что входящие в БРИКС государства более экономически стабильны, чем другие развивающиеся и развитые страны.

Темпы роста экономик стран-членов БРИКС существенно опережают развитые страны. Тем не менее, их совокупной экономической мощи пока еще недостаточно, чтобы потеснить в мировой экономике устоявшихся лидеров — Европу и США, считают участники организованной «ФИНАМом» конференции. «БРИК лучше всего рассматривать как талантливый маркетинговый ход, — говорит директор Центра интеграционных исследований ЕАБР Евгений Винокуров. — Сейчас идея подувала, и западные инвестбанки напряженно думают над самими новыми аббревиатурами. Продавать-то надо. Два года назад к четверке прибавили Южную Африку, «S», получились «кирпичи». В таком виде аббревиатура приобретает уже новое значение, несколько более осмысленное: она объединяет пять региональных лидеров, обладающих мощной гравитационной силой для сопредельных государств. И все же аббревиатура эта искусственная, объединяет под одной крышей пять совершенно разных по характеру своих экономик государств, с частую противоположными интересами, неспособных к совместным действиям в качестве блока».

Никаким формальным объединением БРИКС не является, и каких-либо реальных совместных действий пока еще не было, соглашается главный экономист российского офиса

Bank of America Merrill Lynch Владимир Осаковский: «Участники БРИКС — это страны, которые тоже хотят стать мировыми лидерами, но пока не достигли этого. Совместными усилиями этого можно достичь быстрее. У стран есть общие интересы, например — увеличение представительств в МВФ и т.п.»

Чтобы составить качественную конкуренцию Западу, странам БРИКС необходимо устранить имеющиеся дисбалансы в собственных системах, уверены эксперты. «Перед Китаем сейчас действительно стоит проблема «горячих денег», которую власти, похоже, решают успешно. На первый взгляд «мягкая посадка» вполне удастся. Перед Россией, напротив, стоит проблема оттока капитала. \$35 млрд в 2011 году — не шутка», — приводит пример г-н Винокуров.

Несмотря на существенные различия экономики и целей стран-членов БРИКС, в этом объединении есть и ряд позитивных моментов. В частности, показатели долговой нагрузки и соотношения бюджета стран БРИКС значительно лучше, чем у проблемных стран Еврозоны, отмечает аналитик по макроэкономике и стратегии «ТКБ Капитал» Сергей Карыхалин: «Горячие деньги — проблема для Бразилии и Китая, но не для Индии и РФ. Судя по тому, как рынок оценивает риски, вероятность «обрушения» стран БРИК сейчас куда ниже, чем у многих развитых стран».

В целом, экономическая стабильность в странах БРИК гораздо выше, чем в США и большинстве стран Европы, говорит руководитель отдела информации и анализа мировых рынков ИК «ФИНАМ» Михаил Аристархьян: «Однако, пока США проводят политику сверхнизких процентных ставок, противопоставить что-либо потоку «горячих» денег весьма проблематично».

IT-Russia

Компания IDC опубликовала годовой отчет Russia IT Services 2011-2015 Forecast and 2010 Analysis, освещающий состояние российского рынка ИТ-услуг и прогнозирующий его развитие на ближайшие пять лет. Документ представляет собой первую часть исследования, в которой содержится анализ рынка по типам услуг и отраслям их применения. Вторая часть (Competitive Profiles and Analysis of Leading IT Services Players in Russia, 2011), которая будет опубликована в августе, посвящена анализу рынка по основным поставщикам ИТ-услуг.

Согласно отчету, объем российского рынка ИТ-услуг в 2010 году вырос почти на 30% и составил \$4,67 млрд. Финансовые организации вышли на первое место по потреблению ИТ-услуг, потеснив государственный сектор. Значительное влияние на расклад сил оказало быстрое восстановление банков после кризиса, а также дефицит бюджета, приведший к заморозке ряда проектов в госсекторе.

В результате доля финансового сектора в 2010 году составила 19,8% от общих затрат на ИТ-услуги, а государственных организаций — лишь 17,5%. На третьем и четвертом месте по востребованности ИТ-услуг были соответственно телекоммуникационные (14,4%) и энергетические (11,6%) компании.

Наиболее высокие темпы роста показал сектор розничной торговли. Потребление ИТ-услуг страховыми, финансовыми и транспортными компаниями также заметно возросло.

Доля услуг системной интеграции несколько снизилась по сравнению с 2009 годом, однако именно эти услуги по-прежнему остаются самыми востребованными. По мере решения проблем, вызванных экономическим кризисом, многие организации стали возобновлять интеграционные проекты, направленные на улучшение ИТ-инфраструктуры за счет консолидации избыточных приложений, платформ и центров обработки данных.

Консалтинг информационных систем показал наиболее высокие темпы роста, что связано с изменениями в экономической ситуации и, как следствие, обновлением ИТ-стратегии многих организаций, увеличением консалтинга в области безопасности ИТ-систем, соблюдением регулятивных норм, а также в связи с появлением новых облачных форм доставки ИТ, оценка перспективности которых потребовала дополнительной внешней экспертизы.

Совокупная доля аутсорсинга в 2010 году выросла до 14%. Наиболее высокий рост показали такие виды аутсорсинга как хостинг инфраструктурных услуг и аутсорсинг информационных систем.

«На фоне улучшения экономической ситуации в стране в 2010 году все типы организаций увеличили свои расходы на ИТ и рынок услуг показал высокий рост, — отмечает Александр Прохоров, ведущий аналитик IDC. — Благоприятные цены на нефть, относительная политическая стабильность, возрождение крупных ИТ-проектов, отложенных в кризисе, инициативы в области развития электронного правительства — вот основные факторы, определявшие рост этого рынка. При этом рост 2010 года является именно восстановительным. Рост экономики так и не вышел на докризисный уровень, большинство компаний предпочитают инвестировать преимущественно в краткосрочные ИТ-проекты».

726-03-03

PolisCorp

корпоративная полиграфия

- Книги
- Буклеты
- Папки
- Календари
- Листовки
- Постеры
- Каталоги продукции
- Упаковка

■ Мы в любом случае уложимся в Ваш бюджет

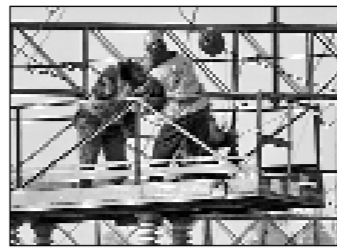
■ Изготовим продукцию по необходимости в нереальные сроки

■ Мы работаем персонально с Вами и вашими пожеланиями

http://www.poliscorp.ru
e-mail: info@poliscorp.ru
факс: +7 (495) 151-61-50



Будет создана новая единая компания
НПО «Ижмаш», консолидирующая все активы



До 2020 года МОЭСК предполагает
инвестировать около 2020 млрд руб.

«Промышленный еженедельник»
на льготных условиях публикует:

- Годовые отчеты
- Материалы к собраниям акционеров
- Решения и постановления собраний акционеров, заседаний президиумов, конференций и т.д.
- Объявления о существенных фактах
- Объявления о конкурсах и тендерах
- Обращения к акционерам, инвесторам, партнерам
- Поздравления

+7(495)778-18-05, 778-14-47

НОВОСТИ

Совет директоров «ФСК ЕЭС» одобрил допэмиссию

Совет директоров ОАО «ФСК ЕЭС» принял решение увеличить уставный капитал общества путем размещения дополнительных обыкновенных именных акций на общую сумму 5160800926,5 руб. 50 коп. и утвердил проспект ценных бумаг компании. Общее количество размещаемых дополнительных обыкновенных именных акций ОАО «ФСК ЕЭС» составит 10321601853 штуки номинальной стоимостью 50 коп. каждая. Способ размещения — открытая подписка. Форма оплаты акций — денежные средства. Основная часть дополнительной эмиссии в размере 4101,8 млн руб. будет оплачена из средств федерального бюджета. Миноритарные акционеры, имеющие преимущественное право приобретения акций, могут внести в оплату акций до 1059 млн руб. Полученные средства будут направлены на реализацию инвестиционной программы ОАО «ФСК ЕЭС». Преимущественное право приобретения дополнительных акций в количестве, пропорциональном количеству принадлежащих им обыкновенных именных акций общества, имеют все акционеры ОАО «ФСК ЕЭС».

«МРСК Центра и Приволжья» увеличила чистую прибыль

Чистая прибыль «МРСК Центра и Приволжья» по РСБУ в I полугодии 2011 года составила 2914,7 млн руб., что в 3,6 раза больше показателя аналогичного периода прошлого года, сообщает компания. Выручка компании составила 33233,5 млн руб., в том числе 32695,3 млн руб. — выручка от передачи электроэнергии. Рост выручки за I квартал 2011 года по сравнению с аналогичным периодом 2010 года составил 24%, что связано с увеличением тарифов на передачу электроэнергии в результате роста инвестиционной составляющей в составе тарифной выручки Общества при переходе на тарифное регулирование по методу доходности инвестированного капитала (RAV), а также в связи с ростом неподконтрольных расходов в тарифе на передачу электрической энергии. Себестоимость продаж в отчетном периоде составила 28525,9 млн руб. и выросла на 16,8%. Основную долю в ее общей структуре составили затраты на работы и услуги производственного характера и затраты на покупку энергии для компенсации потерь в сетях. В отчетном периоде доля этих затрат составила 44,8% и 23,1% соответственно. В I полугодии 2011 года потребителям ОАО «МРСК Центра и Приволжья» отпущено 27377 млн кВт·ч электроэнергии. Этот показатель превышает аналогичный в I полугодии 2010 года на 1,9%.

«РУСАЛ» привлекает синдицированный кредит на \$4,75 млрд

«РУСАЛ» подписал мандат на организацию нового синдицированного кредита на сумму до \$4,75 млрд для рефинансирования текущего долга компании перед консорциумом международных банков. Банками-организаторами нового кредита стали: BNP Paribas (Suisse) SA, ING Bank N.V., Commerzbank Aktiengesellschaft, Credit Agricole Corporate and Investment Bank, Natixis, Nordea Bank AB (publ), Royal Bank of Scotland, ОАО «Сбербанк России», Societe Generale, Sumitomo Mitsui Banking Corporation, UniCredit Bank AG и WestLB AG. Банки BNP Paribas (Suisse) SA, ING Bank N.V., Credit Agricole Corporate and Investment Bank, Natixis, Nordea Bank AB (publ), ОАО «Сбербанк России», Societe Generale, Sumitomo Mitsui Banking Corporation и UniCredit Bank AG выступят букраннерами и первоначальными уполномоченными ведущими координаторами. WestLB AG выступит старшим первоначальным ведущим организатором, а Commerzbank Aktiengesellschaft и Royal Bank of Scotland — первоначальными ведущими организаторами. BNP Paribas (Suisse) SA и ING Bank N.V. назначены на роль координаторов по документации. Привлекаемые средства в первую очередь будут направлены на погашение международного долга в полном объеме в рамках соглашения о реструктуризации, заключенного между «РУСАЛОМ» и международными кредиторами 7 декабря 2009 года, а остаток будет использован на погашение остального долга «РУСАЛа». Ожидается, что сделка будет закрыта до конца сентября 2011 года.

НЛМК создал бизнес-дивизионы в Европе и США

НЛМК создал бизнес-дивизионы НЛМК Европа и НЛМК США, в состав которых вошли все зарубежные активы группы, включая консолидированные с 1 июля 2011 года предприятия Steel Invest and Finance (бывшее СП между НЛМК и Dufresne Group). В созданных международных дивизионах НЛМК сформирована новая структура управления. На пост президента (CEO) дивизиона НЛМК Европа назначен Горацио Мальфатто, ранее исполнительный директор Steel Invest and Finance. Подразделение, объединяющее все производство плоского проката в Европе, возглавит Бен де Вос, ранее — директор предприятия La Louviere. Игорь Саркиц, ранее занимавший пост генерального директора DanStell, назначен на пост президента подразделения по выпуску толстолистового проката.

В июле «КАМАЗ» изготовил более 4,5 тыс. машкомплектов

В июле 2011 года ОАО «КАМАЗ» изготовил более 4,5 тыс. машкомплектов. С начала года выпущено 27421 машкомплект — на 35% больше, чем за 7 месяцев 2010 года. Производство и службы продаж «КАМАЗа» завершили июль 2011 года с перевыполнением своих планов по выпуску основных видов продукции. В связи с уходом персонала компании в ежегодный отпуск в августе, все производства «КАМАЗа» работали с большим напряжением: необходимо было создать задел основных видов серийных грузовиков и шасси для изготовления спецтехники. В итоге производственные планы основных заводов компании перевыполнены по всем пунктам, и на складах Торгово-финансовой компании и Внешнеторговой компании «КАМАЗ» создан запас автомобилей и шасси требуемых моделей.

«КАМАЗ-Дизель» и совместное предприятие «КАММИНЗ-КАМА» выпустили в этом году и отгрузили своим потребителям более 30,3 тыс. двигателей и силовых агрегатов — на 6,5 тыс. больше, чем за тот же период прошлого года. Потребители «КАМАЗа» получают запасные части, изготовленные за первые 7 месяцев года, на сумму 4,045 млрд руб.

ИА «Финанс»

Тюковый юбилей

Ростсельмаш выпустил тысячный пресс-подборщик

На производстве Ростсельмаш выпущен тюковый пресс-подборщик Tukan с серийным номером 1000. Параллельно на недавно открытых производственных площадках компании в Красноярске и Ульяновске идет сборка первых «местных» тюковых пресс-подборщиков Ростсельмаша. Производство Tukan планируется и на региональной сборочной площадке в Казахстане.

«Включение в план территориальных производств тюковых пресс-подборщиков — это желание компании обеспечить аграриев этими машинами по максимально выгодным условиям», — прокомментировали в пресс-службе Ростсельмаш.

Самый первый образец пресс-подборщика сошел с конвейера Ростсельмаш в 2006 году и сразу же отправился на крупнейшую выставку «День Российского поля-2006», где получил гран-при и был объявлен лучшей кормоуборочной машиной России. Успех был подтвержден несколькими месяцами позже на выставке «Золотая осень-2006» — там пресс-подборщик был награжден золотой медалью. По итогам премьерного года Tukan стал лидером продаж навесной и прицепной техники Ростсельмаш.

«Головокружительный старт определил дальнейшую судьбу пресс-подборщика Tukan, ко-



торый уникален в России, до сих пор производится здесь только компанией «Ростсельмаш» и не имеет аналогов. О популярности у потребителя свидетельствуют не только занимаемые пресс-подборщиком 40% российского рынка пресс-подборщиков и 50% отправляемых машин на экспорт от Монголии до Молдовы, но и наивысшие баллы по итогам ежегодных исследований по определению удовлетворенности конечных потребителей, — сообщают в пресс-службе Ростсельмаш.

«Работаем с пресс-подборщиком Tukan уже в течение 4 лет. Обязывающий механизм, система прессования — все на высоком уровне. Отлично прессует и сено, и солому, работает как часы. Да и окупился он быстро — за первый сезон. Мы довольны», — поделился руководителем ИП «КФХ Бондарюк С.С.» Сергей Бондарюк.

Пресс-подборщик тюковый Tukan подбирает валки сена естественных и сжатых трав или соломы, прессует травяную массу в прямоугольные

тюки и обвязывает их шпагатом. ППТ-041 имеет отличные показатели работы обвязывающего механизма, системы защиты от повреждений и гарантирует долговременную эксплуатацию. Надежность и качество в совокупности с лояльной ценовой политикой достойны высоких оценок. Быстрая окупаемость, которую каждый сельхозтоваропроизводитель может оптимизировать сам с помощью опций счетчика тюков и выгрузного устройства, является еще одним преимуществом Tukan.

Соревнования лучших

Победила команда «Красноярскэнерго»

Победой команды «Красноярскэнерго» завершились региональные соревнования по профессиональному мастерству среди оперативно-ремонтных бригад по обслуживанию электрических сетей 0,4-10 кВ ОАО «МРСК Сибири», которые проходили в Хакасии. В течение четырех дней электромонтеры, мастера и диспетчеры из десяти регионов Сибири соревновались за лучшие показатели в спасении пострадавшего от удара током, тушении пожара в трансформаторе, замене оборванного провода, проведении работ по замене ввода, измерении сопротивления на участке и знании правил по охране труда.

В итоге первое место с результатом 893 балла заняла команда филиала «Красноярскэнерго». На втором месте оперативно-ремонтная бригада



филиала «Алтайэнерго», набравшая 869 баллов. Третьими в тройке лидеров с 850 баллами

стали электромонтеры филиала «Омскэнерго». Команда — победитель отправится в сентябрь

текущего года на Всероссийские соревнования по профессиональному мастерству среди оперативно-выездных бригад распределительных сетей ОАО «Холдинг МРСК» в Володу.

Остальные места распределились следующим образом: четвертое место — ОАО «ТРК», пятое — «Читазэнерго», шестое — «Горно-Алтайские электрические сети», седьмое — «Кузбассэнерго-РЭС», восьмое — «Хакасэнерго», девятое — «Бурятэнерго», десятое — ОАО «Тываэнерго».

Индивидуально были награждены победители номинации «Лучший по профессии». Самым профессиональным электромонтером среди призвали Александра Малиничка, специалиста из победившей команды «Красноярскэнерго». Лучшим диспетчером назвали Аполлона Виктора Викторовича из «Алтайэнерго». Победителем в номинации Лучший мастер стал Игорь Клонов из «Кузбассэнерго-РЭС».

«Ижмаш» антикризисный

Второй этап программы реструктуризации и оздоровления

Работавшая на ОАО «Ижмаш» антикризисная команда приступает к реализации второго этапа программы реструктуризации и финансового оздоровления предприятия. В рамках этапа будет создана новая единая компания НПО «Ижмаш», консолидирующая активы, производство и персонал, а также проведена процедура банкротства существующих компаний группы «Ижмаш».

В соответствии с решением основного акционера ОАО «Ижевский машиностроительный завод» — государственной корпорации «Ростехнологии» управление группой компаний «Ижмаш» осуществляет новая команда менеджеров. Комплексный анализ финансово-хозяйственной деятельности группы «Ижмаш», проведенный новой командой, показал, что большинство компаний группы находятся в состоянии финансового кризиса и кризиса управления, и уже давно имеют признаки банкротства и отрицательную величину чистых активов.

В настоящее время величина задолженностей группы составляет более 19 млрд руб. При этом по результатам 2010 года консолидированная выручка от продаж компаний, входящих в группу «Ижмаш», составила всего 2570 млн руб., а чистый убыток — 1595 млн руб. Величина обязательств группы в начале года превышала величину активов более чем на 3 млрд руб. На начало 2011 года в отношении 9 компаний группы была введена

процедура банкротства, еще в отношении 11 предприятий — в том числе основных производственных площадок — поданы заявления о банкротстве. В рамках возбужденных исполнительных производств счета большинства основных компаний группы арестованы.

С целью сохранения производственного и научного потенциала группы «Ижмаш», бренда компании и обеспечения возможности дальнейшего развития, как основного производителя боевого стрелкового вооружения и гражданского оружия, было принято решение о банкротстве основных компаний группы, являющихся собственниками основных производственных фондов, необходимых для осуществления профильной деятельности.

Основной задачей банкротства, как процедуры реабилитации, является сохранение и консолидация профильной деятельности и имущественного комплекса в рамках одного юридического лица, контролируемого государством в лице ГК «Ростехнологии», сохранение рабочих мест, проведение расчетов с кредиторами.

«Мы провели предварительную работу с кредиторами. Часть обязательств была погашена, с частью кредиторов достигнуто договоренность о пролонгации сроков погашения. Еще часть прав требований была выкуплена нами по договорам цессии. Все это позволило к настоящему моменту консолидировать объем обязательств, с которыми мы можем определять стратегию при проведении процедуры

банкротства, — заявил врио генерального директора ОАО «Ижевский машиностроительный завод» Максим Кузюк. — Такой порядок банкротства позволит рассчитаться с кредиторами, решить накопившиеся системные проблемы в управлении предприятием и достигнуть поставленных целей».

Процедура предполагает создание нового юридического лица, переоформление на него всех договорных обязательств, перевод сотрудников и приобретение необходимых основных производственных фондов в рамках банкротных процессов. Новая компания уже создана — это «ОАО «Научно-производственное объединение «Ижмаш», 100% дочерняя компания ГК «Ростехнологии». Запущена процедура получения необходимых лицензий и разрешений для осуществления профильной деятельности. Данный процесс планируется завершить до конца 2011 года.

Введение процедур позволит не только упростить проведение расчетов с контрагентами за счет снятия обеспечительных мер с расчетных счетов компаний группы, но и позволит произвести частичное погашение обязательств за счет снятия арестов и реализации непрофильного имущества группы. Текущие обязательства перед поставщиками и подрядчиками, возникшие в рамках действующих контрактов и договоров, будут выполняться в режиме, предусмотренном соответствующими контрактами, с последующим переводом договорных обязательств в ОАО «НПО «Ижмаш».



ЦИТАТА НЕДЕЛИ

Дмитрий Медведев,
Президент Российской Федерации

«Государство сегодня старается улучшить инвестиционный климат, и в этом плане делается немало. Правительством делается немало, другими структурами. Совершенствуется федеральное законодательство, минимизируются административные барьеры (хотя надо признать — мы с ними боремся, а они все новые и новые вырастают, но все равно бороться надо), сокращаются сроки согласования проектной документации, упрощаются условия подключения к инфраструктуре. Однако преград для осуществления предпринимательской деятельности остается еще очень и очень немало. Поэтому надо работать, и практика показывает, что две трети этих преград находятся не в Москве, как это ни удивительно, а в регионах».

ИНФОРМАЦИОННОЕ СООБЩЕНИЕ

О проведении конкурса на замещение должности руководителя федерального государственного унитарного предприятия (федерального казенного предприятия)

Минпромторг России уведомляет о проведении: 15 сентября 2011 г. конкурса на замещение вакантных должностей руководителей: ФГУП «Кимовский радиоэлектронно-механический завод», ФГУП «Научно-исследовательский институт «Аргон», ФКП «Приволжский государственный боеприпасный испытательный полигон».

22 сентября 2011 г. конкурса на замещение вакантных должностей руководителей: ФГУП «Внешнеэкономическое предприятие «Судоэкспорт», ФГУП «Государственный научный центр лесопромышленного комплекса», ФГУП «Центральный ордена Трудового Красного Знамени научно-исследовательский автомобильный и автомоторный институт «НАМИ».

Дополнительная информация, а также перечень необходимых документов для участия на сайте Минпромторга России www.minpromtorg.gov.ru, телефон для справок 632-80-98.

МТПП информ

Центр поддержки
предпринимательства

В рамках развития инфраструктуры поддержки малого и среднего бизнеса города в Московской палате торгово-промышленной палате открылся Центр поддержки предпринимательства. Центр расположен по адресу: г. Москва, ул. Шарикоподшипниковская, д. 38, стр. 1 (в помещении МТПП, ком. 227). С 1 августа 2011 года работает «горячая линия» Центра поддержки предпринимательства по телефону +7 (495) 661-07-66.

Основным направлением работы Центра является поддержка и помощь предпринимателям в их ежедневной работе: правовая поддержка, помощь в открытии бизнеса или стимулировании его развития, обучение и поиск необходимых специалистов, помощь в организации и участии в тендерах и госзакупках, лоббирование и защита интересов малого и среднего бизнеса в различных инстанциях и субектах власти и другие услуги.

Центр Поддержки Предпринимательства в своей работе опирается на 20-летний практический опыт Московской торгово-промышленной палаты.

«Мы надеемся, что созданный нами Центр Поддержки Предпринимательства станет с одной стороны «рабочим инструментом» для предпринимателей при решении их насущных рабочих вопросов и задач, а с другой стороны позволит малому и среднему бизнесу «на равных» общаться с властью при отстаивании своих интересов», — отметил Юрий Азаров, генеральный директор МТПП.

НОВОСТИ

Более 93 млрд руб. инвестиций

Более 93 млрд руб. планирует инвестировать ОАО «Московская объединенная электросетевая компания» в энергетикку Подмосковья в ближайшее десятилетие. МОЭСК реализует беспрецедентную объемную инвестиционную программу, направленную на повышение надежности электроснабжения и ликвидацию дефицита мощности в Московском регионе. В соответствии со схемой и программой перспективного развития электроэнергетики Московской области, принятой правительством Московской области, на обновление сетевого оборудования до 2020 года планируется потратить около 220 млрд руб. Более 93 млрд из этой суммы или почти 42% предполагаемых затрат возьмет на себя ОАО «МОЭСК». Из них в реконструкцию имеющихся сетей компания планирует вложить 44,8 млрд руб., в новое строительство — более 30 млрд руб. При этом прирост потребления электроэнергии в регионе с каждым годом растет. Для покрытия увеличивающегося спроса до 2020 года в Московской области планируется ввести генерирующее оборудование суммарной мощностью 840 МВт.

«РусГидро»: 89 млрд акций

Совет директоров «РусГидро» определил цену размещения дополнительных обыкновенных именных акций общества (в том числе лицам, включенным в список лиц, имеющих преимущественное право приобретения размещаемых дополнительных акций) в размере 1,65 руб. за 1 дополнительную обыкновенную именную акцию, сообщает компания. Оценка акций была проведена независимым оценщиком — ООО «Институт проблем предпринимательства» (г. Санкт-Петербург). Кроме того, банки JPMorgan и Morgan Stanley представили свои заключения по представленной оценке. Как сообщалось ранее, решение об увеличении уставного капитала «РусГидро» путем размещения дополнительных обыкновенных именных акций в количестве 8900000000 штук номинальной стоимостью 1 рубль каждая принято годовым Общим собранием акционеров 30 июня 2011 года. Решение о довыпуске утверждено советом директоров 29 июля 2011 года.

ИА «Финанс»

НОВОСТИ / КОММЕНТАРИИ



Общественные советы подвели итоги и обозначили принципы работы

Буровые для «Евразии»

«Уралмаш НГО Холдинг»: официальная сдача-приемка

В филиале «Уралмаш НГО Холдинга» в Екатеринбургской области состоялась официальная приемка буровой установки заказчиком — буровой компанией «Евразия». Данная буровая является первой из семи установок изготавливаемых по контракту с «БК «Евразия».

В мероприятии приняли участие руководители и специалисты «БК «Евразия». Гости осмотрели буровую установку, смонтированную на площадке контрольной сборки. В их присутствии был осуществлен запуск главных приводов буровой установки.

«Честно говоря, станок оставляет самое хорошее впечатление. Нам очень понравилась рабочая площадка, очень понравилось, как размещено оборудование и обслуживание в блоке очистки бурового раствора и в насосном блоке», — заявил старший вице-президент по производству «БК «Евразия» Валдим Баянов.

«Буровая установка была изготовлена в рекордные для такого оборудования сроки. От подписания договора на поставку до приемки первой установки прошло всего семь месяцев», — отмечает генеральный директор «Уралмаш НГО Холдинга» Юрий Карпов.

В соответствии с контрактом «Уралмаш НГО Холдинг» поставит заказчику пять установок «Уралмаш 5000/320 ЭК-БМЧ» и две буровые «Уралмаш 5000/320 ЭСК-БМЧ».

Буровая установка «Уралмаш 5000/320 ЭСК-БМЧ»



предназначена для кустового бурения нефтяных и газовых скважин. Компонировка буровой установки обеспечивает перемещение вышечного-лебедочного блока и блока очистки по направляющим балкам от скважины к скважине вместе с комплектом буровых труб, установленным на подвешенных и подвижных противовыбросовом оборудовании.

Приемный мост со стеллажом перемещается отдельно.

Остальное оборудование установки располагается стационарно.

Буровая установка «Уралмаш 5000/320 ЭК-БМЧ» также предназначена для кустового бурения нефтяных и газовых скважин. Компонировка буровой установки обеспечивает перемещение всего комплекта установки по направляющим балкам от скважины к скважине вместе с комплектом буровых труб, установлен-

ленным на подвешенных и подвижных противовыбросовом оборудовании, за исключением аварийного энергоблока и приемного моста со стеллажами.

Обе установки оснащены электрическим частотно-регулируемым приводом переменного тока с цифровой системой управления, обладают грузоподъемностью 320 т и способны бурить скважины глубиной до 5 тыс. м.

ООО «Буровая компания «Евразия» — крупнейшая независимая буровая компания России по количеству пробуренных метров, занимающаяся строительством и ремонтом нефтяных и газовых скважин всех назначений на лицензионных участках ОАО «ЛУКОЙЛ», ОАО «НК «Роснефть», ОАО «Газпром нефть», ТНК-ВР и других нефтегазовых компаний. ООО «БКЕ» входит в группу компаний Eurasia Drilling Company Limited (EDC), акции которой котируются на Лондонской фондовой бирже.

Производственные мощности БКЕ сосредоточены в Западно-Сибирском, Волго-Уральском, Тимано-Печорском регионах, также Компания работает в Восточной Сибири и Казахстане. Головной офис БКЕ находится в городе Москве.

«Уралмаш Нефтегазовое оборудование Холдинг» объединяет конструкторские и производственные возможности МК «Уралмаш» и Группы компаний УСР (как владельца УрБО) в сфере бурового оборудования. Основная задача холдинговой компании — за счет консолидации потенциалов, имеющихся у ее участников, в полной мере удовлетворить текущие и перспективные потребности нефтегазовой отрасли в буровом оборудовании с учетом самых серьезных требований к инжинирингу, качеству, срокам поставок этого оборудования и его сервисному обслуживанию, и обеспечить именно российским производителям лидирующие позиции на отечественном рынке тяжелых буровых установок. В планах Холдинга также активное продвижение тяжелых российских буровых установок на зарубежные рынки.

Мнение общественности

Государству предложили прислушаться



В Общественной палате РФ состоялось заседание Общественных советов при федеральных органах власти России, в работе которого приняли участие члены Общественной палаты, руководители общественных советов, представители органов государственной власти и СМИ.

Открыл заседание Председатель Координационного комитета Общественных советов, Председатель Общественного совета при Министерстве промышленности и торговли РФ Владимир Гутенев. В своем выступлении он высоко оценил работу общественных советов во втором квартале и первом полугодии 2011 года. «Победителями проведена большая и продуктивная работа, выработаны действенные механизмы взаимодействия с органами исполнительной власти», — отметил В. Гутенев. — Мы проводим постоянный мониторинг и контроль достоверности предоставляемых общественными советами результатов деятельности. По итогам рейтингования будет выпущен информационный бюллетень, который будет разослан в Администрацию Президента РФ, Аппарат Правительства РФ, во все федеральные органы исполнительной власти и средства массовой информации».

Затем состоялось вручение призов победителям от компании Юта. Первое место в очередной раз было присуждено Общественному совету при Федеральной службе по экологическому, технологическому и атомному надзору, а приз вручили председателю совета В.А.Грачеву. Как отметил во

время вручения первого приза Владимир Гутенев, Общественный совет при Федеральной службе по экологическому, технологическому и атомному надзору победил с большим отрывом. Так что участникам соревнований есть, к чему стремиться.

Второе место было присуждено Общественному совету при Федеральной службе по надзору в сфере транспорта. Правда, председатель Совета Владимир Белозеров не смог получить приз лично — за него это сделали его коллеги. Говоря о проблемах, стоящих перед Общественным советом при Федеральной службе по надзору в сфере транспорта, представители совета призвали усилить государственный контроль на транспорте, особенно воздушном. Необходимость такого шага показали недавние катастрофы в воздухе и на воде.

Третье место было присуждено Общественному совету при Министерстве сельского хозяйства Российской Федерации. Также Владимир Гутенев отметил работу Общественного совета при Федеральной службе безопасности Российской Федерации (Председатель — В. Н. Титов) и Общественного совета при Федеральной службе по надзору в сфере природопользования (Председатель — А.Ф. Малышевский).

Далее Владимир Гутенев проинформировал участников заседания о работах по созданию информационного портала Координационного комитета и брендбука, и о предложении провести конкурс среди журналистов, наиболее полно и профессионально освещающих деятельность Координационного комитета и общест-

венных советов. Победителей этого конкурса, уточнил Владимир Гутенев, ждут ценные призы, незаменимые в журналистской работе.

Далее на заседании речь зашла о такой проблеме, как коррупция. По мнению ряда выступавших, корень многих бед лежит в социальной неустойчивости многих специалистов, которые просто вынуждены заниматься мздоимством. В качестве примера были приведены медики, зарплаты которых заставляют врачей или работать на две ставки, или идти на сделку со своей совестью. Иное дело — чиновники, в среде которых давно уже составлен своего рода «табелей о рангах», с указанием, кто за что отвечает, и чьи услуги сколько стоят.

Подводя черту под обсуждением злободневной темы, Владимир Гутенев проинформировал участников заседания о решении комитета рекомендовать всем общественным советам создать антикоррупционные комиссии, проводящие экспертизу принимаемых нормативных актов на коррупционную составляющую, которые будут действовать на постоянной основе с привлечением к работе комиссий действующих сотрудников департаментов экономической безопасности ФСБ России и МВД РФ.

«Мы поддерживаем инициативы президента РФ Дмитрия Медведева и премьер-министра Владимира Путина по борьбе с коррупцией. Коррупция распространяется, с ней чрезвычайно трудно бороться. Но делать это надо каждодневно и скрупулезно».



Лучшие сибирские энергетики удостоены государственных наград

Lexand SM-537 HD

Навигатор с высококачественным экраном

Lexand SM-537 HD — современный автомобильный GPS-навигатор, принадлежащий к новой линейке компании «Лаборатория «Лександ». Модель имеет характерный многим навигаторам Lexand дизайн, 5-дюймовый весьма качественный WVGA-экран, FM-трансмиссивтер и производственную аппаратную часть.

Внешний вид Lexand SM-537 HD практически не отличается от других моделей данного бренда. К примеру, здесь установлен все тот же плоский экран без «бортиков», отсутствие которых упрощает пальцевое управление навигатором и сводит шанс скопления пыли в устройстве к минимуму. Благодаря серебристой металлической (именно металлической, а не пластиковой с напылением «под металл») окантовке экран зрительно кажется больше своих истинных размеров. Корпус навигатора выполнен из нескользящего и практически не царапающегося материала под названием Soft-touch, по тактильным ощущениям он напоминает резину. Толщина навигатора — 13 мм. Сборка выполнена отлично: стыки ровные, зазоры минимальные, люфтов обнаружено не было.

Навигатор Lexand SM-537 HD оснащен 5-дюймовым WVGA-экраном. Разрешение дисплея составляет 800 на 480 точек, что является одним из главных отличий от предыдущих моделей. На таком дисплее приятно не только следить за маршрутом, но и просматривать всевозможные изображения и даже читать книги. Дисплей имеет антибликовое покрытие, благодаря которому водитель не будет испытывать дискомфорта при считывании информации с экрана в солнечный день. Антибликовое покрытие забирает процент яркости, но он не велик и практически не снижает качество картинки.



Lexand SM-537 HD работает на платформе SiRFAtlasV, включающей процессор с тактовой частотой 600 МГц, 128 Мб оперативной и 2 Гб встроенной памяти, есть и слот для карты памяти формата microSD. Такие характеристики говорят о том, что владельцу устройства переживать не придется — быстродействие навигатора обеспечено.

Управляется Lexand SM-537 HD операционной системой Windows CE 6.0, дополненной фирменным интерфейсом от Lexand с иконками в стиле iPhone. В Lexand SM-537 HD установлен FM-трансмиссивтер, который передает звук с навигатора на колонки автомобиля, встроенный медиаплеер, благодаря которому можно прослушивать аудио и просматривать ви-

део-файлы, программа для просмотра картинок и текстовых документов. Как уже было замечено, именно экран высокого разрешения делает просмотр видео, изображений и текстовых документов более комфортным.

В комплекте с навигатором идет навигационная программа «Навител 5.0». Хотя Lexand SM-537 HD поддерживает установку сразу нескольких пакетов для навигации с возможностью быстрого переключения между ними из меню.

Модель Lexand SM-537 HD характеризуется «мощным железом», стильным дизайном, простым интерфейсом и качественным экраном. В общем, вполне достойная модель, которая стоит вполне приемлемых денег — 4 тыс. руб.

Байкальские надежды

НПК «Иркут» формирует инженерный корпус будущего страны



Форум приветствовали очень уважаемые люди

(Окончание. Начало на стр. 1)

Убежден, что именно в таких по-настоящему творческих аудиториях рождаются передовые идеи и полезные инициативы. Ваш интеллектуальный потенциал, нестандартный подход к решению имеющихся проблем в высшей степени сегодня востребованы в России».

С приветственной речью перед участниками форума выступил вице-президент Союза машиностроителей России, президент ОАО «Научно-производственная корпорация «Иркут» Алексей Федоров. Он сердечно поприветствовал участников и гостей молодежного промышленного форума, пожелав всем молодым инженерам плодотворной работы на Форуме, реализации творческих проектов и идей как в интересах своей страны и своих регио-

нов, так и в личных интересах. Алексей Федоров отметил: «Вы выбрали очень непростой путь, но на это стоит положить свою жизнь. Инженер — творец! Креативная личность, создающая что-то новое. Если инженер нацелен на результат, затраченные им усилия обязательно оправдаются! Хочу пожелать молодому поколению инженеров идти вперед и добиваться своих целей!»

Во время своего выступления Алексей Федоров зачитал приветственный адрес от имени председателя Союза машиностроителей России Сергея Чemezова. «Союз машиностроителей России, понимающая всю значимость молодого поколения в реализации национальных и глобальных стратегий социально-экономического развития страны, именно работу с молодежью

считает одним из приоритетных направлений деятельности! В рамках Форума каждому из вас представляется уникальная площадка для развития и роста: это лекции и семинары, мастер-классы от руководства крупнейших предприятий России и Европы, встречи с ведущими специалистами машиностроительных предприятий, обширная культурная и спортивная программы».

Перед участниками и гостями форума выступил также президент Федеральной национальной ассоциации машиностроителей промышленности и смежных отраслей Италии Сандро Бономи, председатель законодательного собрания Иркутской области Людмила Берлина, (она, в частности, зачитала приветствие председателя Госдумы РФ Бориса Грызлова).

Свои приветствия в адрес Форума прислали также президент государственной компании «Объединенная судостроительная корпорация», член Бюро Центрального совета Общероссийской общественной организации «Союз машиностроителей России» Роман Троценко, президент ОАО «Объединенная авиастроительная корпорация», член Центрального совета ООО «Союз машиностроителей России» Михаил Погосян, генеральный директор Госкорпорации «Росатом» Сергей Кириенко.

По оценкам организаторов, форум полностью оправдал возложенные на него задачи. В частности, на нем было представлено множество изобретений, достойных внедрения в производство. Первый вице-президент Союза машиностроителей России Владимир Гутенев отметил: «Здесь ребята все с Божьей искрой, у которых невероятные перспективы. Другие сюда не попадают. Был сумасшедший конкурс, масса желающих». Оценивая работу участников Форума, академик, секретарь Общественной палаты Евгений Велихов отметил: «Все-таки есть у нас не только потенциал огромный, но и реальные позиции».

Государственные награды

Награждены энергетики-передовики «МРСК Сибири»

За большой вклад в развитие топливно-энергетического комплекса и многолетний добросовестный труд в 2011 году пяти работникам «МРСК Сибири» присвоено почетное звание «Заслуженный энергетик Российской Федерации». Кроме того, сотрудник филиала «Кузбассэнерго — РЭС» награжден «Орденом Дружбы».

Заслуженными энергетиками стали электромонтер по оперативным переключениям в распределительных сетях оперативно-диспетчерской группы Баевского РЭС «Алтайэнерго» Мамзин Дмитрий Васильевич, электромонтер по эксплуатации распределительных сетей Хабаровского РЭС «Алтайэнерго» Мартынов Алексей Федорович, старший мастер службы релейной защиты и автоматики технического центра Минусинские электрические сети «Красноярскэнерго» Агалаков Александр Васильевич, ведущий инженер службы планирования, балансировки электроэнергии и нормирования потерь управления учета электроэнергии департамента транспорта электроэнергетики «Омскэнерго» Дружинина Галина Ивановна, Директор Технического центра Юго-Восточные электрические сети «Читанэнерго» Фролов Владимир Иванович.

«Орденом Дружбы» награжден Казаркин Николай Яковлевич, электрослесарь по ремонту оборудования распределительных

устройств 5 разряда служб подстанций технического центра Северо-Восточные электрические сети «Кузбассэнерго-РЭС».

Своим ежедневным кропотливым трудом эти люди вносят большой вклад в развитие компании и электросетевого комплекса Сибири в целом. К примеру, в феврале 2010 года при сорокаградусном морозе бригада под руководством Николая Яковлевича Казаркина в кратчайшие сроки устранила утечку масла с трансформатора Т-1-10 на подстанции «Березовская», предотвратив серьезные технологические нарушения и подключив потребителей в кратчайшие сроки. Александр Васильевич Агалаков посвятил Красноярской энергосистеме 37 лет. Под его руководством на 17 подстанциях введена в работу автоматизированная система учета электроэнергии, позволяющая оперативно отслеживать и контролировать объемы приема и отпуска электроэнергии. Галина Ивановна Дружинина участвовала в разработке и реализации проектов по реконструкции подстанций «Левобережная» и «Октябрьская», что повысило надежность электроснабжения потребителей в г. Омске.

«МРСК Сибири» гордится своими специалистами и поздравляет их с заслуженными наградами. Опыт профессионалов, посвятивших всю свою жизнь энергетике, бесценен для молодых специалистов и будущего компании.

SAP HANA international

Доступный для всех программный комплекс

Компания SAP AG объявила, что программный комплекс SAP HANA отныне доступен широкому кругу клиентов по всему миру. Это событие благодаря технологии вычисления SAP in-memory знаменует собой начало нового этапа в развитии бизнес-аналитики, в разработке решений для бизнеса и упрощении ИТ-ландшафта. Список клиентов, которые уже получили выгоды от нового решения, постоянно растет. В их числе Charite — Universitätsmedizin Berlin, The Charmer Sunbelt Group, Hiti, Medtronic и Mitsui (см. видеоматериалы с откликами клиентов о технологии SAP in-memory и программного комплекса SAP HANA).

Программный комплекс SAP HANA был представлен весной прошлого года, в ноябре стал доступен избранным клиентам, а сегодня SAP выполняет свои обещания и предлагает этот аналитический комплекс всем заказчикам. SAP HANA обеспечивает самый быстрый рост базы потенциальных клиентов для нового продукта в истории компании SAP.

SAP HANA представляет новую парадигму вычислений в реальном времени и помогает компаниям переосмыслить существующие деловые задачи и приступить к решению совершенно новых. С помощью SAP HANA клиенты могут по-новому подойти к вопросу своих бизнес-потребностей, используя революционный инструментальный бизнес-аналитик, не имеющие аналогов приложения и обновленные существующие решения SAP.

Например, один из клиентов использует SAP HANA, чтобы строить бизнес-модели в реальном времени. Решение этой задачи благодаря использованию детализированных данных о доходах и затратах помогает определить рентабельность и повысить коэффициент доходности проектов. Другой клиент, оказывающий ИТ-услуги транспортным компаниям, использует SAP HANA для поиска по 360 миллионам записей о перевозках. Поиск занимает чуть более секунды, что позволяет эффективно принимать в реальном времени решения об отправке такси по вызовам. Кроме того, многие клиенты используют SAP HANA для поиска данных как в решениях SAP, так и в продуктах сторонних разработчиков. Например, одна из компаний, входящих в список Fortune 100, использует SAP HANA в основном с источниками данных из приложений сторонних разработчиков, используемых как самой компанией, так и ее партнерами-производителями.

SAP стремится к инновациям, не приводящим к нарушению работы бизнеса, поэтому программный комплекс SAP HANA дает клиентам преимущества без ущерба для существующих ИТ-систем. Более того, SAP HANA помогает клиентам совершенствовать эти системы, устраняя необходимость в целых уровнях традиционного технологического стека.

«Доступность SAP HANA широкому кругу клиентов — важный этап, однако это только начало, — прокомментировал событие Вишал Сикка, член правления SAP AG, отвечающий за технологию и инновации. — SAP HANA помогает полностью изменить то, как компании ведут бизнес. Это решение лежит в основе инноваций всего нашего портфеля продуктов и технологий. Как мы продемонстрировали на конференции SAPPHIRE NOW несколько недель назад, SAP HANA представляет большую ценность для клиентов. У нас нетерпением ждем следующего этапа в развитии SAP HANA — создания новых, революционных приложений для SAP HANA и облачного приложения для их доставки».

Совещание в НПО «Сатурн»

Реализация программы двигателя SaM146



ОАО «НПО «Сатурн» приняло делегацию представителей Группы «САФРАН» (Group «SAFRAN»), компании «Снежка» («Snezhka») и СП «Пауэрджет» («PowerJet»). Руководители компаний, входящих в Группу «Сафран», — генеральный директор по оперативным вопросам Группы «САФРАН» Марк Вантр, президент — генеральный директор компании «Снежка» Пьер Фабр, президент — генеральный директор «Пауэрджет», директор по развитию деятельности в России компании «Снежка» Жак Декло, генеральный директор представительства Группы «САФРАН» в г. Москва Марк Сорель, зам-директора программы SaM146 со стороны компании «Снежка» Ирина Усова — посетили производственные подразделения НПО «Сатурн», совместное предприятие НПО «Сатурн» и «Снежка» — ЗАО «ВолгаЭро», приняли участие в совещании с руководством НПО «Сатурн» по вопросам сотрудничества в части реализации программы двигателя SaM146 для российского регионального самолета SSJ100.

По словам управляющего директора НПО «Сатурн» Ильи Федорова, основная цель встречи — подтверждение плановых заданий серийного выпуска двигателя SaM146 на 2012 год. В ходе переговоров принято решение о незамедлительном опережающем запуске серийных двигателей SaM146 в обеспечение потребностей и контрактных обязательств 2012-2013 гг. «Гражданских самолетов Сухохо».

Новый руководитель «Снежки» Пьер Фабр впервые побывал в НПО «Сатурн». Со времени визита на «Сатурн» г-на Марка Вантра прошло полтора года. Как отметил Илья Федоров, впечатления французских коллег от созданной на предприятии производственной базы и планов компании по увеличению производственной способности выпуска двигателя SaM146 до 150 машин в год, крайне благоприятные. По мнению «Сатурна», «Сафрана» и «Снежки», динамика преобразований в НПО «Сатурн» «чрезвычайно интенсивна». В очередной раз в ходе визита стороны подтвердили — «Сатурн» и «Снежка» работают единой командой, что является залогом успеха российско-французского проекта.

Португальские параллели

Игорь Золкин: «Я уверен, что в России выпускается достаточно интересной продукции, которая могла бы найти своего потребителя на португальском рынке»



Игорь Золкин, советник Посольства РФ в Португалии

С июля этого года в Лиссабоне (Португальская Республика) работает первая в Европе постоянно действующая многоотраслевая выставка российских производителей. Организатором выставки выступила Ассоциация КАД-М при поддержке ТПП РФ, Минэкономразвития РФ, Министерства иностранных дел РФ, Посольства Российской Федерации в Португалии, Московского ассоциации предпринимателей. Презентационные дни выставка провела в помещениях Ассоциации предпринимателей лиссабонского региона AERLIS, после чего переехала на свое основное место жительства — в Торгово-экономическом отделе Посольства РФ в Португалии. По сути, своим рождением проект постоянной выставки в Лиссабоне обязан прежде всего сотрудничеству двух хорошо известных в деловых кругах профессионалов — Председателя Правления Ассоциации КАД-М А.Д.Канчавели и Торгового Советника Посольства РФ в Португалии И.А.Золкина, который работает в Португалии начал еще в восьмидесяти годы экспертом Торгпредства СССР. О перспективах развития торгово-экономических отношений между Россией и Португалией и роли выставки действующей выставки российских производителей «Промышленному еженедельнику» рассказывает Игорь Золкин.

— Игорь Анатольевич, насколько сегодня Португалия привлекательна для российских бизнеса?

— Сегодня именно Португалия представляет оптимальную для нас в ЕС формулу успеха, где соотношение цена-качество практически на все товары и услуги является наиболее выгодным. Речь идет о промышленных товарах, товарах легкой промышленности, продуктах питания и т.д.

Еще один аспект. Португалия является одной из немногих европейских стран, где не принято прятать свои ноу-хау и технологические секреты. Они открыто работают со своими партнерами, делятся технологиями и своими промышленными тайнами, как, например, никто больше в Евросоюзе. При этом в стране активно приветствуется создание совместных производств. Причем, самое интересное: они готовы сертифицировать российские товары по нормам Европы и обеспечивать его продажу, что также может быть весьма выгодным для российского бизнеса. И хотя сейчас в стране — кризисные времена, тем не менее, ряд португальских банков готовы рассматривать возможность льготного кредитования предприятий, выпускающих продукцию на экспорт и в принципе способствующих повышению экспорта из Португалии. Поэтому когда российский импортер приходит на рынок Португалии, он может надеяться на получение выгодного кредита.

— Насколько защищены российские инвестиции и вообще иностранные инвестиции в этой стране?

— В Португалии инвестиции полностью защищены, они находятся под эгидой одновременно и законодательства ЕС, и собственно португальского законодательства. Я на своей памяти вообще не помню ни одного случая, когда бы кто-то из иностранных бизнесменов хоть каким-то образом пострадал. Другое дело, если что-то не получается по причинам недостаточной конкурентоспособности. Или из-за объективных трудностей. Так, например, во времена кризиса у нас было несколько обращений за помощью от российских предпринимателей в отношении строительства здесь заводов и фабрик. Был проект создания в Португалии предприятия по

производству этилена, а также проект фабрики по выпуску кабеля высокого напряжения. Оба проекта приостановлены из-за глобального кризиса, который, как известно, ударил не только по ЕС, но и по России. Это мы ощутили.

Был также большой проект по строительству в Дагомисе португальской «Каравеллы» — жилищно-рекреационного комплекса, который предполагалось использовать и на сочинской Олимпиаде 2014 года. Но в связи с кризисом португальская фирма-застройщик не по-

лучила обещанного Европейским банком реконструкции и развития кредита, и в результате проект «завис». Но эти факты никак не связаны с проблемами безопасности инвестиций, которым в Португалии, еще раз подчеркну, обеспечена стопроцентная безопасность.

— И все-таки, какие риски, на ваш взгляд, есть для бизнеса в Португалии?

— Наиболее реальный риск в Португалии — переценка спроса на вашу продукцию. Потому что здесь очень высококонкурентный рынок, и потребление некоего нового товара может оказаться не столь высоким, как вам хотелось бы и как вы рассчитывали. То есть, надо просто более тщательно изучать потенциальные возможности реализации товара, не строить бизнес-расчеты на базе исключительно собственного оптимизма.

— Спрос падает в том числе из-за сложной финансовой ситуации в стране?

— В какой-то степени да, но я бы не связывал это абсолютно. Например, сейчас в Португалии некоторые магазины действительно разоряются только потому, что покупательская способность у населения упала (причем, она упала даже сильнее, чем в Испании и во Франции), хотя стоимость аренды помещений здесь — одна из самых низких в Европе. Но при этом, тем не менее, в португальские рестораны зачастую просто не пробивается.

— Низкая аренда — это весомый плюс...

— Конечно, это серьезное преимущество. Если сравнивать стоимость аренды в России, то получается в пять-шесть раз дешевле.

— По сравнению с советским периодом работы у вас как у российского торгового представителя прибавилось?

— Работы, конечно, прибавилось. Хотя бы потому, что сегодня мы отвечаем на запросы не только государственных структур, но и частных предпринимателей. Это и крупный, и мелкий, и средний бизнес. Тем более, что сейчас мы начали реализовывать новую форму работы в виде многофункциональной, многопрофильной и самое интересное — постоянно действующей выставки российских товаропроизводителей. То есть, теперь в Лиссабоне есть выставка, которой нужно заниматься ежедневно.

— Вы в нее как в инструмент — верите?

— Конечно, верю. Любая конкретная наглядная информация — куда более действенна, чем устный рассказ или найденный в Интернете пресс-релиз. Причем, первые же дни работы выставки показали, что португальцы очень интересуются представленным. При этом для начала контакта на выставке не всегда нужны живые образцы, достаточно хорошего информационно-емкого и фактически убедительного аккорда — это может быть плакат,

вертолет стоил примерно по 5,5 млн евро. Это заметный показатель! Кстати, поставленные вертолеты отлично работают, и как говорят сами португальцы, эти российские машины не умеют делать только одно — играть на виолончели. Все остальное делают. И созданная в Лиссабоне совместно с российской Ассоциацией КАД-М постоянно действующая выставка призвана прежде всего к тому, чтобы увеличить экспортный ассортимент высокотехнологичных российских товаров.

нанотехнологиям. И эти технологии находят здесь широкое практическое применение... В Португалии уже давно используют навигатор в рукаве свитера и одежду для спортсменов, которая снимает позывы работы сердца. Или одежду, которая меняет свой цвет в зависимости от освещенности. То есть, имеется очень много достижений, которые мы могли бы применять и в российской действительности.

— А чем мы могли бы расширить линейку своего экспорта из России, как вы думаете?

— Я уверен, что в России выпускается очень много интересной продукции, которая могла бы найти своего потребителя на португальском рынке. Просто мы и сами не всегда о ней знаем. Взять ту же нашу авиационную технику, с которой никто в мире не может сравниться по работоспособности. Ведь, например, в Афганистане могут летать только российские вертолеты, американские не выдерживают из-за песочной пыли. У нас есть отличные приборы ночного видения, которые могут быть использованы, например, в системах контроля на дорогах, в том числе платных. Можно много говорить о российской продукции из древесины, которой в Европе всегда не хватает. В кризис появляется больше необходимости в российском оборудовании, недорого, но надежном.

— То есть, ниши реально есть?

— Ниши есть, и их немало. Надо только этим серьезно заниматься.

— Чем ментально близки русские и португальцы?

— У нас, и это важно, звуковое отображение языка очень похоже. Когда говорит португалец, можно подумать, что это говорит русский. В португальском языке, кстати, есть шипящие звуки — такие же, как в русском языке, чего нет ни в испанском, ни во французском. Уже это располагает людей друг к другу. Кроме того, обе наши любят есть и выпить.

— То есть, нам проще друг друга понимать?

— Да. Португальцы нередко говорят, что когда они приезжают в Москву, им кажется, что на улице — одни португальцы. Во-вторых, это очень доброжелательные и не злобные люди, открытые к общению и сотрудничеству. Прямо, как мы. Португальцы достаточно простодушные люди, любят юмор. Мы вообще на самом деле очень похожи.

— В общем, ментальных проблем нет?

— Ментальных — нет. У нас отличное взаимопонимание, тем более, что португальские бизнесмены имеют очень хорошие исторические созданные навыки работы: они не подставляют, не кидают, не исчезают — в отличие от примеров, которые вы можете найти в других европейских странах. И эти факты только укрепляют недоумение: почему при таких благоприятных стартовых условиях, оборот России с Португалией из 27 стран ЕС находится во втором месте среди? То есть, меньше, чем с Португалией, у России оборот только с Люксембургом.

— Получается, есть куда расти...

— Так мы и растем. Наша задача — увеличить товарооборот. Работаем над этим круглые сутки семь дней в неделю.



Открытие в Лиссабоне постоянно действующей многоотраслевой выставки российских производителей

показ фильма или ролика и т.д. Это сразу производит впечатление. Образцы нужны на втором этапе, когда возникает предметный интерес и встает вопрос непосредственного практического апробирования.

— Как с годами менялась активность российского бизнеса в его интересе к Португалии?

— Наши отношения вплоть до кризиса демонстрировали устойчивый рост. Например, семь лет назад, когда я во второй раз приехал в Португалию работать, торговый оборот между двумя странами был на уровне \$500 млн. Моя задача была — поднять объемы торговли. На тот момент я мечтал увеличить его до \$1 млрд. И этого нам удалось достичь в 2007 году, причем, налицо были уверенные тенденции по дальнейшему увеличению объемов. И если раньше около 50 португальских фирм работали с Россией, то потом их число выросло до 450. Но затем ударил кризис и все пошло вниз.

Однако самое плохое уже позади, снова начался подъем, и в 2010 году оборот снова достиг 500 млн, но уже евро. При этом португальцы сейчас начали еще активнее внедряться на российский рынок. И в этом немалая заслуга российского Посольства.

— В чем именно?

— В том, что интерес португальского бизнеса к России неуклонно растет. Мы постоянно вовлекаем их, подталкиваем, регулярно предлагаем участвовать в выставках, семинарах, коллоквиумах и других деловых мероприятиях в России, организуем обмен делегациями между торговыми палатами обеих стран. И это дает свои результаты. Сейчас все больше португальцев летают в Россию, участвуют в переговорах. Достаточно сказать, что если раньше дисбаланс торгового оборота был очень заметен — экспорт из России был в 12 раз больше, чем импорт из Португалии в Россию, то сейчас соотношение уменьшилось до четырех раз.

Хотя широкий ассортимент высокотехнологичных товаров из России мы, к сожалению, пока не можем похвастаться. В основном, сегодня Португалия закупает нефтепродукты, первичные металлы и рыбу (главным образом, треску). Эти три товарные группы составляют почти 90% нашего экспорта. Иными словами, перед нами стоит серьезная задача по продвижению на местный рынок продукции российских высоких технологий. И примеры таких достижений уже есть.

— Можете назвать?

— Конечно, могу, это не секрет. Например, в 2006 году нам удалось выиграть тендер и поставить партию многофункциональных вертолетов Камов-32 для пожаротушения, каждый

СПРАВКА

Открытие в Лиссабоне постоянно действующей многоотраслевой выставки российских производителей — это дальнейшее развитие эксклюзивного проекта «Ассоциация КАД-М», которая уже открыла аналогичные выставки в Королевстве Марокко (2006 год), в Арабской Республике Египет (2009 год), в Демократической Республике Конго (2010 год) и в Республике Конго (2010 год). Эти выставки успешно работают, содействуя продвижению российских товаров на рынки этих и соседних с ними государств. Выставка в Португальской Республике ознаменовала приход данного проекта и на Европейский континент. Среди предприятий — участников лиссабонской выставки высокий интерес португальских гостей презентации вызвали такие компании, как Корпорация «Иркут» (Москва-Иркутск, выпуск боевой и гражданской авиации), ООО «Эко-АГТ» (Московская область, производство удобрений), ООО «Северное море» (Санкт-Петербург, судостроение), ЗАО «АкваПромСервис» (Санкт-Петербург, производство систем очистки воды), Холдинговая компания «Подъемные машины» (Псковская область, тяжелое машиностроение), Судостроительный завод «ПЕЛЛА» (Ленинградская область, выпуск гражданских судов), ООО «Литотех» (Москва, источники альтернативной энергии), ООО «Золотая Лявица» (Москва, продукция из льна), ОАО «НПО «Сибсельмаш» (Новосибирск, производство сельхозтехники), ЗАО «Медико-экологический центр «Дюна» (Томск, здравоохранение), ОАО «Электрокабель. Кольчугинский завод» (Владимирская область, продукция для энергетики), Группа компаний «М2М телематика» (Москва, телемедицина), Ювелирный дом «Эстет» (Москва, эксклюзивные украшения) и другие.

Российское строительство 2011

СПЕЦИАЛЬНЫЙ ПРОЕКТ

ПРОМЫШЛЕННЫЙ

НОВОСТИ

Томское жилье

Ввод жилья в Томской области в первом полугодии 2011 года вырос на 1,2% по сравнению с аналогичным периодом прошлого года — до 161,8 тыс. кв. м, сообщили в областном департаменте архитектуры, строительства и дорожного комплекса. За первое полугодие на территории региона введено 161,8 тыс. кв. м жилья, в том числе 51,8 тыс. кв. м индивидуального жилья. Прогнозный план на первое полугодие по вводу жилья выполнен на 95,2%. Объем введенного жилья в Томске составил 128,8 тыс. кв. м, из них 29,4 тыс. кв. м — индивидуальное жилье.

Навстречу ЦКАД

Строительство Центральной кольцевой автомобильной дороги (ЦКАД) приведет к кардинальным изменениям не только в транспортной инфраструктуре столичного региона, но и окажет системное влияние на его социально-экономическое развитие. ЦКАД планируется как основа для формирования системы скоростных магистралей на фоне финансово-экономического кризиса, выручка «Евроцемент групп» упала до 62,4 млрд руб., а вместо прибыли компания получила 6 млрд руб. убытка. В 2009 году группа вновь вышла в прибыль, которая, впрочем, по меркам прошлых лет была небольшой — 780 млн руб. Выручка при этом сократилась более чем в 1,7 раза и составила 36 млрд руб. В 2010 году выручка компании выросла на 11,5% — до 40,1 млрд руб. Чистая прибыль увеличилась в 2,4 раза — до 1,9 млрд руб.

Цементные доходы

Выручка ЗАО «Евроцемент групп», крупнейшего российского производителя цемента, в 2010 году выросла после неудачных 2008 и 2009 годов. Рекордным для компании был 2007 год, когда она получила 76,6 млрд руб. выручки по РСБУ и 37 млрд руб. чистой прибыли. В 2008 году, конец которого ознаменовался обвалом на рынке стройматериалов на фоне финансово-экономического кризиса, выручка «Евроцемент групп» упала до 62,4 млрд руб., а вместо прибыли компания получила 6 млрд руб. убытка. В 2009 году группа вновь вышла в прибыль, которая, впрочем, по меркам прошлых лет была небольшой — 780 млн руб. Выручка при этом сократилась более чем в 1,7 раза и составила 36 млрд руб. В 2010 году выручка компании выросла на 11,5% — до 40,1 млрд руб. Чистая прибыль увеличилась в 2,4 раза — до 1,9 млрд руб.

Улицы — к ремонту

В Туле в 2011 году планируется отремонтировать более 200 улиц и придомовых территорий, на эти цели будет затрачено 247 млн руб. 65 объектов включает адресная программа ремонта дворовых территорий многоквартирных домов, объем финансирования составил 112 млн руб. Их ремонт и благоустройство предусматривает в том числе установку детского игрового оборудования, обустройство парковочных карманов, что позволит разгрузить проезды, сделать их более доступными для проезда спецтехники. Также будет обновлено асфальтовое покрытие более чем в 200 дворах. Глава региона Вячеслав Дудка ознакомился с ходом проведения дорожных работ и благоустройства придомовых территорий в областном центре и обратил внимание руководителей Тулы на соблюдение установленных сроков: «Все работы по благоустройству дворовых территорий должны быть завершены, как и запланировано, к 30 октября текущего года». В целом на ремонт автомобильных дорог общего пользования в Туле в 2011 году выделено 135 млн руб. В 2011 году по муниципальной программе в Туле будут отремонтированы важнейшие транспортные магистрали города.

Спасение домов

Московские власти приняли решение аннулировать разрешения на снос 209 зданий, ранее выданных комиссией по вопросам сохранения зданий в исторически сложившихся районах города. Заново получать разрешения на снос придется целому ряду крупных девелоперов и заказчиков. В частности, переосмыслить три крупных проекта общей площадью около 180 тыс. кв. м придется компании «Дон-строй инвест». Повторно получить разрешение также придется банку «Лобэкс», холдингу «ЛУКОЙЛ», компании «Авгур-Эстейт», Олимпийскому комплексу «Лужники», «Студио ТРИТЭ». В мае этого года мэр Москвы Сергей Собянин приостановил действие разрешений на строительство в историческом центре города и поручил провести ревизию всех выданных ранее документов. Градоначальник также потребовал разработать новый порядок выдачи подобных разрешений: «В настоящее время этот порядок противоречив, запутан, там много лазеек для выдачи недобросовестным землепользователям». Такое решение, в частности, было принято в связи со сносом в мае этого года компанией Capital Group доходного дома на Якиманке. Позднее застройщик пообещал изменить проект здания и в точности восстановить фасад.

Два миллиона ежегодно

В ближайшие годы в Москве без учета присоединяемых территорий ежегодно планируется строить по два миллиона квадратных метров жилья, об этом заявил заместитель мэра столицы по вопросам градостроительной политики и строительства Марат Хуснуллин: «Могу заверить, что объемы жилищного строительства в Москве падают не будут». До кризиса в Москве возводилось более 4,5 млн кв. м жилья ежегодно, в том числе около 2 млн кв. м сожжля. По данным Федеральной службы государственной статистики, в прошлом году в столице построили 1,771 млн кв. м. В этом году в столице планируется ввести в эксплуатацию 2,5 млн кв. м жилья, в том числе 671 тыс. кв. м — за счет бюджета. За первое полугодие построено 872,2 тыс. кв. м против 814 тыс. кв. м за аналогичный период прошлого года. На новых территориях мэрия Москвы в течение 20 лет предполагается возвести 60 миллионов квадратных метров жилья и 45 млн кв. м площади общественно-делового назначения.

Президент открыл улицы

Президент Республики Татарстан Рустам Минниханов принял участие в открытии после реконструкции улицы Шевченко в г. Альметьевск. Торжественная церемония открытия улицы прошла в ходе рабочей поездки Президента РТ в Альметьевский муниципальный район. Рустам Минниханов, генеральный директор «Татнефти» Шафигат Таухаудинов и министр транспорта РТ Ленар Сафин вручили награды строителям дороги и торжественно перевернули символическую ленточку. Заказчиком объекта выступил «Павлатдорстрой», основные работы провело Альметьевское УАД ООО «Татнефтьдор». Кураторами проекта выступила Компания «Татнефть», исполнительным заказчиком — НГДУ «Елвогнефть».

Первоначально завершить строительные работы планировалось к концу августа, но реконструкция прошла с опережением графика и почти на месяц. Результатом проведенных работ стало значительное увеличение пропускной способности улицы. В ходе реконструкции выполнено строительство ливневой канализации, а также осуществлен перенос инженерных коммуникаций (кабелей связи, водовода, канализации, тепловых сетей, замена сетей газоснабжения и т.д.), установлены гранитные бордюры, автоматизированные системы управления дорожным движением, остановочные павильоны и многое другое.

В защиту отрасли

Россия не будет отказываться от асбеста

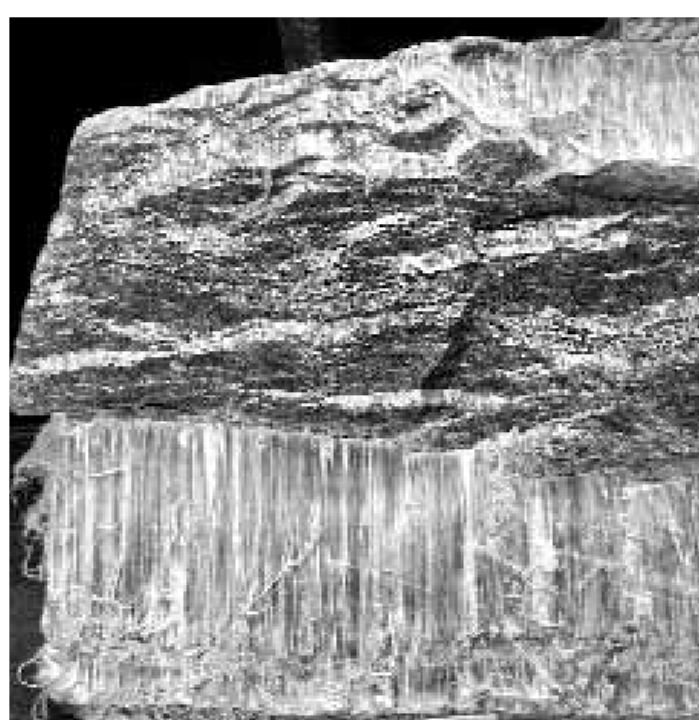
Евросоюз настаивает на **тотальном запрете асбеста во всем мире. Для хризотиловой промышленности и строительной отрасли России это означает полное прекращение производства шифера и других асбестосодержащих изделий. Кроме того, без работы останутся сотни тысяч рабочих по всему миру. «Только в России введение ограничений на использование хризотилового асбеста лишит рабочих мест 50 тыс. человек», — заявил на прошедшей в Москве пресс-конференции Андрей Холзаков, член ФНПР, председатель международного профсоюзного альянса «Хризотил».**

В центре внимания — очередная попытка включения в запретительный список Роттердамской конвенции хризотил-асбеста. Международные споры разгорелись в рамках Пятого заседания сторон Роттердамской конвенции в Жене в конце июня. Евросоюз и Австралия выразили негодование по поводу очередной отсрочки включения хризотил-асбеста в список опасных веществ Конвенции (Приложение III). «Наши коллеги не смогли привести достаточных научных данных, подтверждающих опасность хризотил-асбеста, поэтому вопрос его внесения в запретительный список был перенесен на 2013 год», — сказал Андрей Холзаков. «Хризотил» продолжает отстаивать свою позицию на Роттердамской конвенции уже в 4-й раз, что «само по себе нонсенс», — отметил профсоюзный лидер.

Как известно, асбест является коммерческим названием группы волокнистых минералов и подразделяется на несколько видов — хризотил-асбест и амфибол-асбест. Опас-

ность представляет только амфиболовая группа, а для хризотила Международной организацией труда установлен порядок контролируемого безопасного использования согласно Конвенции №162.

Эту позицию разделяет и Минздравсоцразвития России. «Сейчас широко обсуждается вопрос необходимости включения в список запрещенных



веществ хризотилового асбеста, — говорит Марина Шевырева, директор Департамента охраны здоровья и санитарно-эпидемиологического благополучия человека Минздравсоцразвития России. — Россия является крупнейшим мировым производителем и потребителем одного из видов асбеста — хризотила. Его промышленное использование в контролируемых условиях не представляет опасности для здоровья человека, но есть позиция ряда стран, настаиваю-

щих на запрете его использования». По мнению другого участника пресс-конференции — Бориса Никулина, председателя Ассоциации ветеранов хризотиловой промышленности, главная цель ЕС — вытеснить хризотил-асбест с рынка путем его тотального запрета. «Идет война за источники материала и рынки сбыта», — сказал Борис Никулин. Организа-

таких, как я — ветеранов хризотиловой промышленности — 12 тысяч». Российское правительство поддерживает хризотиловую отрасль России. Город Асбест вошел в программу моногородов, которую активно развивает правительство. Один из фактов поддержки был запуск нового завода на сумму около 2 млрд руб. «Благодаря личным распоряжениям В.В.Путина процесс ратификации Роттердамской конвенции значительно ускорился. В течение полутора лет вопрос был представлен в Госдуму, а затем закон о присоединении России к конвенции подписал Президент Д.А.Медведев», — отметил Андрей Холзаков. Хризотил один из немногих природных минералов, который используется в промышленных масштабах (только в России ежегодно производится 1 млн т), и который регулярно пытаются включить в запретительный список Конвенции. «При этом в 2010 году Международное агентство по изучению рака (МАИР) заявило, что красное вино не менее канцерогенно, чем хризотил, тем не менее, его до сих пор не запретили», — заявил Андрей Холзаков.

Роттердамская конвенция была подписана в 1998 году. Россия присоединилась к ней 8 марта 2011 года. К настоящему времени в ней участвуют 127 государств, из которых 56 ратифицировали ее, а 71 — присоединились к соглашению. Роттердамская конвенция определяет международные правила использования химических веществ в международной торговле.

СПРАВКА «ПЕ»: Роттердамская конвенция была подписана в 1998 году. Россия присоединилась к ней 8 марта 2011 года. К настоящему времени в ней участвуют 127 государств, из которых 56 ратифицировали ее, а 71 — присоединились к соглашению. Роттердамская конвенция определяет международные правила использования химических веществ в международной торговле.

Для спален и детских

Компания Tikkurila представляет новую гипоаллергенную краску

Анастасия Максимова

В начале августа запущена в производство новая гипоаллергенная краска для спален и детских комнат «Профи» компании Tikkurila, Россия. Концерн Tikkurila регулярно представляет инновационные решения на российском рынке красок. И вот в сентябре в российских строительных гипермаркетах и магазинах появится этот один из принципиально новых продуктов Tikkurila в России. Гипоаллергенная краска для спален и детских комнат «Профи» будет продаваться под брендом Текс. Краска предназначена для отделки стен и потолков внутри сухих помещений и рекомендована для окраски в детских дошкольных учреждениях, домах ребенка, учебных и лечебных заведениях, а также для спален и детских комнат.

По оценкам Tikkurila потребление декоративных красок в России растет в среднем на 10% ежегодно (по данным за период с 2004 по 2008гг.). Объем российского рынка ЛКМ в 2010г. вырос также на 10%, при этом спрос на краски в декоративном сегменте растет активнее, чем в сегменте промышленных покрытий. Вместе с тем изменяются и потребительские предпочтения: возрастает спрос на продукцию более высокого качества, все популярнее становятся более экологичные и безопасные краски на водной основе.

Во всем мире на сегодняшний день доля водоразводимых красок в декоративном сегменте составляет около 80%, и этот показатель будет продолжать расти, в особенности, в тех странах, где рынок

ЛКМ еще недостаточно развит. В производстве концерна Tikkurila в 2010г. доля красок на водной основе составила 70,3% от всего объема произведенной концерном продукции и стала своеобразным рекордом компании.

Так или иначе, в своих разработках Tikkurila преследует главным образом одну цель: уменьшение вредного воздействия на окружающую среду при одновременном увеличении срока службы красок. Этого направления компания намерена придерживаться и в перспективе. Главное свойство новой краски — это гипоаллергенность: краска не содержит вредных веществ и летучих органических соединений в соответствии с Европейской Директивой 2004/42/СЕ. Кроме того, среди важных характеристик краски «Профи» отмечаются: отсутствие запаха при окрашивании; устойчивость к истиранию и мытью с применением бытовых неабразивных моющих средств (2-й класс согласно стандарту DIN EN 13300/ISO 11998); устойчивость к бытовым загрязнениям (шоколад, акварельные краски, цветные карандаши), загрязнения от карандаша удаляются с помощью ластика; идеально белое высококачественное матовое покрытие; колеруется в пастельные и яркие оттенки (краска является основной А и D); удобство нанесения: не стекает с кисти, не разбрызгивается и не оставляет потеков.

При разработке краски «Профи» был пройден большой путь: от выбора сырья и сбора подтверждающей информации о безопасности компонентов до создания уникальной рецептуры и проведения соответствующих токсикологических исследований. «Отествен-



ный рынок лакокрасочных материалов до сих пор не ориентирован на узкоспециализированные продукты, а существующие стандарты качества и безопасности ЛКМ во многом уступают международным, делится Светлана Родионова, директор по качеству и разработкам Tikkurila, Россия — Создать новые продукты сложно еще и потому, что не всегда понятно, какими стандартами нужно руководствоваться и как их проверить. Однако качество и безопасность продукции — это стратегические ценности компании. Поэтому при разработке краски «Профи» мы тщательно подошли к подбору компонентов и вручную собирали не всегда доступную информацию о безопасности компонентов напрямую у поставщиков сырья.

Во втором этапе для нас было важно максимально проверить краску на ее сенсоризирующие свойства, то есть

способность краски вызывать аллергию. Единственной сертифицирующей организацией, которая могла со всей ответственностью проверить и подтвердить гипоаллергенность краски, оказался ФБУЗ «Центр гигиены и эпидемиологии в городе Санкт-Петербург». В итоге были проведены исследования по всем возможным показателям, характеризующим влияние краски на человека: от ингаляционных (прим ред: возможное воздействие через вдыхание краски) до контактных (прим ред: возможное воздействие через контакт краски с кожей человека).

На сегодняшний день получены все необходимые протоколы, свидетельствующие о гипоаллергенных свойствах краски «Профи», и продукт сертифицирован для применения в детских, лечебно-профилактических учреждениях и больницах.

ПОЗДРАВЛЯЕМ!

Уважаемые специалисты строительной отрасли, коллеги, друзья!

Коллектив Группы компаний «Металл Профиль» поздравляет всех вас с профессиональным праздником Днем строителя и желает здоровья, процветания и неустанного стремления к созданию!

Ваш труд служил, служит и будет служить на благо всей России. Благодаря вам появляются жилье дома, школы, больницы, фабрики и заводы — все, без чего не может существовать ни один человек.

Желаем вам оставаться верными профессии и не переставать гордиться своими достижениями.

Отдельно хотим выразить благодарность специалистам строительных СМИ — редакторам, журналистам и другим сотрудникам редакций. Вы доносите до нас знания о новых технологиях в строительстве и тенденциях развития отрасли. Ваш труд дает нам возможность динамично совершенствоваться.

Спасибо тем, кто имеет отношение к строительству, этому благородному, созидательному, востребованному делу!

Желаем успехов в работе! Счастья вам, крепкого здоровья и благополучия!

С уважением, коллектив Группы компаний «Металл Профиль»

Рынок и цены

Ситуация остается стабильной

Игорь Додонов, аналитик ИК «ФИНАМ»

Заявления экспертов по недвижимости о том, что цены будут только расти, себя не оправдывают — ситуация на рынке жилья, по-прежнему, остается стабильной. С начала года рост цен на жилье составил лишь 1-2%. Впрочем, аналитики и чиновники не исключают роста недвижимости по итогам года.

Большинство аналитиков полагают, что рост цен на недвижимость составит 12-15% по итогам года, отмечая, что спрос на рынке недвижимости столицы уже вплотную приблизился к докризисному уровню. Дело в том, что в России отсутствуют сдерживающие факторы, которые могли бы повлиять на спекулятивные сделки на рынке жилья. Если в большинстве стран мира принять налог на недвижимость, то у нас пока eksperименты по его внедрению проходят безрезультатно, также в России, по-прежнему, нет налога на перепродажу квартир.

На сегодняшний день цена за квадратный метр жилья (экономкласса), в среднем, обходится в 141 тыс. руб., в два раза дешевле можно приобрести квартиру в Подмоскovie — 70 тыс. руб. за кв. метр. Как правило, стоимость предложений на квартиры показывают рост, но цены сделок снижаются за счет скидочных программ. При этом многие профессиональные участники рынка убеждены, что период скидок на квартиры закончился. Но на практике застройщики нередко предлагают дисконт до 15-20 тыс. руб. за квадратный метр.

Что касается ипотечных кредитов, то их доля на рынке недвижимости продолжает расти. Из-за экономической нестабильности в стране, многие инвесторы предпочитают вкладываться в недвижимость на первое место выходит квартиры на первичном рынке с перспективой сдачи жилья в аренду. Учитывая, что такие инвестиции по большому счету являются лишь надежным вложением и окупают себя не скоро, количество таких инвесторов в ближайшие годы может значительно вырасти. Правда, многие аналитики рынка недвижимости не советуют покупать квартиры на первичном рынке по ипотечным кредитам, отмечая, что ипотечные кредиты сегодня больше напоминают кабалу.

Крайне завышенную стоимость квартир признает и Российское Правительство. Если в 2010 году объем ипотечных кредитов составил около 370 млрд руб., то в 2011 году он достигнет достигнет 540-580 млрд руб. По словам премьер-министра России Владимира Путина, Правительство будет добиваться снижения ставок по ипотечным кредитам до уровня 5-6%. Также премьер обещает разобраться с проблемами дольщиков, но в перспективе. «Мы сделаем все, чтобы до конца будущего года полностью эту проблему урегулировать», — отметил Владимир Путин.

Впрочем, уже в 2012 году докризисная планка выдачи ипотечных кредитов в 650 млрд руб. может быть превышена.

Особенности развития

Российский растущий рынок мостовых ЖБ-конструкций

Особенностью рынка мостовых ЖБ является умеренная конкуренция между производителями. Причина кроется в территориальной обособленности большинства игроков. Индустрия производства мостовых железобетонных конструкций создавалась еще в советское время с расчетом на то, что каждый завод будет обслуживать свою территорию.

Связано это с тем, что железобетонные мостовые конструкции имеют большой вес, из-за чего существенно увеличивается их цена в процессе транспортировки. И по сей день крупные компании ориентированы как правило на определенный региональный рынок, а потребители — на определенного поставщика. Производственные мощности рынка мостовых железобетонных конструкций оцениваются аналитиками «Амикрон-консалтинг» в 400 тыс. куб. м в год.

Количество крупных игроков невелико. Крупнейшим игроком российского рынка мостовых ЖБ является ОАО «Мостожелезобетонконструкция», доля которого оценивается в 25% от общей величины производственных мощностей в России. Вторая по величине производственная структура — ОАО «Мостотрест», занимающая примерно 13% рынка.

На рынке присутствует большое количество мостоотрядов, производящих железобетонные конструкции для объектов, которые строят. Соответственно, их продукция на открытый рынок не поступает, а объемы выпуска неравномерны. Согласно прогнозам аналитиков, выход новых игроков на рынок мостовых ЖБ в ближайшие годы маловероятен, так как для организации подобного производства требуется большой объем инвестиций. При этом на рынке сборных ЖБК требуются не столько новые мощности, сколько новые технологические решения (которые, вероятнее всего, проще будет реализовать на новых мощностях).

Новая электростанция

«Сатурн — Газовые турбины» для «Томскнефть» ВНК

Состоялся торжественный пуск станции ГТЭС-12 МВт на Игольско-Таловом месторождении. На церемонии торжественного пуска присутствовали: губернатор Томской области Виктор Кресс, генеральный директор ОАО «Сатурн — Газовые турбины» Игорь Юдин, директор по строительству ОАО «Сатурн-Газовые турбины» Евгений Журавлев, генеральный директор ОАО «Томскнефть» ВНК Владимир Пальцев. На открытии было отмечено, что новая станция позволит восполнить дефицит электроэнергии и обеспечит надежным электроснабжением объекты региона. Строительство новой станции внесет значительный вклад в программу утилизации попутного нефтяного газа.

— это возможность открытия новых месторождений добычи нефти в регионе, что приведет к увеличению добычи углеводородов. Станция представляет собой два блока единичной мощностью по 6 МВт. Площадка под агрегаты, пункт подготовки газа с дожимной компрессорной станцией производства Швейцарии. Имеется узел сепарации по-

путного газа. Немаловажным фактором было смонтировать, наладить и сдать в эксплуатацию противопожарную систему, которая обеспечивала бы пожаробезопасность станции. Строителями был выполнен значительный объем работ по прокладке силового и низковольтного кабеля. На площадке станции произведена укладка дорожных плит, выполнено ограждение периметра, смонтирована система видеонаблюдения. Станция может работать без присутствия пер-

сона. Управление осуществляется с общего пульты действующей ГТЭС. Это первый опыт ОАО «Сатурн — Газовые турбины» по реализации ГТЭС на базе газотурбинных агрегатов ГТА-6РМ блочно-контейнерного исполнения. В период строительства возникли вопросы, связанные с проектными недоработками, которые приходилось устраи-



В 2008 году ОАО «Сатурн — Газовые турбины» выиграло тендер, объявленный компанией ОАО «НК «Роснефть», на право осуществления поставок генерирующего оборудования и на строительство ГТЭС-12 МВт для ОАО «Томскнефть» ВНК. В 2009 году, параллельно с поставкой основного оборудования двух ГТА-6РМ блочно-контейнерного исполнения, было положено начало строительству, а в июне 2011 оно было успешно завершено.

Цель создания такого типа станций — рациональное использование попутного нефтяного газа. Во-первых, это ведет к улучшению экологических показателей за счет уменьшения выбросов в атмосферу вредных веществ — перед поступлением в турбинные камеры сгорания газ подвергается очистке от примесей. Данный вид станций разрешено эксплуатировать даже в городской черте. Во-вторых, попутное электрической энергии

нать оперативными техническими решениями. Одним словом, строительство не останавливалось и шло к намеченной цели. В итоге новая станция выдержала индивидуальные испытания, что позволило приступить к комплексным испытаниям, которые через 72 часа были успешно завершены. Затем станция была переведена в режим генерации электроэнергии в сети «Томскэнерго».

На открытии станции генеральный директор ОАО «Томскнефть» ВНК Пальцев В.А. официально заявил, что право строительства следующей станции с большой вероятностью принадлежит ОАО «Сатурн — Газовые турбины». А это значит, что в ближайшее время начнется строительство еще одной ГТЭС на Двуреченском месторождении ОАО «Томскнефть» ВНК. Мощность новой станции составит уже 24 МВт.

СПРАВКА «ПЕ»:

Миссия ОАО «Сатурн — Газовые турбины»: использовать передовой опыт эффективного преобразования природных ресурсов в тепловую и электро энергию, создавать надежное оборудование, работающее для развития потенциальных возможностей общества и улучшения качества жизни людей.

Партнерство и перспективы

В Москве прошел Московский Деловой Форум 2011

В столице России прошел Московский Деловой Форум 2011 «Партнерство. Лидерство. Перспективы». Несмотря на разгар сезона отпусков и жаркую погоду, форум собрал около 300 участников. Кроме московских на нем присутствовали представители малого и среднего бизнеса из ряда регионов. Собрание обсудило самые острые вопросы, которые волнуют сегодня отечественных предпринимателей.

Московский Деловой форум прошел под девизом: партнерство, лидерство, перспективы. Эти слова точно отражают текущую ситуацию. И на городском уровне и на федеральном сейчас идет активный процесс подготовки новых программ поддержки малого и среднего предпринимательства.

Церемония открыл Георгий Федоров, обратившись с приветственным словом к участникам и гостям форума. В своем выступлении Георгий Федоров отметил, что «одним из элементов решения проблем со стороны государства и государственных органов является всесторонняя поддержка малого бизнеса и малых предприятий». Он также выразил надежду, что «выработанные Московским Деловым Форумом предложения будут способствовать всестороннему развитию малого бизнеса, как в юридическом, так и в практическом ключе, а так же позволят улучшить механизмы взаимосвязи малого бизнеса и малых предприятий с государством».

Доклады в рамках пленарного заседания представили Леонид Рокетский, помощник руководителя Администрации президента РФ, член консультативной комиссии Государственного совета РФ, Марина Жунич, директор по взаимодействию с органами государственной власти Google Россия, Георгий Шепелев, президент Национального фонда социально-экономического развития регионов, Юрий Азаров, генеральный директор Московской торгово-промышленной палаты, Фам Ван Ань, председатель правления БФ «Голос Сердца».

На площадке Форума начала работу основная секция Законодательная инициатива бизнеса «Стратегия 2014: государственная поддержка предпринимательства на 2013-2014гг». Главными спикерами секции были: член Общественной палаты РФ Брод А.С.; президент Центра социальных и политических исследований

«Аспект» Федоров Г.В.; заместитель директора Департамента развития малого и среднего предпринимательства Минэкономразвития России Мельников В.Ю.; директор НП «Центральный Дом Предпринимателя» Диваков Н. Н.; заместитель руководителя Департамент науки, промышленной политики и предпринимательства правительства Москвы Герасимов М. Д.; вице-президент Фонда содействия правопорядку Карпов С.А.; директор центра поддержки предпринимательства МТПП Андрианова С.С.; председатель Совета предпринимателей Кубани Туликян А.А.; председатель президиума АМПК Махинов А.А.; президент МОО «Деловые люди» Косец О.В.; генеральный директор ООО «Евроклин» Калинин А. Л.; председатель совета старейшин Московского купеческого общества Коншин А.Д.; директор SST Holding Тэлфорд И.Л., зам. главного редактора издания «Деловая Россия» Гурвич В.М.; президент Национального фонда социально-экономического развития регионов Шепелев Г.И.

Как отмечали собравшиеся, если в Москве все последние годы и развивался малый бизнес, то скорее вопреки политике местных властей, чем благодаря их содействию. И бизнесмены надеются, что новая администрация изменит эту ситуацию, создаст более благоприятные условия для развития бизнеса. Впрочем, не все согласны с такой постановкой вопроса.

По словам Михаила Герасимова, заместителя руководителя Департамент науки, промышленной политики и предпринимательства правительства Москвы, такие суждения возникают отчасти от того, что предприниматели плохо знают о тех программах, которые реализуются в столице. Многие даже не слышали о субсидиях на развитие бизнеса, которые можно получить. Или имеют превратное представление, что это сделать крайне сложно. Между тем, в апреле 2011 года приняты корректировки городской программы, которая действует с 2010 по 2012 год. А с 2012 года все мероприятия будут проводиться исключительно по программному принципу. Программа поддержки малого бизнеса будет реализовываться в качестве составной части программы правительства Москвы по стимулированию экономической активности. Она сейчас разрабатывается и скоро будет вынесена на обсуждение властей. Затем, как обещает чиновник, будут проведены общественные слушания. И только после них она будет

окончательно утверждена. И, как замечает Михаил Герасимов, в новую систему мер перейдет все то, что было хорошо в предыдущий период и будет убрано, что показало свою неэффективность. Причем, ряд положений документа будут пересмотрены.

Впрочем, в ближайшее время произойдут изменения и на федеральном уровне. Как отметил Виталий Мельников, заместитель директора Департамента развития малого и среднего предпринимательства Минэкономразвития России, разрабатывается целый пакет законодательных инициатив, которые коснутся значительной части бизнесменов. Один из самых спорных законопроектов, прошедших уже первое чтение в Государственной Думе, законопроект о патентах. В нем предполагается установление перечня из 47 видов деятельности, которые обязательны на всей территории страны, для которых не обходимо патент. Уровень доходности по каждому ее виду будет определяться, исходя из суммы либо в 500 тыс. руб. либо в 800 тыс. руб. Стоимость патента составит 6% от нее. Таким образом, цена патента не превысит 50 тыс. руб. Его можно будет получать от месяца до года.

В рамках закона так же предполагается увеличить предел работы по упрощенной схеме налогообложения с нынешних 60 млн руб. оборота до 100 млн руб.

Ирина Тэлфорд затронула вопрос об образовательном уровне предпринимателя, и выявила такую закономерность, что 10 лет назад уровень образования предпринимателя был выше, чем сейчас и речь идет не о высшем образовании, а именно о знании бизнес процессов и правил ведения бизнеса. Одной из затронутых тем стала тема освещения в СМИ деятельности Департамент науки, промышленной политики и предпринимательства правительства Москвы и Минэкономразвития РФ, программ поддержки, и самое главное, что у нас нет изданий узкоспециализированных и посвященных предпринимательству. Например, газета «Деловая Москва», которая с 1998 года выпускалась на средства правительства Москвы была закрыта. Владимир Гурвич, зам. главного редактора журнала «Деловая Россия» говорил о необходимости создания отдельной программы поддержки средств массовой информации, занимающихся продвижением, популяризацией и освещением проблематики бизнеса и предпринимательства в России.

Установка для РЭП Холдинга

STS Logistics: группогабаритная доставка из Италии

Марина Карасова

Российский энергомашиностроительный РЭП холдинг осуществляет инженеринговые разработки, изготовление и комплексные поставки энергетического оборудования для газовой, нефтяной, металлургической и химической промышленности России и стран СНГ. В состав холдинга, который находится в Санкт-Петербурге, входит ряд производственных, опытно-конструкторских и сервисных предприятий, в том числе «Невский Завод» и «Завод Электропульт».

В 2010 году STS Logistics представила на тендер по доставке негабаритного оборудования из Италии коммерческое предложение для сектора Industry (индустрия). Основой предложения стало выстраивание полной товаропроводящей цепи для заказчика по принципу «от двери до двери» в международных масштабах. Важной особенностью стало наличие филиалов присутствия STS Logistics в Европе и непосредственно в Санкт-Петербурге. 8 октября 2010 года был подписан контракт между STS Logistics и ЗАО «РЭП-Холдинг» по доставке комплектующих и негабаритной газотурбинной установки весом 63 тонны. В соответствии с договором оператор доставлял автотранспортом до порта Киль груз с итальянских заводов General Electric, что находится в Ливорно и Флоренции. В немецком Киле груз был загружен на судно типа ро-ро (судно с горизонтальным способом погрузки и выгрузки автотранспорта без использования подъемных кранов) и доставлен по Балтике в порт Санкт-Петербурга. В портовом комплексе «Пертроспорт» STS Logistics, как сертифицированный брокер, произвела таможенное оформление оборудования, а затем доставила его на завод «РЭП Холдинг». Кроме транспортно-экспедиторских и таможенных услуг в данной перевозке оператор взял на себя страховые грузы и получение всей разрешительной документации.



ЕМО Hannover 2011

Новые концепции производства и тенденции на будущее

«Промышленный еженедельник» уже рассказывал, что с 19 по 24 сентября 2011 года под лозунгом «Станки и более того» на крупнейшей в мире выставке технологий обработки металла EMO Hannover 2011 производители из разных стран представят свои новейшие достижения в этой области. Международная отраслевая выставка металлообработки продемонстрирует весь спектр современного оборудования для металлообработки, которое является сердцем любого промышленного производства. Будет представлено новейшее оборудование, а также эффективные технические решения, сервисное сопровождение продукции, устойчивое развитие производства и т.п.

В центре внимания ЕМО находятся режущие и формовочные станки, производственные системы, прецизионные инструменты, автоматизированные потоки материалов, компьютерные технологии, промышленная электроника и компоненты. Посетители-специалисты на ЕМО представляют все важнейшие отрасли промышленности, включая машино- и станкостроение, автотранспорт и ее поставщиков, авиакосмическую промышленность, тонкую механику и оптику, судостроение, производство медицинской техники, производство инструментов и форм, а также строительство из стали и облегченных материалов. ЕМО Hannover является важнейшим в мире международным местом встреч производителей и потребителей производственного оборудования. На последней ЕМО в Ганновере в 2007 году собралось 2120 экспонентов, занятая площадь составила 180200 кв. м нетто. Выставку посетили 166500 специалистов из 80 стран.

Директор Штутгартского Фраунхоферского Института производственного оборудования и автоматизации (IPA) Энгельберт Весткемпер уверен, что ЕМО Hannover 2011 станет отражением высокого инновационного уровня станкостроительной отрасли: «ЕМО диктует тенденции на будущее и

впечатляет высокой инновационной динамикой. Это адаптивность систем, сокращение производственных цепочек, освоение работы с мультиматериальными формами и материалами, использование новых материалов в инструментах, сокращение времени на подготовку и переоснастку, экономия энергии и цифровые ИТ-системы и множество других инноваций. Я также надеюсь на высокую компетенцию в решении проблем всех направлений и отраслей промышленности. Я убежден, что наши мечты о фабрике будущего получат отражение на ЕМО».

Фабрика будущего, как подчеркивает профессор Вест-



кемпер, «нуждается в обучаемых, единых производственных системах на основе эффектов обучения на всех этапах производственного процесса, от концепции и конфигурации до сферы послепродажного обслуживания». Речь идет о том, чтобы путем интеграции информационных блоков в инженеринговые системы добиться большей производительности. При этом особая инновация заключается в обучаемости систем моделирования.

До недавних пор характерными для ИТ-ландшафта были организационное и функциональное разделение планирования и оперативной эксплуатации. По оценке исследова-

телей IPA промышленное производство и его планирование в будущем станут неразделимыми без современных инструментов «цифровой фабрики». Тем не менее, текущее и интегрированное планирование производства и процессов до сих пор практически почти не осуществляется на предприятиях.

Тема исследований IPA, названная «Grid Engineering for Manufacturing» (GEM), по словам Весткемпера «является инновационным подходом в области основанного на взаимности и информации производственного процесса, который концентрируется на текущем и интегрированном развитии

продуктов, технологии и стабильное развитие. Сделать знание инструментом создания стоимости, по словам профессора Весткемпера, один из вызовов произ-

водства: «Я убежден: во многих организационных и технических процессах мы можем использовать знания в форме моделей, когнитивных ИТ-систем, а также основанных на знании инженеринговых и управляющих систем, для их надежного и быстрого изменения».

Если бы было возможно не забывать предыдущий опыт, а использовать его повторно, то такие цели как беззачемное производство или же его быстрое изменение стали бы достижимыми. Оборудование с интегрированной информацией о процессе можно эксплуатировать более экономично даже при отсутствии необходимой квалификации. Понятие обучаемости оборудования и процессов профессор расширяет так: «Учение — это способность на основе знаний из опыта или исследований делать что-то лучше или, во всяком случае, избегать ошибок. Если нам удастся представить знание процессов в форме моделей и интегрировать их в инструменты планирования и управления, мы добьемся высокой надежности». Сегодняшние тех-

нологии моделирования и имитации опасны тем, что они очень далеки от реальности или слишком абстрактно представляют знания. Поэтому профессор Весткемпер рекомендует «постоянно калибри-



Именно при решении сложных задач планирования крайне важна тесная междисциплинарная работа и взаимодействие между отделами. Службы, занимающиеся комплектованием оборудования для фабрик, мечтают о возможности конфигурирования производственных линий из блоков и стандартизованных модулей, что позволит им быстрее предлагать клиентам надежные решения. Кроме того, концепции благодаря гибким системам должны быстро адаптироваться к меняющимся целям производства.

Подъем в первые годы нынешнего тысячелетия, поясняет директор IPA профессор Весткемпер, «стал возможен благодаря сильным импульсам информационных и коммуникационных технологий, а также мехатроники. Кризис последних лет дал толчок структурным преобразованиям и новым концепциям производства, возникающим под влиянием актуальных тенденций». В частности, это урбанизация, глобализация (интернациональное взаимодействие рынков и произ-

водство: «Я убежден: во многих организационных и технических процессах мы можем использовать знания в форме моделей, когнитивных ИТ-систем, а также основанных на знании инженеринговых и управляющих систем, для их надежного и быстрого изменения».

Решения, позволяющие сокращать материальные затраты на создание свойств продукта и отходы производства, одновременно способствуют сокращению затрат на энергию. Метод Lean Manufacturing призван усовершенствовать управление качеством и логистику: «Экономике известны методы, однако проблемой являются организация мелкосерийных поставок и трата ресурсов в логистических цепях». Устойчивость экономической деятельности, то есть противостояние кризисам, — это тоже стратегическая линия исследований: «Совсем недавно мы увидели, как быстро теряем ресурсы в условиях кризиса. Чтобы преодолеть пороги производительности современных единых производственных систем, нам нужны надежные модели хозяйствования в той же мере, что и перспективные технологии».

РОССИЙСКОЕ СТРОИТЕЛЬСТВО 2011

Смысл формы

Секреты строительного и оформительского дизайна

Денис Давыдов

Великий архитектор Ле Корбюзье, основоположник конструктивизма, придумал интересное определение человеческого жилья: идеальный дом должен быть «машиной для жизни», где все удобно, оптимально рассчитано и помогает максимальному раскрытию творческих способностей человека. При этом, считал Корбюзье, дом остается «местом наших дум, размышлений, и, наконец, это... обиталище красоты, приносящее нашему уму столь необходимое ему успокоение». Несмотря на то, что способов достижения подобного идеала достаточно много, принцип, на котором они основаны, един: гармония формы, цвета и фактуры, позволяющих моделировать жилое пространство согласно желаниям его обитателей. В перечисленной триаде равноправны и важны все элементы, но, пожалуй, именно форма служит отправной точкой для замысла дизайнера.

Порядок и хаос

Если взглянуть на самые древние жилища человека, становится ясно — геометрически выверенных форм наши отдаленные предки не знали. Лишь с открытием способов обработки камня и дерева и изобретением искусственных строительных материалов, таких как кирпич, появились привычные сегодня четкие параллелепипеды залов и комнат. Однако природе в целом прямые линии не свойственны; поэтому, как только возникли новые жесткие формы, возникла и психологическая необходимость адаптации их к потребностям психики человека. Украшение помещений, декоративная отделка — все это способы приблизить жилье к природному идеалу.

Однако шел и обратный процесс. За тысячелетия развития «вещной» цивилизации новая искусственная реальность также воздействовала на наследственный разум человека, порождая новые образы, устойчивые ассоциации, эмоции. Они настолько впитались в архетип, что стали единими для всех рас и народов Земли. «Символические понятия геометрических объектов и линий, — говорит искусствовед Вера Калмыкова, — служат для выражения замыслов художников испокон веков. Так, вертикаль, если она не разделена, воспринимается как символ стремления вверх, бесконечности, легкости. До-

бавим «массы» в нижней части, создадим визуальное основание, и вот уже перед нами нечто стабильное, неизбывное.

Поступательное движение, развитие — это горизонталь, а, кроме того, такие линии придают визуальную основательность, тяжеловесность. Диагональ — динамика. Объединим четко выраженные вертикали и горизонталь, замкнем помещение жесткой геометрией и получим торжественный зал, например, дворца или храма. Прорежем пространство диагоналями, добавим ломаных линий — получим динамику, доходящую до чувства тревоги, что является характерной чертой современных клубов, например».

Благодаря такому единству восприятия форма стала определяющим элементом стиля, который, в свою очередь, являлся отражением глобальных социальных или экономических процессов. Например, середине XVII — началу XVIII в., эпохе абсолютных монархий, соответствует роскошное барокко и его квинтэссенция — помпезное рококо, даже церковь превращающееся в подобие будара. Но проходит полвека, королевская власть слабеет, а формы интерьера упрощаются, возвращаясь к классической, почти античной простоте. Четкие вертикали и горизонталь, подчеркнутые колоннами и пилястрами, пришли на смену завитушкам и драпир.

Двумя веками позже подобная трансформация вновь стала революцией в дизайне. Изысканный модерн, где прямые линии намеренно маскировались, сменился четкой геометрией конструктивизма, в котором акцентировалось отсутствие «лишнего», а индивидуальность, декоративность подчеркнута изгнаны. Проходит пара десятков лет, и новые империи меняют облик зданий: «сталинский» и «гитлеровский» тяжеловесный ампиризм вновь возвращают жилища в классическую эпоху.

Лишь в наше время, практически лишённое общей идеологии, стиль перестал быть диктуемым для архитектора и дизайнера. Индивидуальность стала основополагающей; мода уже не диктуется политикой. От «экологической» простоты кантри до технологической сложности хай-тек — все приемлемо и востребовано современным человеком. Тем не менее, архетип победить нельзя, и способы использования форм в интерьере остались неизбывными.

Игра по правилам

Существуют основополагающие принципы использования и взаимодействия элементов формы в интерьерах. Во-пер-

вых (и это, пожалуй, самое главное), простота облегчает восприятие — «Большое искусство живет бедными средствами», как говорил Ле Корбюзье. Исходя из этого, следует помнить, что знакомые формы воспринимаются легче, а объекты таких форм гораздо четче отделяются визуально от общего фона.

Во-вторых, разнородные по геометрии предметы смотрятся лучше на определенном расстоянии. Чем ближе объекты, тем больше шансов, что их будут воспринимать как единую композицию.

В-третьих, элементы интерьера, размещенные по законам симметрии, воспри-



нимаются единым целым. Образующими могут быть не только формы, но и, как следствие, задаваемые предметами воображаемые линии. Они очень активно влияют на пространство, фиксируя и направляя взгляд, определяя визуальные впечатления, деля поверхность, ритмизуя их. Умелое управление линиями способно даже вызвать нужные эмоциональные реакции. Интересно, что для создания подобных эффектов вовсе не обязательно пользоваться крупными предметами или менять конфигурацию помещения. Небольшие декоративные элементы, помещенные «в нужное время в нужное место», могут радикально изменить характер пространства.

«Популярные сегодня монотонные поверхности из керамической плитки, — говорит Светлана Бирюкова, дизайнер компании KERAMA MARAZZI, ведущего российского производителя керамической плитки и керамогранита, — лучше «разбавлять» декоративным элементом, отличным по рисунку или фактуре от основного фона. Это позволяет добиваться интересных эффектов, способных изменить зрительное восприятие помещения и даже визуально скорректировать его неправильность».

Небольшие элементы также могут задавать стилистическую направленность

«бите» мебель, отдав предпочтение массивным сосновым или дубовым поверхностям с минимальной обработкой, и вы получите дом в «древнескандинавском» или «древнеславянском» стиле. Добавьте витражей и цветного стекла — появится квартира в стиле «модерн». Измените окна — выберите темные рамы, уменьшите размер стекол, — и вот уже на улицу глядит викторианское здание...

«Сегодня существует немало решений, с помощью которых можно заменить окна в историческом здании, не нарушив его внешний облик, — говорит Рафик Алекперов, технический директор компании «Проплекс». — Например, можно использовать так называемые «фальшивые» профили наклеивая на стекло с внутренней и внешней стороны. Тем самым световой проем окна визуально разделяется на части и имитируются старинные переплеты».

Тайна триединства

Несмотря на то, что форма образует интерьер, она остается мертвой без цвета и фактуры. «Выбор цвета, — говорит московский дизайнер Анна Голубева, — по существу, задается характером линейной формы, ее композиционной ролью. Есть общие правила, которые позволяют гармонизировать эти два элемента. Так, чем динамичнее форма, тем ярче должен быть цвет и наоборот. Верно и обратное влияние: яркие линейные элементы на спокойном фоне делают интерьер «подвижным», активизируют его».

Очевидно, что при выборе цвета для базовых форм нужно учитывать эти нюансы, принимая во внимание особенности назначения помещения. Динамичные линии и цвета в спальне столь же неуместны, как пастельные цвета и классические декоративные мотивы в ночном танцевальном клубе. Общий принцип во всех случаях — врачебный: «не навреди!».

Например, чтобы сгладить «скуку» от стен, ровно покрашенных в один неяркий цвет, и при этом зрительно увеличить высоту помещения, вполне достаточно разделить вертикальную узкую полосу. Если она будет выпуклой (образованной при помощи, например, филленки или бордюра), это акцентирует и зонировывает интерьер. Но 5-6 подобных элементов подряд сделают помещение излишне пестрым, визуально раздражающим.

Темный (в пределе — черный) контур усиливает цветовые эффекты, повышает яркость красок, одновременно отделяет и

объединяет цвета. Более того, он позволяет акцентировать форму разнородно окрашенных элементов. Но и здесь важно чувство меры, поскольку контур (а чем он шире, тем отчетливее эффект) способен не только выделить преимущества, но и подчеркнуть недостатки.

«Обрамление дверного проема и сама дверь, — говорит Татьяна Ларина, руководитель отдела оптовых продаж компании «Лендор», одного из крупнейших продавцов дверей итальянских производителей на российском рынке, — могут серьезно влиять на восприятие интерьера. Поэтому форму и цвет этих необходимых в любом доме элементов нужно выбирать в точном соответствии с общим дизайнерским замыслом. Например, двустворчатая дверь со стеклянными вставками придаст помещению торжественность и «анфиладность». Однако неправильно подобранный цвет — слишком яркий или контрастный — «станет» вниманием и сделает комнату визуально меньше».

Двери со вставками из стекла в подавляющем числе случаев устанавливают, чтобы визуально облегчить и расширить границы помещения. «Кроме того, так решается проблема дефицита освещения, в первую очередь дневного, — рассказывает Элеонора Дашаева — ведущий дизайнер компании «Летучая Лисица». — Дверные блоки все чаще дополняют верхними или боковыми фрамугами с непрозрачными стеклами или витражами. Многие производители специально дополняют популярные модели вставками из стекла».

Сегодня входят в моду полностью стеклянные раздвижные двери. В качестве примера можно привести двери фабрики FOA, выполненные из матового или цветного стекла: легкие и изящные, они прекрасно подойдут для любой комнаты. «Раздвижные двери FOA без затруднений вписываются в самый сложный интерьер, — говорит Татьяна Ларина («Лендор»). — Кроме того, в некоторых коллекциях используется сложный витражный декор в технике Тиффани (Tiffany), причем вся работа выполняется вручную».

Форма — это то, что человек воспринимает непосредственно, интуитивно. Следовательно, этот язык дизайна и архитектуры не является тайным кодом, доступным лишь посвященным. Высоко — низко, тесно — просторно, широко — узко — азбука формы подвластна любому человеку. А значит, понимать и говорить на этом языке можем все мы. Достаточно доверять своему вкусу, чутью и помнить о чувстве меры.



Международная выставка металлопродукции и металлоконструкций для строительной отрасли

МеталлСтройФорум



17-я Международная промышленная выставка

Металл-Экспо



Международная выставка оборудования и технологий для металлургии и металлообработки

МеталлургМаш



С 15 по 18 ноября 2011 года в Москве на ВВЦ пройдет крупнейший металлургический форум в России и странах СНГ «Неделя металлов в Москве», центральным событием которой станут: «Металл-Экспо'2011» — 17-я Международная промышленная выставка; «МеталлСтройФорум'2011» — 3-я Международная выставка металлопродукции и металлоконструкций для стройиндустрии; «МеталлургМаш'2011» — Международная выставка оборудования и технологий для металлургии и металлообработки.

На выставках, объединенных под единым брендом «Металл-Экспо», будет представлено все многообразие продукции черной и цветной металлургии для крупнейших экспортных рынков, а также новейшие технологии и оборудование для производства и обработки металлопродукции. За 17 лет выставка «Металл-Экспо» стала основной переговорной площадкой для металлургических и металлообрабатывающих компаний стран СНГ и Восточной Европы. Представительное участие в выставке ведущих российских и международных металлургических и металлообрабатывающих компаний обеспечит доступ к лучшим технологиям российской и мировой металлургии и поддержит интерес к этому миру.

Выставка «Металл-Экспо» формирует цивилизованный рынок металлов в России — и конкуренты, и партнеры встречаются здесь лицом к лицу, имея возможность обсудить друг с другом, на равных, все вопросы, связанные с поставками сырья, оборудованием и технологиями.

Генеральный информационный партнер:
журнал «Металлоснабжение и сбыт»
www.metalinfo.ru

15-18 ноября 2011 года

Россия, Москва, ВВЦ, пав. 69, 75

Оргкомитет выставки:
тел./факс: +7 (495) 734-99-66
www.metal-expo.ru

Россия и Германия

Ганноверская ярмарка в ожидании «перекрестных лет»

Алексей Турбин, директор по внешним связям ЗАО «Омега», действительный государственный советник РФ третьего класса

Среди словосочетаний, устойчиво соотносящихся некую реалию с географическим понятием (Булонский процесс, Пизанская башня, Габровский юмор), особое и достойное место занимает понятие «Ганноверская ярмарка». Вопреки тяжкому историческому и экономическому наследию и благодаря немецкому экономическому чуду, безмерному трудолюбию и творческому настрою ее организаторов всего за несколько десятилетий этот всемирный смотр достижений человеческой мысли может без тени сомнения почти официально характеризовать себя как крупнейшее промышленное шоу мира.

Иначе, чем удивительной, не назовешь историю ярмарки. Ведь первая Ганноверская экспортная ярмарка 1947 года прошла всего через три года после того, как столица Нижней Саксонии была по сути стерта с лица земли — чуть ли не в единственном уцелевшем от бомбежек промышленном цехе.

Говоря о крупнейшей в мире промышленной выставке, ежегодно привлекающей тысячи фирм из половины представленных на глобусе малых и больших государств, нельзя не отметить: Ганновер — отнюдь не самый населенный и богатый на достопримечательности город Германии. Хотя и отмеченный целым рядом исторических инноваций: тут трудился великий Г.В.Лейбниц, здесь, как считают немцы, в начале прошлого века в воздух поднялся первый в Европе моторный самолет летчика Л.Ято, тут впервые были выпущены графофон и грампластинка.

Масштабы и тематическое разнообразие Ганноверской ярмарки не могут не поражать. Например, мартовский Ганновер-2011 — это 6500 фирм из 65 стран в трех десятках огромных павильонов общей площадью 230 тыс. кв. м, это многогранная программа тематических выставок и симпозиумов для специалистов — и возможность поблизиться к вождельным сувенирам или просто поболтать с иноземцами для посетителей. Не зря член оргкомитета выставки Оливер Фризе заочно окрестил свое детище «матерью всех ярмарок».



А разве нельзя назвать подвигом во славу былых инноваций воссоздание первого в мире программируемого компьютера, который 70 лет назад построил у себя в гостини берлинский энтузиаст Конрад Цузе? Те же 2400 телефонных реле, тот же футуристический по тем временам дизайн — и вот уже сын легендарного инженера Хорст представляет исполненным осознания важности момента гостям Ганновера-2011 собственноручно воссозданную им действующую модель того, самого первого в мире компьютера!

«Плотворное участие российских энергетических компаний, в частности ОАО «АК «Транснефть», в Ганноверской ярмарке уже стало доброй традицией», — говорит Ирина Вайсхаар, директор представительства организатора ярмарки, компании «Дойче Мессе», в России и странах СНГ. — Наряду с информацией о важнейших проектах (ВСТО-2, БТС-2) внимание посетителей ярмарки в этом году были привлечены перспективные научно-производственные проекты ЗАО «Омега», дочернего предприятия «Транснефти». Реализуя на практике инновационные разработки своих научных подразделений, «Омега» уже оснастила оптоволоконными датчиками, надежно защищающими трубопроводы от экологического, технологического и криминального ущерба, более 3100 км российских трубопроводов».

Участие в Ганноверской ярмарке стало несомненной вехой на недолгом пути инновационной компании «Омега». Прошло всего полгода — а

в нашем багаже уже два протокола о намерениях с партнерами из Сербии и Саудовской Аравии, подготовка к участию в ряде международных тендеров. Благодаря слаженной и эффективной работе организатора ярмарки мы получили неоценимую возможность адресно представить специалистам из крупнейших энергетических компаний мира наши разработки — системы виброакустического и температурного мониторинга протяженных объектов на базе оптоволоконного кабеля в роли чувствительного элемента, которыми с прошлого года оснащаются все вновь сооружаемые нефтепроводы «Транснефти».

Говоря о последней по времени Ганноверской ярмарке, надо отметить удачный подбор компаний «Дойче Мессе» тем для девяти международных выставок, прошедших в рамках Ганновера-2011. Особо хотелось бы отметить одну, раскрытую наиболее полно: едва ли в мировой экономической повестке сыщется столь же актуальный вопрос, как энергосбережение.

«Лозунг всеобъемлющего российско-германского партнерства на благо модернизации близок организаторам Ганноверской ярмарки, — продолжает И. Вайсхаар. — Провозглашение 2012-го и 2013-го перекрестными годами России в Германии и Германии в России придает нам новый импульс и одновременно надежду на то, что российское представительство на Ганноверской ярмарке станет еще более широким и привлекательным, отмеченным инновационными разработками и иллюстрирующими

глобальные проекты, в том числе в сфере энергетике».

Нельзя обойти вниманием особый дух доброжелательности и человеческой открытости, царящий среди петстро и разноязыкого сообщества гостей ярмарки. В этой связи хочется пожелать, чтобы стремительный Гермес работы художника Пауля Ралемаха, сын Зевса и горной нимфы Майи, запечатленный с далекого уже 47-го года на логотипе Ганноверской ярмарки, и впредь вдохновлял организаторов и гостей ярмарки на плодотворное общение во благо технического прогресса человечества.

...В середине 19-го столетия консервативной самодержец Эрнст Август, правивший Ганновером, а заодно и Соединенным Королевством, лет десять не давал добро на прокладку в город железной дороги. Наверно, этот исторический анекдот живописует единственный акт сопротивления инновациям по своему симпатичной и немало пережившей столицы Нижней Саксонии. Но вот на протяжении последних десятилетий «Ганноверская ярмарка» и инновации — это почти синонимы. Все самое актуальное и прогрессивное, что выходит из ведущих лабораторий и с конвейеров предприятий десятков стран, почти неминуемо попадает на стелды крупнейшего в мире ежегодного смотра высоких технологий и промышленной автоматизации. И Ганновер-2012 наверняка подтвердит это очевидное наблюдение, будучи обогащенным активным российским присутствием в рамках «перекрестных годов» давних партнеров — Германии и России.

Реструктуризация или взыскание?

Взгляд профессионалов отрасли из МТПП

Елена Барашева, пресс-служба МТПП

В Московской торгово-промышленной палате за круглым столом представители банковского сообщества обсудили актуальные вопросы, возникающие при урегулировании задолженности по кредитам. Круглый стол «Проблемные кредиты: реструктуризация или взыскание?» был организован Международным банковским клубом «Аналитика без границ» при поддержке Московской ТПП и ОАО АКБ «Связь-Банк». На заседании собрались более 70 участников профессионального сообщества, а также представители профильных СМИ.

Во вступительной речи генеральный директор МТПП Юрий Азаров отметил, что площадка Московской торгово-промышленной палаты становится регулярным местом встречи представителей банковского сектора, и что участникам кредитно-финансового рынка следует подумать о создании своего профессионального общественного объединения в рамках палаты, чтобы эффективнее реализовывать законодотворческие предложения и решения по проблемным вопросам при содействии Московской ТПП.

В рамках тематики круглого стола был затронут широкий круг вопросов от оценки общего состояния кредитного портфеля российских банковского сектора экономики и тенденций в работе отечественных банков с просроченной задолженностью до представления законодательных новаций и новых инструментов работы с проблемными активами.

Оценку качества активов банковского сектора России в сопоставлении со странами СНГ представила Елена Редько, младший вице-президент — аналитик Международного рейтингового агентства Moody's Investors Service. По данным агентства пик проблемных кредитов (суды, просроченные свыше 90 дней, и реструктурированные кредиты) в России наблюдался в третьем квартале 2010 года и составил 20% на фоне более высоких пиковых значений уровня проблемных кредитов Украины (40%) и Казахстана (50%). Елена Редько отметила, что в настоящее время банки России и стран СНГ испытывают положительный эффект от восстановления экономики в условиях сохранения высоких цен на сырье. По оценке Moody's решение проблемы плохих займов в отдельных странах займет до пяти лет: в России — 2 года, Украине — 3-4 года, Казахстане 4-5 лет. К концу 2011 года агентство прогнозирует снижение уровня проблемных кредитов в России до 15%. В текущем году ожидается рост судного портфеля в России на 20%, Украине на 10-15%, Казахстане — 5%. По прогнозу Moody's, начиная с 2011 года, эффект проблемных кредитов на P&L российских банков будет минимальным.

Генеральный директор Коллекторской компании ООО «ЭОС» Мариуш Клопка показал, как выглядит рынок кредитной задолженности на европейском пространстве. Так, по показателю средней задолженности в расчете на одного жителя страны Россия занимает 18-е место, в пятерку лидеров — Ирландия, Испания, Великобритания, Греция и Германия. По отнесительному показателю средней кредитной задолженности к ВВП лидируют Украина, Польша, Испания, Ирландия и Греция, Россия в этом списке на 19 месте.

Мариуш Клопка отметил, что общей тенденцией в работе с долгами в европейских странах стал более мягкий подход к должнику, этому процессу способствует действующее законодательство. Так, например, в Греции законом строго регламентировано общение с должниками, за нарушение закона коллекторские агентства могут быть оштрафованы на сумму до 0,5 млн евро. В ряде стран Евросоюза получило распространение нововведение — получение исполнительного листа через Интернет, что значительно сокращает время, затрачиваемое на его оформление.

Об основных положениях нового российского законопроекта «О деятельности по взысканию просроченной задолженности» доложила руководитель рабочей группы Национальной ассоциации профессиональных коллекторских агентств по законодотворству, заместитель генерального директора, директор по развитию бизнеса ЗАО «Секвойя Кредит Консалдинг» Ирина Поддубная. Законом, в частности, предусмотрены: звонки заемщикам не более трех раз в сутки во временном промежутке от 6.00 до 22.00; запрет на указание информации о долге на конвертах при отправке писем заемщикам; обязательное информирование заемщика о передаче долга в работу коллектору; обязательное и полное представление коллектора при общении с заемщиком; право заемщика отказаться от общения с коллектором (кроме письменных коммуникаций); ответственность за недобросовестные действия коллекторов; обязатель-

ное вступление коллекторов в профильные СРО; обязательное страхование ответственности на сумму от 5 млн руб; невозможность кредитора привлекать более одного подрядчика для взыскания одного и того же долга; и другие.

Старший вице-президент Долгового агентства «Пристав» Сергей Шпелер описал текущую ситуацию на рынке проблемных активов, опираясь на собственные исследования агентства за период 2010-2011 гг. Так, результаты исследования показывают, что в текущем году объемы просроченной задолженности в абсолютном выражении стабилизировались, а в относительном значении сократились за счет возобновления банками активной кредитной деятельности. Изменяется портрет должника: если в 2010 году доля женщин составляла порядка 63%, то в этом году соотношение мужчин и женщин приближается к равенству. При этом замечено, что женщины более дисциплинированные заемщики, чем мужчины.

По представленным данным просроченная задолженность по России в среднем увеличилась на 127% в первом квартале 2011 года по сравнению с первым кварталом 2010 года. При этом в ряде регионов наблюдается ее сокращение (Екатеринбург, Башкортостан, Новосибирск, Алтайский край, Казань, Кемерово, Н.Новгород, Омск, Саратов, Челябинск). Сергей Шпелер считает, что этот процесс связан с наращиванием производственной деятельности, созданием новых рабочих мест, развитием банковской инфраструктуры регионов. В других регионах, где си-

туация не изменилась, наблюдается рост просроченной задолженности (Воронеж, Самара, Москва, Краснодар, Иркутск, Тюмень, Хабаровск, Новокузнецк, Приморский край).

Центральной темой обсуждения за круглым столом была тема приоритетных моделей взаимодействия банков и заемщиков при урегулировании задолженности. Как показало обсуждение, доминирующей моделью на сегодняшний день для многих банков становится не принудительное взыскание, а реструктуризация активов.

О ключевых проблемах реструктуризации кредитов рассказал заместитель директора Департамента по работе с проблемными активами ОАО АКБ «Связь-Банк» Максим Саблин. Он напомнил, что у банка существует четыре основных варианта работы с долгом: взыскать долг, продать долг, списать долг, провести реструктуризацию, а также их комбинации. Каждый из вариантов влетает для банка определенные издержки, которые снижают, а порой и превышают достигнутый в итоге финансовый результат. Взыскание долга, включая суд и исполнительное производство, требует значительных затрат при негарантированном результате; продажа и списание долга — как правило, являются фикцией в том или ином объеме убытка, однако данные варианты нередко эффективнее, чем проведение процедуры принудительного взыскания. Реструктуризация же, а именно изменение первоначальных условий погашения долга, при меньших затратах позволяет достичь полного погашения задолженности, увеличения обеспеченности кредита, сохранения клиента. Однако реструктуризация возможна только при согласии клиента и наличии у него возможности и желания погасить кредит.

Докладчиком выделено три проблемных аспекта процесса реструктуризации: экономический (отсутствие для ряда случаев целесообразности для банка), юридический (риски оформления новых соглашений, технологически и юридически сложная процедура реструктуризации на стадии судебного и исполнительного производства, в том числе отсутствие возможности отказаться от иска без негативных последствий для банка) и организационно-технологический (проблемы ор-

ганизации процесса в банке). Чтобы реструктуризация заработала, Максим Саблин считает необходимым улучшить коммуникации между банком и заемщиком. Заемщик должен иметь возможность легко обратиться в банк и получить необходимую информацию. Внутри же банка целесообразно создать прозрачный и формализованный бизнес процесс состоящий условно из пяти стадий: направление заемщиком в банк типового заявления на реструктуризацию с приложением определенных документов, андеррайтинг заявки уполномоченным лицом, принятие решения по заявке, оформление реструктуризации, контроль исполнения достигнутых договоренностей. Срок принятия решения не должен составлять более 5 рабочих дней.

Руководитель департамента восстановления качества активов розничного банковского бизнеса ОАО «УРАЛСИБ» Ильшат Галимов рассказал, как организован в компании процесс возврата просроченной и проблемной задолженности. В ОАО «УРАЛСИБ» взыскание просроченной и проблемной задолженности занимается Бизнес-единица «Коллекторский бизнес», работа которой построена по принципу конвейера с четким разграничением зон ответственности каждого подразделения и этапов работы с активами. Работа команды «Коллекторского бизнеса» ориентирована на обеспечение добровольного погашения задолженности и реструктуризации долгов.

Директор департамента реструктуризации ОАО «АРИЖК» Сергей Калинин поделился опытом работы компании в деле восстановления ипотечных заемщиков. По статистике «АРИЖК» около 2% ипотечных заемщиков испытывают сложности с выплатой кредита ввиду сложности от экономической ситуации в стране. Наиболее частыми причинами возникновения просроченной задолженности вне кризиса являются рождение ребенка, развод супругов и смена работодателя. При этом проблемы заемщика носят временный характер, и для восстановления платежеспособности заемщику требуется временная поддержка, но заемщики при ухудшении финансового состояния часто не обращаются к кредитору, а наоборот, скрываются от него. Сергей Калинин считает, что низкая финансовая грамотность населения является одним из основных факторов возникновения и усугубления проблем заемщика. При получении ипотечного кредита заемщики не понимают риски и не оценивают ипотечный кредит как долгосрочное обязательство.

В пользу разрешения финансовых споров внесудебными способами выступил представитель Центра развития банковского сектора Ассоциации региональных банков России Анастасия Егурнова. На примере Службы Финансового Омбудсмана Великобритании (The Financial Ombudsman Service) она показала преимущественно финансового омбудсмана в рассмотрении жалоб. О деятельности ОАО СК «РОСНО» по страхованию в рамках сотрудничества страховых компаний и банков рассказал заместитель руководителя Центра продаж член посредников ОАО СК «РОСНО» Борис Землянухин. Клиентами компании могут стать производитель или поставщик товаров и услуг, заключившие сделки товарного кредитования. В этом случае «РОСНО» страхует риски длительного неплатежа или несостоятельности (банкротства) контрагента. В настоящее время общая сумма предоставленных «РОСНО» кредитных лимитов на 2481 дебитора составляет 34 млрд руб.

В целом круглый стол показал, что мировые тенденции развития банковского сектора имеют отражение и все больше проявляются на российском кредитно-финансовом рынке, внедряя цивилизованную культуру взаимоотношений между кредиторами и заемщиками.



Спорт энергичных

Завершилась V Летняя спартакиада энергетиков в Бурятии

После трех дней бескомпромиссной борьбы определились сильнейшие команды ОАО «МРСК Сибири». Общеконное первенство выиграли представители филиала ОАО «МРСК Сибири» — «Омскэнерго». Серебро завоевала команда «Алтайэнерго», а замыкает тройку лидеров команда хозяев соревнований.

Пожалуй, наиболее зрелищными и напряженными стали командные игры по мини-футболу. В матче за первое место, исход которого был не ясен до последней минуты, сошлись «Омскэнерго» и «Читаэнерго». В результате Омск все-таки одержал победу по пенальти (5:4). Третье место заняли спортсмены из «Алтайэнерго». Не менее интересно прошли и финальные игры по волейболу. Здесь призовые места распределились следующим образом: первое место — «Омскэнерго», второе — «Бурятияэнерго», и третье место вновь у представителей Алтая.

В гиревом спорте одержал победу представитель исполни-



тельного аппарата «МРСК Сибири» Дмитрий Савченко, набрав в сумме двояборья 250 очков. Второе место, с отставанием от лидера в 36 очков занял Сергей Педора из команды

«Алтайэнерго». Бронза досталась представителю «Томской распределительной компании».

В легкой атлетике первое место у омичей. Второе место в упорной борьбе досталось

представителям «Бурятияэнерго». Третьими стали спортсмены из Красноярска. Практически все участники отметили высокий уровень организации игр и готовности спортсменов-энергетиков к состязаниям.

«Хотелось бы пожелать, чтобы результаты соревнований не отражались на межличностных отношениях, а наоборот помогали, сблизжали людей. Ведь все мы делаем одно дело, — отметил помощник генерального директора ОАО «МРСК Сибири» Дмитрий Савченко. — Надеюсь, что когда все вернется на свои рабочие места, приобретенные здесь контакты, помогут нашим сотрудникам решать производственные вопросы».

Лучшие спортсмены войдут в сборную команду, которая представит ОАО «МРСК Сибири» на Всероссийской летней спартакиаде ОАО «Холдинг МРСК». Летняя спартакиада энергетиков — традиционное мероприятие, направленное на объединение коллектива, пропаганду спорта и здорового образа жизни сотрудников ОАО «МРСК Сибири».

ПРОМЫШЛЕННЫЙ
УЧРЕДИТЕЛЬ И ИЗДАТЕЛЬ:
ООО «Редакция газеты «Промышленный еженедельник».
Издание зарегистрировано в Министерстве Российской Федерации по делам печати, телерадиовещания и средств массовой информации.

П/И № 77-12380 от 19.04.2002 г. Перерегистрировано в связи со сменой учредителя П/И № 77-14566 от 07.02.2003 г. Перерегистрировано в связи со сменой учредителя П/И № ФС77-19251 от 23.12.2004 г. в Федеральной службе по надзору за соблюдением законодательства в сфере массовых коммуникаций и охране культурного наследия.

Генеральный директор, главный редактор Валерий Стольников
Заместители главного редактора Елена Стольникова Дмитрий Кожеников
Помощники главного редактора Юлия Гужонок Татьяна Соколова

Директор по развитию Дмитрий Минаков
Региональный директор Наталья Можаяева
Дизайн и верстка Роман Кураев, Елена Бурлыгина
Руководитель коммерческой службы Александр Лобачев

Логистика ЗАО «Истгалф-Трансавто»
Представитель в Северной Америке: Виктория Яковлева (Банкувер, Канада); vk1@telus.net
Тел.: (1-604)-805-5979
Распространяется по подписке, в розницу, по прямой рассылке и на профессиональных мероприятиях. Подписаться на «Промышленный еженедельник» можно в

любом отделении связи РФ и СНГ по каталогам «Роспечать» и «Пресса России»; индекс для инд. подписчиков — 45774, для предприятий и организаций — 83475; по каталогу «Почта России»; индекс для инд. подписчиков — 10887, индекс для предприятий и организаций — 10888. На газету также можно подписаться через «Интер-Почту».

Адрес для корреспонденции: 123104, Москва, а/я 29
Тел. редакции: (495) 729-3977, 778-1447, 499-194-1033 (факс)
www.promweekly.ru
doc@promweekly.ru, re-gazeta@inbox.ru
Над номером работали: А.Рыкова, А.Глуховская, А.Коптев, В.Тихомиров, Е.Львова, Ю.Соколова, Д.Теперев.

Использованы материалы информгентств и интернет-изданий.
Номер подписан 5.08.2011 г.
Отпечатано в типографии ОАО «ИД «Красная звезда» 123007, г. Москва, Хорошевское шоссе, 38
www.redstarph.ru
Номер заказа 2996
Тираж 40000 экз.